#### минобрнауки россии

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

#### «Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева»

Институт экономики и управления

#### ПОДПИСАНО ЭП КУЗГТУ

Должность: Ректор Дата: 21.04.2025 11:04:00

А.Н. Яковлев

#### Основная профессиональная образовательная программа

Направление подготовки / специальность 43.03.01 Сервис Специализация / направленность (профиль) Экономика и управление на предприятии (в сервисе)

> Присваиваемая квалификация "Бакалавр"

> > Формы обучения заочная

Год набора 2025

# подписано эп кузгту

Председатель учебно-методической комиссии по направлению подготовки (специальности) 43.03.01 Сервис

Дата: 21.04.2025 11:04:00

Кемерово 2025 г.



#### СОДЕРЖАНИЕ

#### 1. Характеристики основной профессиональной образовательной программы

- 1.1 Миссия и цели ОПОП
- 1.2 Квалификация, присваиваемая выпускникам
- 1.3 Задачи профессиональной деятельности выпускника
- 1.4 Специализация / направленность (профиль) основной профессиональной образовательной программы
- 1.5 Планируемые результаты освоения ОПОП
- 1.6 Планируемые результаты обучения по каждой дисциплине (модулю) и практике знания, умения, навыки и (или) опыт деятельности (индикаторы достижения компетенции), характерезующие этапы формирования компетенций и обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения ОПОП
- 1.7 Сведения о профессорско-преподавательском составе, необходимом для реализации образовательной программы

#### 2. Иные сведения

- 2.1 Перечень методов, средств обучения и образовательных технологий
- 2.2 Нормативные документы для разработки образовательной программы
- 2.3 Требования к материально-техническому и учебно-методическому обеспечению образовательной программы
- 2.4 Особенности организации образовательной деятельности для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья
- 2.5 Государственная итоговая аттестация
- 3. Рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы
- 4. Внесение изменений



#### 1. Характеристики основной профессиональной образовательной программы

#### 1.1 Миссия и цели ОПОП

#### Миссия:

Миссия ОПОП ВО бакалавриата по напарвлению подготовки 43.03.01 "Сервис" направленность "Экономика и управление на предприятии (в серсисе)" состоит в удовлетворении потребностей общества в специалистах высокой квалификации, способных эффективно решать профессиональные задачи в сфере сервисного обслуживании и индустрии гостеприимста, постоянно совершенствоваться и повышать свой профессиональный уровень

Область (области) профессиональной деятельности и (или) сфера (сферы) профессиональной деятельности выпускников, освоивших ОПОП ВО по направлению подготовки / специальности 43.03.01 «Сервис», специализация / направленность (профиль) «Экономика и управление на предприятии (в сервисе)», включает:

33 Сервис, оказание услуг населению (торговля, техническое обслуживание, ремонт, предоставление персональных услуг, услуги гостеприимства, общественное питание и пр.) (в сфере оказания услуг и сервисного обслуживания); 40 Сквозные виды профессиональной деятельности в промышленности (в сфере организации и управления процессами постпродажного обслуживания промышленной продукции различного назначения и сервисной поддержки ее потребителей); сфера прикладных исследований. Выпускники могут осуществлять профессиональную деятельность в других областях профессиональной деятельности и (или) сферах профессиональной деятельности при условