



Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева»

Кафедра управленческого учета и анализа

Татьяна Александровна Тюленева

АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Электронное учебное пособие

Кемерово 2016

© КузГТУ, 2016

© Т.А. Тюленева, 2016

[Вперед→](#)

УДК 657(075.8)
ББК 65.052я73

Рецензенты Кучерова Е.В. – заведующий кафедрой управленческого учета и анализа, кандидат экономических наук, доцент
Заруба Н.А. – заведующий кафедрой государственного и муниципального управления, доктор социологических наук, профессор, председатель учебно-методической комиссии направления 38.04.04 «Государственное и муниципальное управление»

Тюленева, Т. А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебное пособие [Электронный ресурс] для магистрантов направления подготовки 38.04.04 «Государственное и муниципальное управление» / сост.: Т. А. Тюленева; КузГТУ. – Кемерово, 2016. – 1 оптический диск (1,79 Мб)

Учебное пособие содержит теоретический материал по дисциплине «Государственное и муниципальное управление». В конце каждой темы приведены задания для самоконтроля освоения материала. Используется для выполнения заданий по самостоятельной работе, подготовке к экзамену по дисциплине. Может быть полезно специалистам в области экономического анализа и преподавателям смежных дисциплин.

Текстовое (символьное) электронное издание

Минимальные системные требования:

Частота процессора не менее 1,0 ГГц; ОЗУ 512 Мб; 20 Гб HDD; операционная система Windows XP; CD-ROM 4-скоростной; ПО для чтения файлов PDF-формата; SVGA-совместимая видеокарта; мышь.

© КузГТУ, 2016

© Т. А. Тюленева, 2016

[Вперед→](#)

Сведения о программном обеспечении, которое использовано для создания электронного издания	MS Word
Сведения о технической подготовке материалов для электронного издания	Редактор З. М. Савина
Объем издания в единицах измерения объема носителя, занятого цифровой информацией (байт, Кб, Мб)	1,79 мегабайт
Наименование и контактные данные юридического лица, осуществившего запись на материальный носитель	Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева» 650000, Кемерово, ул. Весенняя, 28 Тел./факс: 8(3842) 58-35-84

[Вперед→](#)

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	4
Тема 1. Анализ финансового состояния и финансовых результатов в системе анализа финансово-хозяйственной деятельности	5
Тема 2. Анализ использования средств труда, материальных и трудовых ресурсов	19
Тема 3. Анализ производства и реализации продукции (работ, услуг) и затрат на производство	26
Список литературы	32
Приложения	34

ПРЕДИСЛОВИЕ

Проблемы анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций постоянно находились в центре внимания финансовых органов, о чем свидетельствуют Письма Минфина СССР от 04.07.1969 № 175 «О методических указаниях по анализу финансово-хозяйственной деятельности государственных промышленных предприятий, переведенных на новый порядок планирования и экономического стимулирования» и от 02.06.1982 № 66 «О методических указаниях по анализу финансово-хозяйственной деятельности производственных объединений и предприятий промышленности», в которых от имени Правительства СССР Минфином СССР перед финансовыми органами ставилась задача повышения уровня экономической работы по анализу финансово-хозяйственной деятельности объединений и предприятий с целью выявления и мобилизации внутривозможных резервов.

Иначе говоря, до конца 1992 года, то есть до образования налоговой системы Российской Федерации, работники финансовых органов были обязаны глубоко анализировать выполнение заданий предприятиями и организациями по следующим показателям: производство продукции в натуральном выражении, себестоимость продукции, общая сумма прибыли, осуществление платежей в государственный бюджет, выполнение плана поставок продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по номенклатуре (ассортименту) и в сроки в соответствии с заключенными договорами (заказами). Анализ финансово-хозяйственной деятельности организаций должен способствовать выявлению возможностей повышения эффективности использования производственными объединениями и предприятиями материальных, трудовых и денежных ресурсов.

В настоящее время перед работниками финансовой системы Правительством РФ поставлены другие цели, о чем свидетельствует Постановление от 06.03.1998 № 273 «Об утверждении Положения о Министерстве финансов Российской Федерации», а задачей налоговых органов согласно Налоговому кодексу Российской Федерации является осуществление контроля за своевременным и правильным начислением и перечислением налогоплательщиками платежей в соответствующие бюджеты Российской Федерации.

В рыночных условиях стабильность положения хозяйствующего субъекта в конкурентной среде зависит от его финансовой устойчивости, которая достигается посредством повышения эффективности производства на основе экономного использования всех видов ресурсов в целях снижения затрат. При этом экономический анализ позволяет разработать

конкретную стратегию и тактику по развитию организации, выявлению имеющихся резервов повышения производства продукции (работ, услуг) и увеличению прибыли.

В условиях рыночной экономики экономисты, менеджеры, бухгалтеры, аудиторы должны владеть новейшими методами экономического анализа, правильно пользоваться экономической информацией при проведении анализа; более эффективно применять инструменты анализа на практике; постигать саму методику анализа финансово-хозяйственной деятельности; правильно давать оценку финансовой устойчивости и платежной способности организации. Собственники организаций анализируют финансовые отчеты в целях повышения доходности вложенного капитала, а также обеспечения стабильности работы организации, инвесторы и кредиторы – для исключения рисков по предоставленным займам и вкладам.

Учебное пособие «Анализ финансово-хозяйственной деятельности» является частью учебно-методического комплекса дисциплины, изучаемой слушателями магистерской программы «Государственное и муниципальное управление», основная цель которой – формирование у студентов представления о комплексном подходе к оценке финансово-хозяйственной деятельности экономических субъектов, а также о методах аналитического обоснования управленческих решений.

Учебное пособие составлено в соответствии с программой дисциплины «Анализ финансово-хозяйственной деятельности» магистерской программы «Государственное и муниципальное управление», и может быть использовано для самостоятельного изучения теоретического материала и выполнения заданий по самостоятельной работе, подготовке к сдаче зачета и в дальнейшем для решения профессиональных задач в области экономического анализа.

[Вернуться к оглавлению](#)

ТЕМА 1. АНАЛИЗ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ И ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В СИСТЕМЕ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Финансовое состояние предприятия – это комплексное понятие, которое характеризуется наличием, размещением и использованием всех его материальных, трудовых и финансовых ресурсов.

Основными источниками информации для анализа финансового состояния и финансовых результатов являются формы «Бухгалтерский баланс», «Отчет о финансовых результатах», «Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах» и П-3 Сведения о финансовом состоянии организации».

Данная тема содержит следующие вопросы:

1. Анализ динамики и структуры имущества предприятия и источников его формирования.
2. Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности.
3. Анализ динамики и финансовых результатов и факторов, повлиявших на их изменение.
4. Анализ динамики показателей рентабельности и факторов, повлиявших на их изменение.

Задания для самоконтроля. [Вернуться к оглавлению.](#)

1. Анализ динамики и структуры имущества предприятия и источников его формирования

Данные для анализа динамики и структуры имущества предприятия представлены в табл. 1

Таблица 1 – Состав имущества предприятия

Показатели	На начало года		На конец года		Изменения		
	В сумме, тыс. руб.	в %	В сумме, тыс. руб.	в %	(гр.4 – гр.2), тыс. руб.	в % $\left(\frac{гр.4}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$	в % п (гр.5 – гр.3)
1	2	3	4	5	6	7	8
Всего имущество в том числе:	39693	100	47088	100	+7395	+18,30	–
1. Внеоборотные активы	25187	63,45	24458	51,94	–729	–2,89	–11,51
2. Оборотные активы из них:	14506	36,55	22630	49,06	+8124	1,56 раз	+11,51
2.1. Материальные оборотные средства	5208	35,90	11471	50,69	+6263	2,2 раз	+14,79
2.2. Дебиторская задолженность	7628	52,58	9549	42,20	+1921	1,25 раз	–10,38
2.2.1. в том числе просроченная	3368	44,15	4416	46,24	+1048	1,31 раз	+2,09
2.3. Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения	664	4,58	740	3,27	+76	+11,44	–1,31
Реальные активы ¹	29822	75,13	35290	74,94	+5468	+18,34	–0,19

¹ – реальные активы характеризуют величину производственных возможностей предприятия и рассчитываются как сумма основных средств и запасов. Для нормальной производственной деятельности предприятия его реальные активы должны составлять не менее 50 % имущества.

Структура имущества предприятия с финансовой точки зрения считается рациональной, если между отдельными составляющими его активов соблюдаются следующие соотношения

$$\frac{\text{Внеоборотные активы}}{\text{Оборотные активы}} = \frac{50\%}{50\%} \text{ имущества}$$

<i>Материальные оборотные средства</i>	<i>Дебиторская задолженность</i>	<i>Денежные средства и краткоср. фин. вложения</i>	=
:	:		
<i>= 40 % : 40 % : 20 % оборотных средств</i>			

Как следует из данных таблицы, за год имущество предприятия увеличилось на 7395 тыс. руб., или на 18,3 %, и данное увеличение было полностью связано с увеличением оборотных активов на 8124 тыс. руб., или в 1,56 раза, в то время как внеоборотные активы снизились на 729 тыс. руб., или на 2,89 %. В свою очередь, рост оборотных активов был обеспечен всеми их составляющими, наибольшим из которых было увеличение материальных оборотных средств на 6263 тыс. руб., или в 2,2 раза. Дебиторская задолженность организации по сравнению с началом года возросла на 1921 тыс. руб., или в 1,25 раза, просроченные обязательства увеличивались более быстрыми темпами (на 1048 тыс. руб., или в 1,31 раза), что привело к повышению из удельного веса в составе дебиторской задолженности с 44,15 до 46,24 % и указывает на снижение качества дебиторской задолженности. Денежные средства и краткосрочные финансовые вложения предприятия выросли на 76 тыс. руб., или на 11,44 %, однако их доля в оборотных активах уменьшилась на 1,31 % и составила на конец года только 3,27 %, что говорит о недостатке платежных средств.

В целом структура активов предприятия за год изменилась несущественно, наибольший удельный вес в их составе как на начало, так и на конец года занимают внеоборотные активы, несмотря на его снижение на 11,51 % п. В составе оборотных средств по сравнению с началом года произошли существенные изменения: если на начало года более половины их состава приходилось на дебиторскую задолженность, то на конец года – на материальные оборотные средства, что указывает на снижение ликвидности оборотных средств.

Некоторое снижение в составе активов доли имущества производственного назначения не угрожает производственным возможностям предприятия, поскольку по состоянию на конец периода удельный вес реальных активов в имуществе остается достаточно высоким (около 75 %).

Таким образом, структура имущества предприятия с финансовой точки зрения в целом за год несколько улучшилось, что характеризуется повышением доли оборотных средств, однако изменения, произошедшие в составе последних оцениваются отрицательно, поскольку возросла доля материальных оборотных средств и просроченных обязательств в составе дебиторской задолженности. На конец отчетного периода структура имущества предприятия с финансовой точки зрения оценивается как не-

рациональная из-за дефицита денежных средств и краткосрочных финансовых вложений и значительной доли просроченных обязательств в составе дебиторской задолженности.

Данные для анализа динамики и структуры источников формирования имущества предприятия представлены в табл. 2.

Таблица 2 – Состав источников средств предприятия

Показатели	На начало года		На конец года		Изменения		
	в сумме, тыс. руб.	в %	в сумме, тыс. руб.	в %	(гр.4 – гр.2), тыс. руб.	в % $\left(\frac{гр.4}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$	в % п (гр.5 – гр.3)
1	2	3	4	5	6	7	8
Всего имущество в том числе:	39693	100	47088	100	+7395	+18,30	–
1. Собственные средства ¹	29027	73,13	29018	61,62	–9	–0,03	–11,51
1.1. В том числе собственные оборотные средства ²	3840	13,23	4560	15,71	+720	+18,75	+2,48
1.2. Убытки	–	X	–	X	–	X	X
2. Заемные средства из них:	10665	26,87	18070	38,38	+7405	1,69 раз	+11,51
2.1. Долгосрочные заемные средства	–	–	–	–	–	–	–
2.2. Краткосрочные заемные средства	400	3,75	3200	17,71	+2800	8 раз	+13,96
2.3. Кредиторская задолженность	10265	96,25	14870	82,29	+4605	1,45 раз	–13,96
2.3.1. В том числе просроченная	3753	36,56	3913	26,31	+160	+4,26	–10,25
2.4. Прочие краткосрочные обязательства	–	–	–	–	–	–	–

¹ – собственные средства характеризуют долгосрочную финансовую устойчивость предприятия, для обеспечения которой их величина должна составлять не менее 50 % имущества;

² – собственные оборотные средства характеризуют степень краткосрочной финансовой устойчивости предприятия и рассчитываются как собственные средства за вычетом внеоборотных активов. Для нормальной краткосрочной финансовой устойчивости собственные оборотные средства должны составлять не менее 10 % собственных средств.

Как следует из данных таблицы, прирост имущества предприятия на 7395 тыс. руб., или на 18,3 % был полностью связан с увеличением заемных средств на 7405 тыс. руб., или в 1,69 раза. Несмотря на снижение собственных средств предприятия как в абсолютном и относительном выражении (на 9 тыс. руб., или на 0,03 %), так и в структуре (на 11,51 % п), или величина в течение года и превышала заемные средства и на конец периода составила 61,62 % всех источников средств предприятия.

тия. Это говорит о высокой независимости предприятия от внешних источников средств. Собственные оборотные средства предприятия по сравнению с началом года возросли на 720 тыс. руб., или на 18,75 %, а их доля в собственных средствах увеличилась с 13,23 до 15,71 %, что говорит о высокой краткосрочной финансовой устойчивости предприятия и наличии возможности дальнейшего усиления финансовой независимости в краткосрочной перспективе. Положительным моментом в деятельности предприятия является отсутствие убытков в составе собственных средств.

Прирост заемных средств предприятия за год в большей степени был обеспечен приростом кредиторской задолженности на 4605 тыс. руб., или в 1,45 раза, доля просроченных обязательств в ее составе сократилась с 36,56 до 26,31 %, что указывает на повышение качества кредиторской задолженности.

Таким образом, структура источников средств предприятия за год несколько ухудшилась, что было связано с повышением доли заемных средств. Однако по состоянию на конец года она остается удовлетворительной, так как собственные и собственные оборотные средства предприятия составляют величину, достаточную для обеспечения его долгосрочной и краткосрочной финансовой устойчивости, а также отсутствует необходимость покрытия убытков прошлых лет. [Вернуться к началу темы](#)

2. Анализ финансовой устойчивости и платежеспособности

Финансовая устойчивость предприятия – это его независимость от внешних источников средств. Платежеспособность – это способность предприятия своевременно погасить свои текущие обязательства. К показателям финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия относятся:

1. Коэффициент независимости – характеризует долгосрочную финансовую устойчивость предприятия и показывает, какая часть его имущества по состоянию на отчетную дату сформирована за счет собственных средств

$$K_n = \frac{\text{Собственные средства}}{\text{Имущество}} \geq 0,5(50\%).$$

2. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств – характеризует долгосрочную финансовую устойчивость предприятия и показывает, сколько заемных средств привлекало предприятие на отчетную дату на 1 рубль своих собственных средств

$$K_{з\text{и}с} = \frac{\text{Заемные средства}}{\text{Собственные средства}} < 1(100\%).$$

3. Коэффициент маневренности – характеризует краткосрочную финансовую устойчивость предприятия и показывает, какая часть его собственных средств по состоянию на отчетную дату находится в мобильной форме. Данный показатель может быть рассчитан 2 способами:

- без привлечения долгосрочных заемных средств

$$K_{м'} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Собственные средства}} \geq 0,1(10\%);$$

- с привлечением долгосрочных заемных средств

$$K_{м''} = \frac{\text{Собств. оборотные и долгоср заемные средства}}{\text{Собственные средства}} \geq 0,3(30\%).$$

4. Коэффициент обеспеченности собственными средствами – характеризует эффективность использования собственного капитала предприятия и показывает, какая часть оборотных активов предприятия по состоянию на отчетную дату сформирована за счет собственных средств, находящихся в мобильной форме

$$K_{об} = \frac{\text{Собственные оборотные средства}}{\text{Оборотные средства}} \geq 0,1(10\%).$$

5. Коэффициент реальной стоимости основных и материальных оборотных средств в имуществе предприятия – характеризует степень использования производственных возможностей предприятия и показывает, какая часть его активов по состоянию на отчетную дату представлена имуществом производственного назначения

$$K_{р.с.} = \frac{\text{Реальные активы}}{\text{Имущество}} \geq 0,5(50\%).$$

6. Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия – характеризует степень использования производственного потенциала предприятия и показывает, какая часть его активов по состоянию на отчетную дату представлена основными средствами

$$K_{р.с.} = \frac{\text{Основные средства}}{\text{Имущество}} \rightarrow 0,5(50\%).$$

7. Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств – характеризует степень использования долгосрочных источников пополнения производственного потенциала и показывает, сколько долгосрочных заемных средств привлекало предприятие для финансирования своих активов наряду с собственными средствами

$$K_{дзс} = \frac{\text{Долгосрочные заемные средства}}{\text{Собственные средства и долгосрочные заемные средства}}.$$

О достаточности значения данного коэффициента для предприятия можно судить по величине коэффициента реальной стоимости основных

средств. Если его значение соответствует нормативу, то делают вывод, что у предприятия отсутствует необходимость привлечения дополнительных долгосрочных заемных средств для увеличения своего производственного потенциала.

8. Коэффициент абсолютной ликвидности – характеризует способность предприятия рассчитаться по имеющимся на отчетную дату текущим обязательствам своими наиболее ликвидными активами (денежными средствами и краткосрочными финансовыми вложениями). К текущим обязательствам предприятия относятся краткосрочные кредиты и займы, кредиторская задолженность и прочие краткосрочные обязательства)

$$Ka.l. = \frac{\text{Денежные средства и краткоср. фин. вложения}}{\text{Текущие обязательства}} \geq 0,2(20\%) \cdot$$

9. Коэффициент критической ликвидности – характеризует способность предприятия рассчитаться по текущим обязательствам своими наиболее ликвидными активами при условии своевременного погашения дебиторской задолженности

$$Kк.л. = \frac{\text{Деб. задолженность, ден. средства и краткоср. фин. вложения}}{\text{Текущие обязательства}} \geq 0,7(70\%) \cdot$$

10. Коэффициент текущей ликвидности – характеризует способность предприятия рассчитаться по текущим обязательствам своими наиболее ликвидными активами при условии своевременного погашения дебиторской задолженности и благоприятной реализации имеющихся запасов

$$Kт.л. = \frac{\text{Оборотные активы без НДС}}{\text{Текущие обязательства}} \geq 1(100\%) \cdot$$

Если все 3 коэффициента соответствуют своим нормативным значениям, то платежеспособность предприятия оценивается как обеспеченная. Если хотя бы один из первых 2 коэффициентов не соответствует нормативу, а третий соответствует, то платежеспособность оценивается как слабообеспеченная. Если третий коэффициент не соответствует нормативу, то платежеспособность оценивается как необеспеченная независимо от значений, которые принимают первые 2 коэффициента.

Данные для анализа финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия представлены в табл. 3.

Таблица 3 – Показатели финансовой устойчивости и платежеспособности, %

Показатели	Нормативное значение	На начало года	На конец года	В % п (гр.4 – гр.3) изменение
1	2	3	4	5
1. Коэффициент независимости	≥ 50	73,13	61,62	-11,51
2. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	< 100	36,74	62,27	+43,84

Показатели	Нормативное значение	На начало года	На конец года	В % п (гр.4 – гр.3) изменение
3. Коэффициент маневренности	≥ 10	13,23	15,71	+2,48
4. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	≥ 10	26,47	20,15	-6,32
5. Коэффициент реальной стоимости основных и материальных оборотных средств в имуществе предприятия	≥ 50	75,13	74,94	-0,19
6. Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия	50	63,45	50,78	-12,67
7. Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств		-	-	-
8. Коэффициент абсолютной ликвидности	≥ 20	6,22	4,09	-2,13
9. Коэффициент критической ликвидности	≥ 70	77,74	52,84	-24,9
10. Коэффициент текущей ликвидности	> 100	128,47	121,18	-7,29

Как следует из данных таблицы, в отчетном году значения показателей финансовой устойчивости предприятия не выходили за пределы нормативов. Доля собственных средств в имуществе предприятия за год сократилась на 11,51 % п и составила 61,61 %, то есть несмотря на некоторое ослабевание, финансовая устойчивость предприятия остается на достаточно высоком уровне. Сумма заемных средств, привлекаемых предприятием на 1 рубль собственных средств, увеличилась с 36,74 до 62,27 коп., что говорит об усилении зависимости предприятия от внешних источников средств. Значение коэффициента маневренности увеличилось за год с 13,23 до 15,71 %, то есть краткосрочная финансовая устойчивость предприятия находится на достаточно высоком уровне и имеется тенденция ее дальнейшего повышения. Значение коэффициента обеспеченности собственными средствами, несмотря на свое сокращение на 6,32 % п, по состоянию на конец года более чем в 2 раза превышает минимально допустимое, что говорит об эффективном использовании собственного капитала предприятия. Коэффициент реальной стоимости за год снизился на 0,19 % п, однако почти в 1,5 раза превышает свое минимально допустимое значение, что говорит о высоком уровне развития производственных возможностей предприятия. Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе предприятия за год сократился на 12,67 % и приблизился к своему предельному значению (50,78 %), и при сохранении такой тенденции в будущем у предприятия может возникнуть необходимость привлечения долгосрочных заемных источников для пополнения производственного потенциала.

За анализируемый период произошло снижение всех показателей платежеспособности предприятия. По состоянию на начало года коэффициент абсолютной ликвидности был почти в 3 раза ниже минимально допустимого значения, в дальнейшем его величина сократилась на 2,13 % п

и составила только 4,09 %, что говорит о недостаточных платежных возможностях. Коэффициент критической ликвидности на начало года соответствовал минимально допустимому значению, но на конец года его величина стала ниже почти на 20 % п, что говорит о необеспеченной платежеспособности предприятия даже при условии своевременных расчетов со всеми дебиторами. В течение года значение коэффициента текущей ликвидности превышало минимально допустимое, что говорит о наличии у предприятия оборотных активов, остающихся в его распоряжении после погашения всех текущих обязательств. Однако снижение значения коэффициента с 128,47 до 121,18 % говорит о снижении платежных возможностей.

В целом финансовую устойчивость предприятия можно считать удовлетворительной, так как его собственные средства превышают заемные. В течение анализируемого периода возросла величина собственных средств, находящихся в мобильной форме, что положительно характеризует его краткосрочную финансовую устойчивость и эффективность использования собственного капитала. Структура имущества предприятия с производственной точки зрения достаточна для эффективного использования его реальных активов, в том числе основных средств, и не требует привлечения долгосрочных заемных средств для их пополнения. Однако наметившаяся тенденция снижения реальной стоимости основных средств в имуществе может повлечь за собой усиление зависимости предприятия от внешних источников средств и ослабит его долгосрочную финансовую устойчивость.

Платежеспособность предприятия оценивается как слабообеспеченная с тенденцией дальнейшего снижения платежных возможностей.

[Вернуться к началу темы](#)

3. Анализ динамики финансовых результатов и факторов, повлиявших на их изменение

Для анализа динамики финансовых результатов составляется табл. 4.

Таблица 4 – Динамика финансовых результатов

Показатели	Предыдущий год, тыс. руб.	Отчетный год, тыс. руб.	Изменение	
			в сумме (гр.3 – гр.2), тыс. руб.	в % $\left(\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$
1	2	3	4	5
1. Выручка от продаж	22877	32591	+9714	1,42 раз
2. Себестоимость продаж	21180	30254	+9074	1,43 раз
3. Валовая прибыль (убыток) (стр.1 – стр.2)	1697	2337	+640	1,38 раз
4. Коммерческие расходы	1368	2094	+726	1,53 раз
5. Управленческие расходы	–	–	–	–
6. Результат от продаж (стр.3 – стр.4 – стр.5)	329	243	–86	–26,14
7. Прочие доходы	530	624	+94	+17,74

Показатели	Предыдущий год, тыс. руб.	Отчетный год, тыс. руб.	Изменение	
			в сумме (гр.3 – гр.2), тыс. руб.	в % $\left(\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$
8. Прочие расходы	363	566	+203	1,56 раз
9. Финансовый результат по прочей деятельности (стр.7 – стр.8)	167	58	–109	–65,27
10. Финансовый результат до налогообложения (стр.6 + стр.9)	496	301	–195	–39,31
11. Налог на прибыль и аналогичные платежи	162	288	+126	1,78 раз
12. Финансовый результат от обычной деятельности (стр.10 – стр.11)	334	13	–321	– 96,11

Из данных таблицы следует, что за анализируемый период чистая прибыль предприятия сократилась на 321 тыс. руб., или почти в 26 раз, данное сокращение было обеспечено как снижением прибыли до налогообложения на 195 тыс.р. или в 1,65 раза, так и ростом налога на прибыль на 126 тыс. руб., или в 1,78 раза. В свою очередь, снижение прибыли до налогообложения произошло под влиянием как сокращения прибыли от продаж на 86 тыс. руб., или на 26,14 %, так и прибыли по прочей деятельности на 109 тыс. руб., или в 2,88 раза. Снижение прибыли по прочей деятельности произошло в результате того, что повышение прочих расходов на 203 тыс. руб., или в 1,56 раза ⁷⁸перекрыло повышение прочих доходов на 94 тыс. руб., или на 17,74 %. Снижение прибыли от продаж было обеспечено совместным влиянием роста себестоимости продаж и коммерческих расходов на 9074 тыс. руб., или в 1,43 раза, и на 726 тыс. руб., или в 1,53 раза соответственно, которое перекрыло повышение выручки на 9714 тыс. руб., или в 1,42 раза.

Таким образом, снижение чистой прибыли в анализируемом периоде было обусловлено тем, что все составляющих расходов увеличивались более быстрыми темпами, чем доходы.

Оценка влияния факторов, повлиявших на изменение финансового результата от продаж, производится с использованием следующих формул:

1) изменение финансового результата от продаж под влиянием изменения физического объема продаж

$$\Delta \Phi P_{(q)} = (B_1 - B_0 - \Delta B_p) \cdot R_0,$$

$$\text{где } \Delta B_p = B_1 - \frac{B_1}{J_p}, R_0 = \frac{\Phi P \text{ от продаж}_0}{B_0}, J_p = \frac{\sum p_1 \cdot q_1}{\sum p_0 \cdot q_1}.$$

В нашем примере влияние фактора составило: –259 тыс. руб.

2) изменение финансового результата от продаж под влиянием изменения средней цены продаж

$$\Delta \Phi P_{(p)} = \Delta B_p \cdot R_0.$$

В нашем примере влияние фактора составило +388 тыс. руб.

3) изменение финансового результата от продаж под влиянием изменения уровня себестоимости в выручке от продаж

$$\Delta\Phi P_{(C)} = -B_1 \cdot \left(\frac{C_1}{B_1} - \frac{C_0}{B_0} \right).$$

В нашем примере влияние фактора составило: +408 тыс. руб.

4) изменение финансового результата от продаж под влиянием изменения уровня коммерческих расходов в выручке от продаж

$$\Delta\Phi P_{(Kp)} = -B_1 \cdot \left(\frac{Kp_1}{B_1} - \frac{Kp_0}{B_0} \right).$$

В нашем примере влияние фактора составило: –623 тыс. руб.

5) изменение финансового результата от продаж под влиянием изменения уровня управленческих расходов в выручке от продаж

$$\Delta\Phi P_{(Yp)} = -B_1 \cdot \left(\frac{Yp_1}{B_1} - \frac{Yp_0}{B_0} \right).$$

В нашем примере влияние факторам составило 0 тыс. руб., так как у предприятия не было управленческих расходов

б) общее изменение финансового результата от продаж

$$\begin{aligned} \Delta\Phi P &= \Delta\Phi P_{(q)} + \Delta\Phi P_{(p)} + \Delta\Phi P_{(C)} + \Delta\Phi P_{(Kp)} + \Delta\Phi P_{(Yp)}, \\ &= -259 + 388 + 408 - 623 = -86 \text{ тыс. руб.}, \end{aligned}$$

где B – выручка от продаж, C – себестоимость продаж, Kp – коммерческие расходы, Yp – управленческие расходы, p – цена продаж, q – объем продаж, Jp – индекс цен, 0 – базисный период, 1 – отчетный период.

Таким образом, снижение финансового результата от продаж в анализируемом периоде на 86 тыс. руб. произошло под влиянием 4 факторов: изменения цены, объема продаж и уровня себестоимости и коммерческих расходов в выручке. За счет снижения объема продажи финансовый результат уменьшился на 259 тыс. руб., за счет повышения цен он вырос на 388 тыс. руб. Снижение уровня себестоимости в выручке привело к росту финансового результата на 408 тыс. руб., а повышение уровня коммерческих расходов – к его снижению на 623 тыс. руб. То есть наибольшее влияние на снижение финансового результата от продаж оказало повышение уровня коммерческих расходов в выручке. [Вернуться к началу темы](#)

4. Анализ динамики показателей рентабельности и факторов, повлиявших на их изменение

Показатели рентабельности характеризуют прибыльность затрат или вложений предприятия. К ним относятся:

1) Рентабельность продаж – характеризует прибыльность основной деятельности предприятия и показывает, сколько прибыли от продаж в отчетном периоде было получено с 1 рубля выручки

$$Rn = \frac{\text{Прибыль от продаж}}{\text{Выручка}} \times 100.$$

2) Рентабельность активов – характеризует прибыльность использования имущества в предпринимательской деятельности предприятия и показывает, сколько прибыли до налогообложения (или чистой прибыли) было получено предприятием в отчетном периоде с 1 рубля активов

$$Ra = \frac{\text{Прибыль до налогообложения (Чистая прибыль)}}{\text{Средняя величина активов}} \cdot 100.$$

3) Рентабельность собственного капитала – характеризует инвестиционную привлекательность предприятия и показывает, сколько прибыли до налогообложения (или чистой прибыли) может быть потенциально получено в отчетном периоде акционерами предприятия с 1 рубля вложений в его собственный капитал

$$Rск = \frac{\text{Прибыль до налогообложения (Чистая прибыль)}}{\text{Средняя величина собственного капитала}} \cdot 100.$$

4) Рентабельность вложений – характеризует прибыльность инвестиционной деятельности предприятия и показывает, сколько доходов было получено предприятием в отчетном периоде с 1 рубля вложений в уставные капиталы других организаций

$$Rв = \frac{\text{Доходы от участия в других организациях}}{\text{Средняя величина долгосрочных финансовых вложений}} \cdot 100.$$

Для анализа динамики показателей рентабельности составляется табл. 5.

Таблица 5 – Показатели рентабельности

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год	Изменение	
			в сумме (гр.3 – гр.2)	в % ($\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100$)
	2	3	4	5
1. Выручка от продаж, тыс. руб.	22877	32591	+9714	1,42 раз
2. Финансовый результат от продаж, тыс. руб.	329	243	-86	-26,14
3. Финансовый результат до налогообложения, тыс. руб.	496	301	-195	-39,31
4. Доходы от участия в других организациях, тыс. руб.	–	–	–	–
5. Средняя величина имущества, тыс. руб.	40558	46048	+5490	+13,54
6. Средняя величина собственного капитала, тыс. руб.	28727	29023	+296	+1,03
7. Средний остаток долгосрочных финансовых вложений, тыс. руб.	22	22	–	–
8. Рентабельность продаж, к.	1,44	0,74	-0,7	-48,61
9. Рентабельность имущества, к.	1,22	0,65	-0,57	-46,72

Показатели	Предыдущий год	Отчетный год	Изменение	
			в сумме (гр.3 – гр.2)	в % $\left(\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$
10. Рентабельность собственного капитала, к.	1,73	1,04	-0,69	-39,88
11. Рентабельность вложений, к.	0	0	–	–

Как следует из данных таблицы, за анализируемый период произошло снижение всех показателей рентабельности предприятия. Рентабельность продаж сократилась на 0,7 коп., или почти в 2 раза, что указывает на снижение прибыльности основной деятельности. Рост средней величины активов предприятия на 5490 тыс. руб., или на 13,54 %, сопровождающийся снижением прибыли до налогообложения на 195 тыс. руб., или на 39,31 %, привел к снижению из рентабельности на 0,57 коп., или почти в 2 раза, что говорит и снижении прибыльности использования имущества в предпринимательской деятельности предприятия и перенакоплении по сравнению с фактическим сложившимся объемом продаж. Снижение рентабельности собственного капитала на 0,69 коп., или на 38,88 % говорит о снижении окупаемости вложений и в него и в будущем может привести к потере инвестиционной привлекательности предприятия, поскольку при сложившихся в отчетном году величинах прибыли и собственного капитала срок окупаемости вложений в предприятие составит 96 лет (100/1,04 коп.). Отрицательно характеризует эффективность инвестиционной деятельности предприятия отсутствие в течение всего анализируемого периода доходов от участия в других организациях при осуществленных долгосрочных финансовых вложениях, поскольку отвлечение средств из хозяйственного оборота происходило без отдачи в собственный капитал предприятия.

Оценка влияния факторов на изменение рентабельности продаж проводится по следующим формулам.

1) изменение рентабельности продаж под влиянием изменения выручки от продаж

$$\Delta R_{(B)} = \left(\frac{B_1 - C_0 - Kp_0 - Up_0}{B_0} - \frac{B_0 - C_0 - Kp_0 - Up_0}{B_0} \right) \cdot 100.$$

В нашем примере влияние фактора составило: +7,76 коп.

2) изменение рентабельности продаж под влиянием изменения себестоимости продаж

$$\Delta R_{(C)} = \left(\frac{B_1 - C_1 - Kp_0 - Up_0}{B_1} - \frac{B_1 - C_0 - Kp_0 - Up_0}{B_1} \right) \cdot 100.$$

В нашем примере влияние фактора составило: -9,01 коп.

3) изменение рентабельности продаж под влиянием изменения коммерческих расходов

$$\Delta R_{(Kp)} = \left(\frac{B_1 - C_1 - Kp_1 - Yp_0}{B_1} - \frac{B_1 - C_1 - Kp_0 - Yp_0}{B_1} \right) \cdot 100.$$

В нашем примере влияние фактора составило: +0,55 коп.

4) изменение рентабельности продаж под влиянием изменения управленческих расходов

$$\Delta R_{(Yp)} = \left(\frac{B_1 - C_1 - Kp_1 - Yp_1}{B_1} - \frac{B_1 - C_1 - Kp_1 - Yp_0}{B_1} \right) \cdot 100.$$

В нашем примере влияние фактора составило: 0 коп.

5) общее изменение рентабельности продаж

$$\begin{aligned} \Delta R &= \Delta R_{(B)} + \Delta R_{(C)} + \Delta R_{(Kp)} + \Delta R_{(Yp)}, \\ &7,76 - 9,01 + 0,55 = -0,7 \text{ к.} \end{aligned}$$

Таким образом, рентабельность продаж за анализируемый период сократилась на 0,7 коп. под влиянием 3 факторов: изменения выручки от продаж и уровня себестоимости и коммерческих расходов в ней. За счет роста выручки от продаж рентабельность увеличилась на 7,76 коп. За счет повышения уровня себестоимости в выручке рентабельность продаж снизилась на 9,01 коп. Снижение уровня коммерческих расходов в выручке обеспечило рост рентабельности продаж на 0,55 коп. То есть определяющее влияние на снижение рентабельности продаж оказало повышение уровня себестоимости в выручке. [Вернуться к началу темы](#)

Задания для самоконтроля

Задание 1. По данным приложения оценить динамику и структуру имущества предприятия.

Задание 2. По данным приложения оценить динамику и структуру источников средств предприятия.

Задание 3. По данным приложения оценить финансовую устойчивость предприятия и тенденции ее изменения.

Задание 4. По данным приложения оценить платежеспособность предприятия и тенденции ее изменения.

Задание 5. По данным приложения оценить динамику финансовых результатов предприятия.

Задание 6. По данным приложения оценить влияние факторов на изменение финансового результата от продаж.

Задание 7. По данным приложения оценить динамику показателей рентабельности.

Задание 8. По данным приложения оценить влияние факторов на изменение рентабельности продаж по каждому из видов продукции.

ТЕМА 2. АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ

Источниками информации для анализа являются:

- форма № 11 «Сведения о наличии, движении и составе основных фондов (средств) и других нефинансовых активов»;
- форма «Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах»;
- инвентарные списки основных средств;
- форма № П-4 «Сведения о численности, заработной плате и движении работников»;
- форма № 1-предприятие «Основные сведения о деятельности организации»;
- данные отдела кадров и отдела труда и заработной платы об использовании рабочего времени и количестве явок и неявок на работу по различным причинам.

Данная тема содержит следующие вопросы:

1. *Анализ возрастного состава основных средств.*
2. *Анализ использования времени работающих*
3. *Анализ эффективности использования основных фондов, материальных запасов, трудовых ресурсов, расходов на оплату труда и их влияния на изменение объемов производства*

Задания для самоконтроля
[Вернуться к оглавлению](#)

1. Анализ возрастного состава основных средств

Данные для анализа содержатся в табл. 6

Таблица 6 – Состав оборудования предприятия на начало года

Показатели	Всего	В том числе оборудование в возрасте							Удельный вес, %
		до 5 лет	от 5 до 10 лет	от 10 до 15 лет	от 15 до 20 лет	от 20 до 25 лет	от 25 до 30 лет	старше 30 лет	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Всего:									
- единиц	188	31	53	35	23	28	6	12	X
- то же, к итогу, %	100	16,49	28,19	18,62	12,23	14,89	3,19	6,39	100
- тыс. р.	3166	585	547	1030	436	190	174	204	X
- то же, к итогу, %	100	18,48	17,27	32,55	13,76	6	5,5	6,44	100
В том числе в цехах основного производства:									
- единиц	147	27	37	29	22	22	5	5	X
- то же, к итогу, %	100	18,37	25,17	19,72	14,96	14,96	3,41	3,41	78,19
- тыс. руб.	2856	570	486	998	420	153	142	87	X

- то же, к итогу, %	100	19,96	17,03	34,96	14,69	5,36	4,97	3,03	90,21
---------------------	-----	-------	-------	-------	-------	------	------	------	-------

Как следует из данных табл. 6, по состоянию на начало года наибольший удельный вес в физическом объеме оборудования предприятия занимало оборудование в возрасте от 5 до 10 лет (соответственно в целом по предприятию и в цехах основного производства 28,19 и 25,17 %). Наиболее дорогостоящее оборудование предприятия находится в возрасте от 10 до 15 лет (при 18,62 % физического объема удельный вес в стоимости оборудования 32,55 %, в цехах основного производства – 19,72 и 34,96 % соответственно). Средний возраст оборудования на начало года превышает 10 лет (в целом по предприятию 13,3 года, в цехах основного производства – 12,9 года), что указывает на его значительный моральный износ и необходимость замены

$$T_{\text{общ}} = 2,5 \cdot 0,165 + 7,5 \cdot 0,2819 + 12,5 \cdot 0,1862 + 17,5 \cdot 0,1223 + 22,5 \cdot 0,1489 + \\ + 27,5 \cdot 0,0319 + 32,5 \cdot 0,0639 = 13,3 \text{ (г)};$$

$$T_{\text{осн}} = 2,5 \cdot 0,1837 + 7,5 \cdot 0,2517 + 12,5 \cdot 0,1972 + 17,5 \cdot 0,1496 + 22,5 \cdot 0,1496 + \\ + 27,5 \cdot 0,0341 + 32,5 \cdot 0,0341 = 12,9 \text{ (г)}. \text{ [Вернуться к началу темы](#)}$$

2. Анализ использования времени работающих

Анализ использования фонда рабочего времени проводится на основе исследования календарного фонда времени работающих, структуры и динамики его составляющих:

1) календарный фонд рабочего времени – складывается из всех явок и неявок на работу на отчетный период;

2) табельный фонд рабочего времени представляет собой календарный фонд рабочего времени за вычетом неявок в связи выходными и праздничными днями;

3) максимально возможный фонд рабочего времени – представляет собой табельный фонд рабочего времени за вычетом неявок в связи с очередными отпусками.

На основе полученных показателей и данных о фактически отработанном времени рассчитываются коэффициенты использования каждого из этих фондов времени как отношение фактически отработанного времени к величине соответствующего фонда, показывающие, какая часть соответствующего фонда была фактически отработана в анализируемом периоде.

Для анализа использования времени работающих составляется табл. 7.

Таблица 7 – Календарный фонд времени

Показатели	Предыдущий год			Отчетный год			Изменения		
	человеко-дней	% к итогу	дней на 1 работающего	человеко-дней	% к итогу	дней на 1 работающего	человеко-дней (гр.5-гр.2)	(гр.6-гр.3) %п	дней на 1 работающего (гр.7-гр.4)
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1. Отработанное время	38089	59,82	218,34	38219	61,78	226,11	+130	+1,96	+7,77
2. Неявки на работу	5652	8,88	32,42	4157	6,72	24,6	-1495	-2,16	-7,82
в том числе:									
2.1 очередные отпуска	3030	4,76	17,37	2080	3,36	12,31	-950	-1,4	-5,06
2.2 отпуска по учебе	39	0,06	0,22	16	0,02	0,07	-23	-0,04	-0,15
2.3 болезни	1195	1,88	6,86	1123	1,82	6,66	-72	-0,06	-0,2
2.4 прочие неявки, разрешенные законом	26	0,04	0,16	4	0,01	0,04	-22	-0,03	-0,12
2.5 неявки с разрешения администрации	1253	1,97	7,19	686	1,11	4,05	-567	-0,86	-3,14
2.6 прогулы	109	0,17	0,62	248	0,40	1,46	+139	+0,23	+0,84
3. Праздничные и выходные дни	19931	31,3	114,24	19491	31,5	114,29	-440	+0,2	+0,05
4. Календарный фонд времени (стр.1 + стр.2 + стр.3)	63672	100	365	61867	100	366	-1805	-	+1
5. Табельный фонд времени (стр.4 – стр.3)	43861	68,76	250,76	42376	68,5	249,71	-1485	-0,26	-1,05
6. Максимально возможный фонд времени (стр.5 – стр.2.1)	40831	64,01	233,38	40296	65,13	237,4	-535	+1,12	+1,12

Из данных таблицы 7 следует, что структура распределения календарного фонда времени не претерпела существенных изменений. На протяжении рассматриваемого периода доля неявок сократилась в целом на 2,16 % п и составила 6,72 % календарного фонда времени. Изменение этого показателя происходило главным образом за счет снижения удельного веса очередных отпусков (1,4 % п) и неявок с разрешения администрации (на 0,86 %п). Доля прогулов возросла на 0,23 % п, что свидетельствует об отрицательных изменениях с структуре фонда времени. В анализируемом периоде наметилась положительная тенденция в использовании всех фондов времени работающих, на что указывает рост характеризующих их показателей

$$K_{K_0} = 38089/63672 \cdot 100 = 59,82 \%;$$

$$K_{K_1} = 38219/61861 \cdot 100 = 61,78 \%;$$

$$K_{T_0} = 38089/43861 \cdot 100 = 86,84\%;$$

$$K_{T_1} = 38219/42376 \cdot 100 = 90,19 \%;$$

$$K_{M_0} = 38089/40831 \cdot 100 = 93,28 \%;$$

$$K_{M_1} = 38219/40296 \cdot 100 = 94,84 \%.$$

[Вернуться к началу темы](#)

3. Анализ эффективности использования основных фондов, материальных запасов, трудовых ресурсов, расходов на оплату труда и их влияния на изменение объемов производства

Эффективность использования основных фондов, материальных запасов и трудовых ресурсов предприятия оценивается по следующим показателям:

1) Фондоотдача (материалоотдача) – характеризует эффективность использования средств (предметов) труда в производственной деятельности предприятия и показывает, сколько товарной продукции было получено предприятием с единицы стоимости основных фондов (материальных запасов), использованных для ее производства, коп.

$$\Phi_o = \frac{ТП_{\text{сопост.ценах}}}{ОФ_{\text{ср}} (МЗ_{\text{ср}})} \cdot 100.$$

2) Оборачиваемость основных фондов (материальных запасов) – характеризует эффективность использования средств (предметов) труда в сбытовой деятельности предприятия и показывает, сколько реализованной продукции было получено предприятием в отчетном периоде с единицы стоимости основных фондов (материальных запасов), используемых для ее производства, коп.

$$Об = \frac{РП_{\text{сопост.ценах}}}{ОФ_{\text{ср}} (МЗ_{\text{ср}})} \cdot 100.$$

3) Рентабельность основных фондов (материальных запасов, расходов на оплату труда) – характеризует прибыльность использования средств (предметов) труда (трудовых ресурсов) в основной деятельности предприятия и показывает, сколько прибыли от продаж получено предприятием в отчетном периоде с единицы стоимости основных фондов (материальных запасов, расходов на оплату труда), используемых в производстве продукции, коп.

$$R = \frac{\Phi P \text{ от продаж}}{ОФ_{\text{ср}} (МЗ_{\text{ср}}, \Phi ЗП)} \cdot 100.$$

4) Фондовооруженность – характеризует степень загруженности трудовых ресурсов средствами труда и показывает, сколько основных фондов приходилось в отчетном периоде в среднем на 1 работающего, тыс. руб./чел.

$$\Phi_v = \frac{ОФ_{\text{ср}}}{Ч_{\text{ср}}}.$$

5) Производительность труда – характеризует эффективность использования трудовых ресурсов в производственной деятельности предприятия и показывает объем товарной продукции, произведенной работником предприятия в отчетном периоде, руб.

$$ПТ = \frac{ТП \text{ в сопоставимых ценах}}{Чср}$$

Для анализа эффективности использования средств труда и трудовых ресурсов составляется табл. 8.

Таблица 8 – Эффективность использования основных фондов и трудовых ресурсов

Показатели	Преды- дущий год	Отчет- ный год	Изменения	
			в сумме (гр.3 – гр.2)	в % $\left(\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$
1	2	3	4	5
1. Товарная продукция в сопоставимых ценах, тыс. руб.	5221	5762	+541	+10,36
2. Реализованная продукция в сопоставимых ценах, тыс. руб.	5579	4806	-773	-13,86
3. Среднегодовая стоимость основных фондов, тыс. руб.	40535	38854	-1681	-4,15
4. Финансовый результат от продаж, тыс. руб.	-87	-79	+8	-
5. Среднесписочная численность промышленно-производственного персонала, чел.	166	161	-5	-3,01
6. Среднесписочная численность рабочих, чел.	126	125	-1	-0,79
7. Фондоотдача, к.	12,88	14,83	+1,95	+15,14
8. Оборачиваемость основных фондов, к.	13,76	12,37	-1,39	-10,1
9. Рентабельность (убыточность) основных фондов, к.	-0,21	-0,2	+0,01	-
10. Фондовооруженность, тыс. руб./чел.	244,19	229,9	-14,29	-5,85
11. Производительность труда 1 работника, руб.	31452	35789	+4337	+13,79
12. Производительность труда 1 рабочего, руб.	41436	46096	+4660	+11,25

Как следует из данных таблицы, за анализируемый период эффективность использования средств труда в производственной деятельности предприятия улучшилась, на что указывает повышение фондоотдачи на 1,95 коп., или на 15,14 %. При этом темп изменения фондовооруженности труда (-14,29 %) был ниже темпа изменения фондоотдачи (+15,14 %), то есть повышение эффективности использования средств труда сопровождалось повышением эффективности использования трудовых ресурсов. Положительным моментом в использовании основных фондов является снижение убыточности их использования в производственной деятельности предприятия на 0,01 к., однако полностью преодолеть убыточность не удалось. Отрицательно характеризует эффективность использования средств труда в сбытовой деятельности предприятия снижение их оборачиваемости на 1,39 коп., или на 10,1 %. В анализируемом периоде произошло увеличение производительности труда 1 работника на 4337 руб./чел., или на 13,79 %, по производительности труда на 1 рабочего прирост составил 4660 руб./чел., или 11,25 %. Данная динамика показателей свидетельствует о повышении эффективности использования

трудовых ресурсов предприятия в анализируемом периоде. Превышение темпов роста производительности труда 1 работника по сравнению с темпами роста производительности труда 1 рабочего на 2,54 % объясняется тем, что численность ППП сокращалась более быстрыми темпами, чем рабочих (3,01 % по сравнению с 0,79 %).

Оценка влияния эффективности использования средств труда на изменение объема производства проводится по следующим формулам:

1) Изменение объема производства под влиянием изменения фондоотдачи

$$\Delta\Pi_{(\Phi_0)} = \Delta\Phi_0 \cdot O\Phi_1 = +771 \text{ тыс. руб.}$$

2) Изменение объема производства под влиянием изменения стоимости основных фондов

$$\Delta\Pi_{(O\Phi)} = \Delta O\Phi \cdot \Phi_{00} = -230 \text{ тыс. руб.}$$

3) Общее изменение объема производства

$$\Delta\Pi = \Delta\Pi_{(\Phi_0)} + \Delta\Pi_{(O\Phi)} = +541 \text{ тыс. руб.}$$

где Φ_0 – фондоотдача; $O\Phi$ – среднегодовая стоимость основных производственных фондов; 1 – отчетный период; 0 – базисный период.

Таким образом, в анализируемом периоде объем товарной продукции увеличился на 541 тыс. руб., положительное влияние на данное изменение оказало увеличение фондоотдачи на 1,95 коп., которое привело к росту товарной продукции на 771 тыс. руб. Влияние данного фактора перекрыло снижение объема производства за счет уменьшения стоимости основных фондов на 230 тыс. руб. Преобладающее влияние на изменение объема производства качественного фактора (фондоотдачи) свидетельствует об интенсивном характере использования средств труда предприятия (то есть увеличение объема производства достигается за счет более эффективного использования имеющейся производственной базы).

Если определяющее влияние на изменение объема производства оказывает количественный фактор (изменение стоимости основных фондов), то делают вывод об экстенсивном характере использования средств труда предприятия (то есть увеличение объема производства достигается за счет расширения производственной базы).

Оценка влияния эффективности использования трудовых ресурсов на изменение объема производства проводится с использованием следующих формул:

1. Изменение объема товарной продукции под влиянием изменения производительности труда

$$\Delta\Pi_{\text{ПТ}} = \Delta\Pi\text{Т} \cdot Ч_1 = + 703 \text{ тыс. руб.}$$

2. Изменение объема товарной продукции под влиянием изменения численности работающих

$$\Delta TP_{\text{ч}} = \Delta Ч \cdot ПТ_0 = - 162 \text{ тыс. руб.}$$

3. Общее изменение объема товарной продукции

$$\Delta TP = \Delta TP_{\text{ПТ}} + \Delta TP_{\text{ч}} = 703 - 162 = +541 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, на изменение объема товарной продукции оказало влияние два фактора: изменение производительности труда 1 работника и их среднесписочной численности. Объем товарной продукции увеличился на 541 тыс. руб., в том числе за счет роста производительности труда – на 703 тыс. руб., за счет снижения численности ППП данный показатель сократился на 162 тыс. руб. Преобладающее влияние на изменение объема производства качественного фактора (производительности труда) свидетельствует о том, что использование трудовых ресурсов годам носило интенсивный характер (то есть увеличение объемов производства достигается за счет более эффективного использования имеющейся рабочей силы).

Если преобладающе влияние на изменение объема производства оказал количественный фактор (изменение численности работающих), то делают вывод, что использование трудовых ресурсов в анализируемом периоде носило экстенсивный характер (то есть увеличение объемов производства достигается за счет увеличения численности занятых в производственном процессе работников). [Вернуться к началу темы](#)

Задания для самоконтроля

Задание 1. По данным приложения оценить динамику и структуру основных фондов.

Задание 2. По данным приложения оценить характер движения основных фондов.

Задание 3. По данным приложения оценить изменение возрастного состава оборудования.

Задание 4. По данным приложения оценить изменение технического состояния основных фондов.

Задание 5. По данным приложения оценить эффективность использования основных фондов.

Задание 6. По данным приложения оценить характер использования средств труда (интенсивный или экстенсивный).

Задание 7. По данным приложения оценить динамику трудовых ресурсов.

Задание 8. По данным приложения оценить характер движения трудовых ресурсов.

Задание 9. По данным приложения оценить изменение структуры календарного фонда времени и эффективность использования времени работающих.

Задание 10. По данным приложения оценить эффективность использования трудовых ресурсов.

Задание 11. По данным приложения оценить динамику и структуру фонда оплаты труда.

Задание 12. По данным приложения оценить эффективность использования затрат на оплату труда.

Задание 13. По данным приложения оценить характер использования трудовых ресурсов в производстве (экстенсивный или интенсивный)

[Вернуться к оглавлению](#)

ТЕМА 3. АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ (РАБОТ, УСЛУГ) И ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО

Источниками информации для проведения анализа являются:

форма № П-1 «Сведения о производстве и отгрузке товаров и услуг»,

форма № 5-з «Сведения о затратах на производство и реализацию продукции»,

форма «Отчет о финансовых результатах»,

форма № 1-предприятие «Основные сведения о деятельности организации»,

плановые и фактические данные о производстве и продаже продукции (работ, услуг) по видам в разрезе кварталов и месяцев года»

форма «Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах»,

плановые и отчетные калькуляции затрат на производство продукции по изделиям.

Данная тема содержит следующие вопросы:

1. Анализ динамики и выполнения плана по производству и реализации продукции, ритмичности работы.

2. Анализ затрат на производство по экономическим элементам и статьям калькуляции

Задания для самоконтроля

[Вернуться к оглавлению](#)

1. Анализ динамики и выполнения плана по производству и реализации продукции, ритмичности работы

Объем производства и реализации промышленной продукции может выражаться в натуральных, условно-натуральных и стоимостных измерителях. Основными показателями объема производства служат товарная и валовая продукция. Натуральные единицы измерения показателей произ-

водства и реализации используются на предприятиях, производящих однородную продукцию. Для целей анализа объемов производства и реализации на предприятиях, производящих несколько видов разнородных изделий, используются стоимостные показатели. Для устранения влияния ценового фактора используются сопоставимые цены. В качестве сопоставимых цен используются цены базового года анализируемого периода.

Для анализа объемных показателей производства и реализации продукции составляется табл. 9.

Таблица 9 – Выпуск и реализация продукции

Показатели	Предыдущий год, тыс. руб.	Отчетный год, тыс. руб.	Изменения	
			в сумме (гр.3 – гр.2)	в % $\left(\frac{гр.3}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$
1	2	4	5	7
1. Товарная продукция				
1.1 в действующих ценах	5221	13608	+8387	2,61 раз
1.2 в сопоставимых ценах	5221	5762	+541	+10,36
2. Реализованная продукция				
2.1 в действующих ценах	5579	11350	+5771	2,03 раз
2.2 в сопоставимых ценах	5579	4806	-773	-13,86

Из данных табл. 9 следует, что за анализируемый период объем производства товарной продукции предприятия вырос на 541 тыс. руб., или на 10,36 %, объем же реализации уменьшился на 773 тыс. руб., или на 13,86 %. Данное обстоятельство свидетельствует о неэффективной сбытовой политике и перенакоплении остатков нерезализованной продукции на складах. А значительное превышение темпов роста товарной и реализованной продукции в действующих ценах над темпами их изменения в сопоставимых ценах указывает на то, что определяющее влияние на изменение данных показателей в анализируемом периоде оказывал фактор цены, а не объема.

План по номенклатуре продукции считается выполненным, если в отчетном периоде по выпуску каждого из видов продукции выполнялись плановые задания.

План по структуре считается выполненным, если в отчетном периоде в фактическом объеме производства соблюдались запланированные соотношения отдельных ее видов.

Для анализа выполнения плана по номенклатуре и структуре продукции составляется табл. 10.

Таблица 10 – Выполнение плана по номенклатуре и структуре

Показатели	По плану		Фактически		Фактический выпуск при плановой структуре	Принимается в выполнение плана по структуре	Принимается в выполнение плана по номенклатуре	Недовыполнение плана по структуре	Недовыполнение плана по номенклатуре
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%					
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Покрасочные камеры	5737	42,74	5286	38,84	5816	5286	5286	530	451
Бытовые шкафы	3655	27,23	4372	32,13	3705	3705	3655	–	–
Павильоны	3180	23,69	3180	23,87	3180	3180	3180	43	–
Прочая продукция	852	6,34	770	5,66	770	770	770	94	82
Всего	13424	100	13608	100	12941	12941	12891	667	533

Как следует из данных таблицы 10, в анализируемом периоде план по производству товарной продукции предприятие в целом перевыполнило на 1,37 % ($13608/13424 \cdot 100 - 100$). По номенклатуре товарной продукции план оказался недовыполнен на 3,97 % ($12891/13424 \cdot 100 - 100$). Причинами данного отставания явились недовыпуск покрасочных камер на 451 тыс. руб., что составило 84,6 % недовыпуска ($451/533 \cdot 100$), и прочей продукции на 82 тыс. руб., или 15,4 % недовыпуска. В целом это сократило выпуск по номенклатуре по сравнению с планом на 533 тыс. руб. при общем перевыполнении плана по выпуску продукции на 1,37 % план по структуре был недовыполнен на 4,9 % ($12941/13608 \cdot 100 - 100$). Причиной отставания явилось несоблюдение запланированных соотношений выпуска покрасочных камер, павильонов и прочей продукции, сложившееся в результате сверхпланового увеличения доли выпуска бытовых шкафов на 4,9 % п. Однако произошедшие изменения в структуре выпуска не изменили запланированного порядка соотношений отдельных ее видов. Наибольший удельный вес в фактическом объеме производства, так же, как и по плану, занимают покрасочные камеры (около 39 %), далее идут бытовые шкафы (около 32 %) и павильоны (около 24 %).

Работа предприятия считается ритмичной, если план по производству был выполнен им не только в целом за отчетный год, но и в отдельные его месяцы, кварталы и декады. Ритмичность работы предприятия оценивается по значению коэффициента ритмичности, который рассчитывается по формуле

$$K_p = \frac{TПф \leq TПпл}{TПпл}$$

Если $Kp = 1$, то работа предприятия считается ритмичной. Если $Kp = 0,97 \div 0,99$, то работа предприятия считается относительно ритмичной и достаточно ритмичной. Если $Kp < 0,97$, то работа предприятия считается неритмичной.

Для оценки ритмичности работы предприятия составляется табл. 11.

Таблица 11 – Расчет ритмичности производства

Период	По плану, тыс. руб.	Фактически, тыс. руб.	Принимается в выполнение плана, тыс. руб.	Недовыполнение плана, тыс. руб.	Процент выполнения плана, тыс. руб.	Коэффициент ритмичности, тыс. руб.
1	2	3	4	5	6	7
I квартал	2708	2701	2701	7	99,74	0,9974
II квартал	3312	3319	3312	–	100,21	1
III квартал	3174	3409	3174	–	107,4	1
IV квартал	4230	4179	4179	51	98,79	0,9879
Всего	13424	13608	13366	58	101,37	0,9957

Как следует из данных таблицы 11, в отчетному году план по производству продукции был перевыполнен на 1,37 %, величина коэффициента ритмичности за этот же период составила 0,9957, то есть предприятие работало достаточно ритмично. Отставание от квартального плана наблюдалось в 1 и 4 квартале (коэффициенты ритмичности соответственно равны 0,9974 и 0,9879). В целом за год недовыпуск продукции из-за неритмичной работы предприятия составил 58 тыс. руб., или 0,43 % годового плана ($58/13424 \cdot 100$). Он был компенсирован сверхплановым выпуском продукции во II и III квартале. [Вернуться к началу темы](#)

2. Анализ затрат на производство по экономическим элементам и статьям калькуляции

Изучение структуры затрат по экономическим элементам позволяет дать оценку характера производства продукции на предприятии и на основании данной оценки выявлять возможные резервы снижения себестоимости продукции. Если наибольший удельный вес в составе затрат на производство занимает элемент «Материальные затраты», то производство продукции на предприятии считается материалоемким, если наибольший удельный вес занимают затраты на оплату труда – трудоемким, если наибольший удельный вес занимает элемент «Амортизация основных фондов» – фондоемким.

Для оценки динамики и структуры затрат на производство по экономическим элементам составляется табл. 12.

Таблица 12 – Элементы затрат на производство

Показатели	Предыдущий год		Отчетный год		Изменения		
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	в сумме (гр.4 – гр.2)	в % $\left(\frac{гр.4}{гр.2} \cdot 100 - 100\right)$	в % п (гр.5 – гр.3)
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Материальные затраты:	2727	51,84	9100	67,04	+6373	3,34 раз	+15,20
1.1 Сырье и материалы	1310	48,04	6142	67,49	+4832	4,69 раз	+19,45
1.2 Полуфабрикаты	1205	44,19	2667	29,31	+1462	2,21 раз	-14,88
1.3 Топливо	35	1,28	30	0,33	-5	-14,28	-0,95
1.4 Энергия	177	6,49	261	2,87	+84	1,47 раз	-3,62
2. Затраты на оплату труда	1113	21,16	1945	14,33	+832	1,75 раз	-6,83
3. Отчисления на социальные нужды	428	8,14	784	5,78	+356	1,83 раз	-2,36
4. Амортизация основных фондов	572	10,87	694	5,11	+122	1,21 раз	-5,76
5. Прочие затраты	420	7,99	1050	7,74	+630	2,5 раз	-0,25
Итого затрат	5260	100	13573	100	+8313	2,58 раз	-

Из данных таблицы 12 следует, что за анализируемый период общая сумма затрат на производство увеличилась на 8313 тыс. руб., или в 2,58 раза, что было обеспечено ростом всех составляющих экономических элементов. Наибольший вклад в общее увеличение внесли материальные затраты, которые увеличились на 6373 тыс. руб., или в 3,34 раза, что составило почти 77 % общего увеличения ($6373/8313 \cdot 100$). В свою очередь, материальные затраты увеличились в основном за счет роста затрат на сырье и материалы на 4832 тыс. руб., или в 4,69 раза и полуфабрикаты на 1462 тыс. руб., или в 2,21 раза. В структуре затрат на производство анализируемом периоде произошли изменения, выразившиеся в перегруппировке рангов амортизации основных фондов (ее доля снизилась с 10,87 до 5,11 %) и прочих затрат. Так как наибольший удельный вес в общем объеме затрат занимают материальные затраты, то производство продукции на предприятии считается материалоемким, причем в анализируемом периоде наметилась тенденция к дальнейшему повышению материалоемкости производства, что выразилось в увеличении доли материальных затрат с 51,84 до 67,04 %.

Анализ себестоимости по калькуляционным статьям позволяет дать оценку экономии или перерасхода, определить место его возникновения и показать влияние каждой статьи на общее изменение себестоимости товарного выпуска. Для расчета экономии или перерасхода плановые данные или данные базисного периода корректируются на индекс изменения объема производства.

$$Jq = \frac{\sum p_0 \cdot q_1}{\sum p_0 \cdot q_0} = \frac{ТП_1 \text{ в сопост. ценах}}{ТП_0},$$

за исключением статей «Общепроизводственные расходы» и «Общехозяйственные расходы», которые считаются условно-постоянными (не зависящими от изменения объема производства), табл.13.

Таблица 13 – Затраты по калькуляционным статьям

Статьи затрат	Себестоимость товарной продукции в предыдущем году, тыс. руб.	Выпуск товарной продукции в отчетном году		Экономия (-), перерасход (+) (гр.4 – гр.3), тыс. руб.	Изменение затрат, %		Темп роста затрат $\left(\frac{зр.4}{зр.2} \cdot 100 - 100\right)$ %
		по себестоимости предыдущего года, тыс. руб.	по фактической себестоимости, тыс. руб.		по калькуляционной статье $\left(\frac{зр.5}{зр.3} \cdot 100\right)$	по всему товарному выпуску $\left(\frac{зр.5}{\sum зр.3} \cdot 100\right)$	
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Заработная плата	496	547	799	+252	+46,07	+4,47	1,61 раз
2. Отчисления на социальные нужды	184	203	301	+98	+48,28	+1,73	1,64 раз
3. Запасные части	988	1090	2510	+1420	+130,28	+25,12	2,54 раз
4. Материалы	1456	1607	4840	+3233	+201,18	+57,20	3,32 раз
5. Топливо	161	178	332	+154	+86,52	+2,72	2,06 раз
6. Электроэнергия	190	210	274	+64	+30,48	+1,13	1,44 раз
7. Горюче-смазочные материалы	52	57	158	+101	+177,19	+1,79	3,04 раз
8. Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования	268	295	883	+588	+199,32	+10,40	3,29 раз
9. Общепроизводственные расходы	546	546	1243	+697	+127,66	+12,33	2,28 раз
10. Металлолом	1,6	1,7	0	-1,7	-100	-0,03	-
11. Потери от брака	1,4	1,5	7	+5,5	+366,67	+0,10	5 раз
12. Общехозяйственные расходы	916	916	2226	+1310	+143,01	+23,18	2,43 раз
Итого себестоимость	5260	5652,2	13573	+7920,8	+140,14	+140,14	2,58 раз

Как следует из данных табл. 13, в 2012 году имелся перерасход затрат по сравнению с 2011 годом в сумме 7920,8 тыс. руб. Перерасход наблюдался по всем калькуляционным статьям. Большая его часть была обеспечена за счет материалов (3233 тыс. руб.), запасных частей (1420 тыс. руб.) и общехозяйственных расходов (1310 тыс. руб.).

[Вернуться к началу темы](#)

Задания для самоконтроля

Задание 1. По данным приложения оценить изменения в стоимости и объемах выпуска продукции по сравнению с планом и предыдущим годом.

Задание 2. По данным приложения оценить влияние факторов на выполнение плана по реализации продукции, при расчетах приравняв

фактический остаток товарной продукции на начало года к остатку товарной продукции на начало года по плану.

Задание 3. По данным приложения оценить выполнение плана по номенклатуре продукции.

Задание 4. По данным приложения оценить выполнение плана по структуре продукции.

Задание 5. По данным приложения оценить ритмичность работы предприятия.

Задание 6. По данным приложения оценить динамику затрат на 1 рубль товарной продукции.

Задание 7. По данным приложения оценить влияние факторов на изменение затрат на 1 рубль товарной продукции.

Задание 8. По данным приложения оценить изменение затрат на производство продукции по экономическим элементам.

Задание 9. По данным приложения оценить изменение затрат на производство продукции по калькуляционным статьям. [Вернуться к оглавлению](#)

Список литературы

1. Батракова, Л. Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка : учебник / Л. Г. Батракова. – изд. 2-е перераб. и доп. – М.: Логос, 2007. – 351 с.

http://www.biblioclub.ru/84859_Ekonomicheskii_analiz_deyatelnosti_kommercheskogo_bank_a_Uchebnik.html

2. Скамай, Л. Г. Экономический анализ деятельности предприятия : учеб. для студентов вузов, обучающихся по специальности «Менеджмент организации» / Л. Г. Скамай, М. И. Трубочкина. – Москва : ИНФРА-М, 2011. – 378 с.

3. Шеремет, А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Бухгалт. учет, анализ и аудит» / А. Д. Шеремет. – Москва : РИОР, 2010. – 255 с.

4. Анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс] : учеб. пособие / под ред. В. И. Бариленко. – Москва : Омега-М, 2009. – 356 с.

5. Теория экономического анализа : учеб. для экон. специальностей вузов / М. И. Баканов, М. В. Мельник, А. Д. Шеремет; под ред. М. И. Баканова. – Москва : Финансы и статистика, 2005. – 536 с.

6. Гинзбург, А. И. Экономический анализ для руководителей малых предприятий / А. И. Гинзбург. – СПб.: Питер, 2007. – 224 с.

7. Когденко, В. Г. Экономический анализ : учеб. пособие для экон. специальностей вузов / В. Г. Когденко. – М. : ЮНИТИ, 2006. – 390 с.

8. Любушин, Н. П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности : учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по

специальности 060500 «Бухгалт. учет, анализ и аудит» / Н. П. Любушкин. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2006. – 448 с.

9. Любушин, Н. П. Экономический анализ : учеб. пособие для вузов по специальности 080109 «Бухгалт. учет, анализ и аудит», 080105 «Финансы и кредит», «Мировая экономика» / Н. П. Любушкин. – Москва : ЮНИТИ, 2007. – 423 с.

10. Стражев, В. И. Теория анализа хозяйственной деятельности / В. И. Стражев. – Минск: «Вышэйшая школа», 2012. – 145с.

http://www.biblioclub.ru/136392_Teoriya_analiza_khozyaistvennoi_deyatelnosti.html

Приложение
ФОРМЫ БУХГАЛТЕРСКОЙ, СТАТИСТИЧЕСКОЙ
И ОПЕРАТИВНОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Форма А ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ

Форма Б ВЫПУСК И ПРОДАЖА ПРОДУКЦИИ В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ

Форма В СОСТАВ ОБОРУДОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ В 2014 ГОДУ

Форма Г СРЕДНЕСПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАЛЕНДАРНОГО ФОНДА ВРЕМЕНИ

Форма Д КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ЕДИНИЦЫ ПРОДУКЦИИ

Форма № 11 СВЕДЕНИЯ О НАЛИЧИИ И ДВИЖЕНИИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ (СРЕДСТВ) И ДРУГИХ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Форма № П-4 СВЕДЕНИЯ О ЧИСЛЕННОСТИ, ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ И ДВИЖЕНИИ РАБОТНИКОВ ЗА 2013 ГОД

Форма № П-4 СВЕДЕНИЯ О ЧИСЛЕННОСТИ, ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ И ДВИЖЕНИИ РАБОТНИКОВ ЗА 2014 ГОД

Форма № 5-з СВЕДЕНИЯ О ЗАТРАТАХ НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРОДУКЦИИ (ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ)

Форма БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

Форма ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

Форма ПОЯСНЕНИЯ К БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ И ОТЧЕТУ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

ВЫПУСК ПРОДУКЦИИ

Вид продукции	Фактически за 2013 год					По плану на 2014 год					Фактически за 2014 год				
	цена за единицу, тыс. р.	объем, ед.	стоимость, тыс. р.	затраты на единицу, тыс. р.	затраты, тыс. руб.	цена за единицу, тыс. руб.	объем, ед.	стоимость, тыс. р.	затраты на единицу, тыс. р.	затраты, тыс. руб.	цена за единицу, тыс. р.	объем, ед.	стоимость, тыс. р.	затраты на единицу, тыс. р.	затраты, тыс. р.
А	240	32	7680	200	6400	260	35	9100	210	7350	250	36	9000	220	7920
Б	780	13	10140	720	9360	750	16	12000	720	11520	760	14	10640	710	9940
В	110	38	4180	130	4940	130	36	4680	100	3600	120	37	4440	90	3330
Итого			22000		20700			25780		22470			24080		21190

ВЫПУСК И ПРОДАЖА ПРОДУКЦИИ В НАТУРАЛЬНОМ ВЫРАЖЕНИИ, ед.

Вид продукции	Фактически за 2013 год		По плану на 2014 год						Фактически за 2014 год						
	выпуск	продажа	выпуск	в том числе поквартально				продажа	выпуск	в том числе поквартально				продажа	конечный остаток
				I	II	III	IV			I	II	III	IV		
А	32	29	35	8	9	9	9	35	36	8	11	9	8	38	1
Б	13	15	16	4	4	4	4	15	14	3	5	3	3	15	1
В	38	38	36	9	9	9	9	36	37	8	9	9	11	34	5

СОСТАВ ОБОРУДОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ в 2014 году

Год ввода в эксплуатацию	Наименование объекта	Стоимость, руб.	Месяц и год выбытия
1983	Станок токарно-фрезерный	66000	–
1984	Станок горизонтально-фрезерный	54000	–
2013	Сварочный аппарат	45000	–
2006	Вентиляция	52000	–
1994	Гидропресс	57000	02.2014
2014	Сварочный трансформатор	59000	–
2014	Распределительная панель	44000	–
2006	Трансформатор	64000	07.2014
1994	Стенд для расточки	55000	03.2014
<i>Основное производство</i>			
2004	Компрессор	64000	–
2014	Распределительная панель	65000	–
2004	Пресс кривошипный	57000	–
2009	Стенд обкаточно-тормозной	59000	–
2014	Трансформатор углеподачи	54000	–
1999	Установка для нагрева поршней	57000	06.2014
2014	Кран подвесной однобалочный	48000	–
1995	Шлифовальная машина	44000	–
1998	Механизм трубогибочный	56000	07.2014
1994	Станок бесцентрошлифовальный	57000	–
2014	Станок круглошлифовальный	55000	–
2005	Станок для расточки	57000	04.2014
2014	Сварочный трансформатор	55000	–
2014	Лебедка электрическая	66000	–
1989	Водонагреватель	50000	–
1992	Установка для нагрева поршней	58000	–
2001	Машина точечная подвесная	48000	01.2014
2008	Антикоррозийный комплект	76000	–

СРЕДНЕСПИСОЧНАЯ ЧИСЛЕННОСТЬ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КАЛЕНДАРНОГО ФОНДА ВРЕМЕНИ

Год	Человеко-дней явок и не-явок			Отработано человеко-дней			Человеко-дней очередных отпусков			Человеко-дней учебных отпусков		
	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие
2013	69850	78358	82472	42379	47476	49829	4584	5136	5400	–	–	45
2014	69133	79327	81734	42650	48841	50283	4536	5208	5376	–	–	30

Продолжение формы Г

Болезни, человеко-дней			Прогоулы, человеко-дней			Выходные и праздничные дни			Отработано, человеко-часов			Среднесписочная численность, чел.		
рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие	рабочие	весь ППП	все работающие
175	257	337	19	32	46	22693	25457	26815	314657	360533	378234	191	214	225
141	199	262	15	26	42	21791	24963	25741	317000	371012	382080	189	217	224

КАЛЬКУЛЯЦИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ЕДИНИЦЫ ПРОДУКЦИИ, тыс. руб.

Статья	2013 год			2014 год		
	А	Б	В	А	Б	В
Сырье и материалы	30	170	20	40	180	20
Топливо и электроэнергия	20	110	20	10	130	10
Полуфабрикаты собственного производства	20	70	–	20	80	–
Работы и услуги промышленного характера	20	60	–	30	70	–
Заработная плата производственных рабочих	50	100	30	50	80	20
Отчисления на социальные нужды	20	40	10	20	30	10
Расходы на содержание и эксплуатацию оборудования	10	50	10	20	40	10
Общепроизводственные расходы	10	60	20	10	50	10
Общехозяйственные расходы	20	60	20	20	50	10
Всего	200	720	130	220	710	90

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ГАРАНТИРУЕТСЯ ПОЛУЧАТЕЛЕМ ИНФОРМАЦИИ

ВОЗМОЖНО ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

Нарушение порядка представления статистической информации, а равно представление недостоверной статистической информации влечет ответственность, установленную статьей 13.19 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.10.2001 № 195-ФЗ, а также статьей 3 Закона Российской Федерации от 13.05.92 № 2761-1 "Об ответственности за нарушение порядка представления государственной статистической отчетности"

СВЕДЕНИЯ О НАЛИЧИИ И ДВИЖЕНИИ ОСНОВНЫХ ФОНДОВ (СРЕДСТВ) И ДРУГИХ НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ
за 2014 год

Представляют:	Сроки представле- ния
юридические лица, их обособленные подразделения (кроме субъектов малого предпринимательства и некоммерческих организаций): Органу государственной статистики по месту, установленному территориальным органом Госкомстата России в республике, крае, области, городе федерального значения; органу, осуществляющему государственное регулирование в соответствующей отрасли экономики; органу регулирования естественных монополий в соответствующей отрасли экономики	1 апреля

Форма № 11

Приказ Росстата:
Об утверждении
формы
от 27.05.2010 № 203

Годовая

Наименование отчитывающейся организации			
Почтовый адрес			
Код формы по ОКУД	Код отчитывающейся организации по ОКПО		
1	2	3	4
0601009			

I. Наличие, движение и состав основных фондов

Код по ОКЕИ: тысяча рублей – 384

	№ строки	Изменение полной учетной стоимости за счет переоценки, осуществленной на начало отчетного года	Увеличение полной учетной стоимости за отчетный год (поступление) за счет:		Уменьшение полной учетной стоимости за отчетный год (выбытие) за счет:			Наличие на конец года по полной учетной стоимости	Наличие на конец года по остаточной балансовой стоимости	Учетный износ основных фондов за год	В том числе амортизация	Учетный износ по ликвидированным основным фондам	Полная учетная стоимость основных фондов на начало года, следующего за отчетным
			создания новой стоимости (ввода в действие)	приобретения бывших в употреблении основных фондов	ликвидации основных фондов	из низ – вследствие потерь от стихийных бедствий, и т.д.	выбытия по прочим причинам						
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Всего основных фондов (сумма строк 02, 04, 06, 09–14)	01	–	886	360	340	150	874	3078	2675	49	49	23	3078
из них: здания	02	–	100	100	200	100	400	400	390	3	3	2	400
в том числе жилые	03	–	100	100	200	100	400	100	97	2	2	1	100
сооружения	04	–	200	100	–	–	–	300	285	3	3	–	300
в том числе внегородские шоссейные дороги	05	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
машины и оборудование	06	–	446	–	–	–	394	1128	980	23	23	14	1128

Продолжение таблицы

из них информационные	07	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
в том числе вычислительная техника и оргтехника	08	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
транспортные средства	09	–	20	100	–	–	–	900	760	6	6	–	900
рабочий и продуктивный скот	10	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
многолетние насаждения	11	–	–	–	–	–	–	160	110	2	2	–	160
производственный и хозяйственный инвентарь	12	–	120	60	140	50	80	190	150	12	12	7	190
объекты, относящиеся к «интеллектуальной собственности»	13	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–
другие, не перечисленные выше виды основных фондов	14	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–	–

Справка:

среднегодовая стоимость основных фондов – 3220 тыс. руб.;

среднегодовая стоимость основных фондов предыдущего года – 3301 тыс. руб.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ГАРАНТИРУЕТСЯ ПОЛУЧАТЕЛЕМ ИНФОРМАЦИИ

ВОЗМОЖНО ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

Нарушение порядка представления статистической информации, а равно представление недостоверной статистической информации влечет ответственность, установленную статьей 13.19 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.10.2001 № 195-ФЗ, а также статьей 3 Закона Российской Федерации от 13.05.92 № 2761-1 "Об ответственности за нарушение порядка представления государственной статистической отчетности"

СВЕДЕНИЯ О ЧИСЛЕННОСТИ, ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ И ДВИЖЕНИИ РАБОТНИКОВ
за 2013 год

Представляют:	Сроки представле- ния
юридические лица, их обособленные подразделения (кроме субъектов малого предпринимательства и некоммерческих организаций): Органу государственной статистики по месту, установленному территориальным органом Госкомстата России в республике, крае, области, городе федерального значения; органу, осуществляющему государственное регулирование в соответствующей отрасли экономики; органу регулирования естественных монополий в соответствующей отрасли экономики	не позднее 15 числа после отчетного периода ежеквартально не позднее 15 числа после отчетного периода

Форма № П-4

Приказ Росстата:
Об утверждении фор-
мы
от 20.07.2010 № 256

Месячная

Наименование отчитывающейся организации			
Почтовый адрес			
		Код	
Код формы по ОКУД	отчитывающейся организации по ОКПО		
1	2	3	4
0601009			

Раздел 1. Численность, начисленная заработная плата работников и отработанное время

Код по ОКЕИ: человек – 792, человеко-час – 539, тысяча рублей – 384

Наименование видов экономической деятельности	№ строки	Код по ОКВЭД	Средняя численность работников за отчетный период (при числе работников до 15 человек – за период с начала года), человек			
			всего (сумма граф 2, 3, 4)	в том числе		
				работников списочного состава (без внешних совместителей)	внешних совместителей	работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера
А	Б	В	1	2	3	4
Всего (сумма строк с 02 по 011)	01		225	225	–	–
в том числе по видам деятельности: промышленность	02		214	214	–	–

Продолжение раздела 1

Количество отработанных человеко-часов с начала года (за квартал, полугодие, 9 месяцев, год), человеко-часов		Фонд начисленной заработной платы работников за отчетный период (при числе работников до 15 человек – за период с начала года), тыс. руб. с одним десятичным знаком				Выплаты социального характера работников – всего, с начала года (за квартал, полугодие, 9 месяцев, год), тыс. руб. с одним десятичным знаком
Работниками списочного состава	Внешними совместителями	Всего (сумма граф 8, 9, 10)	В том числе			
			Работников списочного состава (без внешних совместителей)	Внешних совместителей	работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера	
5	6	7	8	9	10	11
378234	–	20170	20170	–	–	348
360533	–	19740	19740	–	–	329

Раздел 2. Движение работников (заполняется за год)

Код по ОКЕИ: человек – 792

Наименование показателей	Номер строки	Человек (списочного состава без внешних совместителей)
А	Б	1
А. С начала года		
Численность принятых работников – всего	12	54
в том числе на дополнительно введенные рабочие места	13	–
Численность выбывших работников – всего	14	58
из них:		
в связи с сокращением численности работников	15	–
по собственному желанию	16	37
Б. На конец отчетного периода		
Численность работников списочного состава	17	226
Численность требуемых работников на вакантные рабочие места	18	–

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ГАРАНТИРУЕТСЯ ПОЛУЧАТЕЛЕМ ИНФОРМАЦИИ

ВОЗМОЖНО ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

Нарушение порядка представления статистической информации, а равно представление недостоверной статистической информации влечет ответственность, установленную статьей 13.19 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.10.2001 № 195-ФЗ, а также статьей 3 Закона Российской Федерации от 13.05.92 № 2761-1 "Об ответственности за нарушение порядка представления государственной статистической отчетности"

**СВЕДЕНИЯ О ЧИСЛЕННОСТИ, ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ И ДВИЖЕНИИ РАБОТНИКОВ
за 2014 год**

Представляют:	Сроки представле- ния
юридические лица, их обособленные подразделения (кроме субъектов малого предпринимательства и некоммерческих организаций): ^{ст} Органу государственной статистики по месту, установленному территориальным органом Госкомстата России в республике, крае, области, городе федерального значения; ^{ст} органу, осуществляющему государственное регулирование в соответствующей отрасли экономики; ^{ст} органу регулирования естественных монополий в соответствующей отрасли экономики	не позднее 15 числа после отчетного периода ежеквартально не позднее 15 числа после отчетного периода

Форма № П-4

Приказ Росстата:
Об утверждении фор-
мы
от 20.07.2010 № 256

Месячная

Наименование отчитывающейся организации			
Почтовый адрес			
Код формы по ОКУД	отчитывающейся организации по ОКПО	Код	
1	2	3	4
0601009			

Раздел 1. Численность, начисленная заработная плата работников и отработанное время

Код по ОКЕИ: человек – 792, человеко-час – 539, тысяча рублей – 384

Наименование видов экономической деятельности	№ строки	Код по ОКВЭД	Средняя численность работников за отчетный период (при числе работников до 15 человек – за период с начала года), человек			
			всего (сумма граф 2, 3, 4)	в том числе		
				работников списочного состава (без внешних совместителей)	внешних совместителей	работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера
А	Б	В	1	2	3	4
Всего (сумма строк с 02 по 011)	01		224	224	–	–
в том числе по видам деятельности: промышленность	02		217	217	–	–

Продолжение раздела 1

Количество отработанных человеко-часов с начала года (за квартал, полугодие, 9 месяцев, год), человеко-часов		Фонд начисленной заработной платы работников за отчетный период (при числе работников до 15 человек – за период с начала года), тыс. руб. с одним десятичным знаком				Выплаты социального характера работников – всего, с начала года (за квартал, полугодие, 9 месяцев, год), тыс. руб. с одним десятичным знаком
Работниками списочного состава	Внешними совместителями	Всего (сумма граф 8, 9, 10)	В том числе			
			Работников списочного состава (без внешних совместителей)	Внешних совместителей	работников, выполнявших работы по договорам гражданско-правового характера	
5	6	7	8	9	10	11
382080	–	29120	29120	–	–	699
371012	–	26220	26220	–	–	678

Раздел 2. Движение работников (заполняется за год)

Код по ОКЕИ: человек – 792

Наименование показателей	Но- мер стро- ки	Человек (спи- сочного соста- ва без внешних совместителей)
А	Б	1
А. С начала года		
Численность принятых работников – всего	12	46
в том числе на дополнительно введенные рабо- чие места	13	–
Численность выбывших работников – всего	14	50
из них:		
в связи с сокращением численности работников	15	–
по собственному желанию	16	34
Б. На конец отчетного периода		
Численность работников списочного состава	17	222
Численность требуемых работников на вакант- ные рабочие места	18	–

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ СТАТИСТИЧЕСКОЕ НАБЛЮДЕНИЕ

КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ ГАРАНТИРУЕТСЯ ПОЛУЧАТЕЛЕМ ИНФОРМАЦИИ

ВОЗМОЖНО ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ

Нарушение порядка представления статистической информации, а равно представление недостоверной статистической информации влечет ответственность, установленную статьей 13.19 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.10.2001 № 195-ФЗ, а также статьей 3 Закона Российской Федерации от 13.05.92 № 2761-1 "Об ответственности за нарушение порядка представления государственной статистической отчетности"

**СВЕДЕНИЯ О ЗАТРАТАХ НА ПРОИЗВОДСТВО И ПРОДАЖУ ПРОДУКЦИИ (ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ)
за январь-декабрь 2014 года**

Представляют:	Сроки представле- ния
юридические лица, их обособленные подразделения (кроме субъектов малого предпринимательства и некоммерческих организаций): ⁰⁰¹ Органу государственной статистики по месту, установленному территориальным органом Госкомстата России в республике, крае, области, городе федерального значения; ⁰⁰¹ органу, осуществляющему государственное регулирование в соответствующей отрасли экономики; ⁰⁰¹ органу регулирования естественных монополий в соответствующей отрасли экономики	не позднее 15 числа после отчетного периода ежеквартально не позднее 15 числа после отчетного периода

Форма № 5-3

Приказ Росстата:
Об утверждении фор-
мы
от 15.09.2010 № 316

Месячная

Наименование отчитывающейся организации			
Почтовый адрес			
Код формы по ОКУД	Код		
	отчитывающейся организации по ОКПО		
1	2	3	4
0601009			

Раздел I. Общие экономические показатели

Код по ОКЕИ: тысяча рублей – 384

Наименование показателей	№ строки	За отчетный период с начала года	За соответствующий период прошлого года
1	2	3	4
Отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами (без НДС, акцизов и других аналогичных платежей)	01	24980	22840
Продано товаров не собственного производства (без НДС, акцизов и других аналогичных платежей)	02	–	–
Расходы на приобретение товаров для перепродажи	03	–	–
Остатки товаров для перепродажи:			
на начало отчетного периода	04	–	–
на конец отчетного периода	05	–	–
Расходы на приобретение сырья, материалов, покупных полуфабрикатов и комплектующих изделий для производства и продажи продукции (товаров, работ, услуг)	06	8340	8440
из них:			
импортное сырье, материалы, покупные изделия	07	–	–
газ природный (естественный)	08	–	–
расходы на транспортировку, хранение и доставку грузов, осуществляемые магистральным грузовым железнодорожным транспортом	09	–	–
Расходы на приобретение топлива	10	2020	1880
в том числе:			
продукты нефтепереработки	11	–	–
газ природный (естественный)	12	–	–
уголь	13	2020	1880
другие виды топлива	14	–	–
Расходы на энергию	15	1440	1290

Наименование показателей	№ строки	За отчетный период с начала года	За соответствующий период прошлого года
1	2	3	4
в том числе: электрическая энергия	16	1440	1290
из нее:			
электрическая энергия, приобретенная на оптовом рынке электрической энергии (мощности)	17	–	–
тепловая энергия	18	–	–
Расходы на воду	19	–	–
Покупная стоимость сырья, материалов, комплектующих изделий, приобретенных для производства продукции, но проданных на сторону без переработки (обработки)	20	–	–
Остатки сырья, материалов, топлива, покупных полуфабрикатов, комплектующих изделий на складе для производства продукции (товаров, работ, услуг): на начало отчетного периода	21	540	330
	22	558	540
Отчисления на рекультивацию земель	23	–	–
Затраты на оплату труда	24	3880	3220
из них оплата учебных отпусков	25	–	–
Страховые взносы в Пенсионный фонд, ФСС, ФФОМС, ТФОМС	26	1420	1550
Амортизация основных средств	27	1550	1380
Амортизация нематериальных активов	28	–	120
Арендная плата	29	–	–
Вознаграждения за изобретения и рационализаторские предложения	30	–	–
Обязательные страховые платежи	31	–	160
Добровольные страховые платежи	32	–	–
Представительские расходы	33	–	–

Наименование показателей	№ строки	За отчетный период с начала года	За соответствующий период прошлого года
1	2	3	4
Суточные и подъемные	34	–	–
Налоги и сборы, включаемые в себестоимость продукции (работ, услуг)	35	200	360
из них:			
налог на добычу полезных ископаемых	36	–	–
земельный налог	37	–	–
водный налог	38	–	–
Отчисления в резерв предстоящих расходов на ремонт основных средств	39	–	–
Расходы по оплате работ и услуг сторонних организаций	40	2340	2300
из них:			
по транспортировке грузов	41	–	–
в том числе:			
оплата услуг магистрального грузового железнодорожного транспорта (без расходов, указанных по строке 09)	42	–	–
строительного характера	43	–	–
сельскохозяйственных услуг (кроме ветеринарных)	44	–	–
прочих услуг производственного характера	45	2340	2300
Плата за древесину, отпускаемую на корню	46	–	–
Другие расходы	47	–	–
Остаток готовой продукции на начало отчетного периода	52	502	762
на конец отчетного периода	53	554	502
Остаток незавершенного производства на начало отчетного периода	54	899	1198
на конец отчетного периода	55	937	899

Наименование показателей	№ строки	За отчетный период с начала года	За соответствующий период прошлого года
1	2	3	4
Остаток расходов будущих периодов на начало отчетного периода	56	–	–
	57	–	–
Остаток резервов предстоящих расходов на начало отчетного периода	58	–	–
	59	–	–

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

на 1 января 2015г.

			КОДЫ
Дата (год, месяц, число) по ОКПО	Форма		0710001
Организация			
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН		
Вид деятельности	по ОКДП		
Организационно-правовая форма / форма собственности			
	по ОКПФ / ОКФС		
Единица измерения: тыс. р. / млн. р.	по ОКЕИ		384 / 385
Адрес			
	Дата утверждения		
	Дата отправки (принятия)		

Наименование показателя	Код стр.	На 31 де-кабря 2014г.	На 31 де-кабря 2013г.	На 31 де-кабря 2012г.
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110	110,5	88,6	102,1
Результаты исследований и разработок	1120	–	–	–
Основные средства	1130	3321,0	3258,0	3026,0
Доходные вложения в материальные ценности	1140	–	–	–
Финансовые вложения	1150	44,4	35,9	95,0
Отложенные налоговые активы	1160	18,9	14,7	105,0
Прочие внеоборотные активы	1170	987,6	975,7	795,4
Итого по разделу I	1100	4482,4	4372,9	4123,5
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	2988,5	2809,3	2290,2
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	132,5	111,9	102,6
Дебиторская задолженность	1230	3455	3217,6	2930,1
Финансовые вложения	1240	2200,0	2027,5	1995,4
Денежные средства	1250	1837,7	2104,1	2201,9
Прочие оборотные активы	1260	–	–	–
Итого по разделу II	1200	10613,7	10270,4	9520,2
БАЛАНС	1600	15096,1	14643,3	13643,7
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал	1310	2200,0	2200,0	2200,0
Собственные акции, выкупленные у	1320			

акционеров		–	–	–
Переоценка внеоборотных активов	1340	–	–	–
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	2500,0	2255,0	2235,0
Резервный капитал	1360	460,7	400,5	315,0
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	2479,5	2050,0	1780,4
Итого по разделу III	1300	7640,2	6905,5	6530,4
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410	860,0	1200,0	500,0
Отложенные налоговые обязательства	1420	–	–	–
Резервы под условные обязательства	1430	–	–	–
Прочие обязательства	1450	–	–	–
Итого по разделу IV	1400	860,0	1200,0	500,0
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	2200,0	2100,0	1600,0
Кредиторская задолженность	1520	4288,9	4232,4	4862,8
Доходы будущих периодов	1530	–	–	–
Резервы предстоящих расходов	1540	–	–	–
Прочие обязательства	1550	107,0	205,4	150,5
Итого по разделу V	1500	6595,9	6537,8	6613,3
БАЛАНС	1700	15096,1	14643,3	13643,7

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

за 2014 г.

		Дата (год, месяц, число)	Форма	КОДЫ
Организация		по ОКПО		0710002
Идентификационный номер налогоплательщика			ИНН	
Вид деятельности			по ОКДП	
Организационно-правовая форма / форма собственности				
			по ОКПФ / ОКФС	
Единица измерения: тыс. р. / млн р.			по ОКЕИ	384 / 385
Адрес				

Наименование показателя	Код стр.	За 2014 год	За 2013 год
Выручка	2110	24980	22840
Себестоимость продаж	2120	(22070)	(21540)
Валовая прибыль (убыток)	2100	2910	1300
Коммерческие расходы	2210	–	–
Управленческие расходы	2220	–	–
Прибыль (убыток) от продаж	2200	2910	1300
Доходы от участия в других организациях	2310	90	–
Проценты к получению	2320	90	70
Проценты к уплате	2330	(120)	(170)
Прочие доходы	2340	1405	2310
Прочие расходы	2350	(2050)	(1750)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2325	1760
Текущий налог на прибыль	2410	(190)	(190)
в том числе постоянные налоговые обязательства	2421	–	–
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	270	180
Изменение отложенных налоговых активов	2450	(560)	(370)
Прочее	2460	–	–
Чистая прибыль (убыток)	2400	1845	1380

ПОЯСНЕНИЯ К БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ И ОТЧЕТУ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

за 2014 г.

				КОДЫ
Дата (год, месяц, число)	Форма	0710005		
Организация	по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика	ИНН			
Вид деятельности	по ОКДП			
Организационно-правовая форма / форма собственности	по ОКПФ / ОКФС			
Единица измерения: тыс. р. / млн. р.	по ОКЕИ	384 / 385		
Адрес				

5. Дебиторская и кредиторская задолженность

5.2. Просроченная дебиторская задолженность

Наименование показателя	Код стр.	На 31 декабря 2014г.	На 31 декабря 2013г.	На 31 декабря 2012г.
Всего	5540	1451,1	965,3	816,7
в том числе:				
долгосрочная дебиторская задолженность – всего	5541	–	–	–
из нее:				
покупатели и заказчики	5542	–	–	–
авансы выданные	5543	–	–	–
прочая	5544	–	–	–
краткосрочная дебиторская задолженность – всего	5545	451,1	965,3	816,7
из нее:				
покупатели и заказчики	5546	1451,1	965,3	816,7
авансы выданные	5547	–	–	–
прочая	5548	–	–	–

5.4. Просроченная кредиторская задолженность

Наименование показателя	Код стр.	На 31 декабря 2014г.	На 31 декабря 2013г.	На 31 декабря 2012г.
Всего	5590	3233,5	3012,9	2267,4
в том числе:				
долгосрочная кредиторская задолженность – всего	5591	–	–	–
из нее:				
кредиты	5592	–	–	–
займы	5593	–	–	–
краткосрочная кредиторская задолженность – всего	5594	3233,5	3012,9	2267,4
из нее:				
поставщики и подрядчики	5595	3233,5	3012,9	2267,4
авансы полученные	5596	–	–	–
расчеты по налогам и сборам	5597	–	–	–
кредиты	5598	–	–	–
займы	5599	–	–	–
прочая	5599.1	–	–	–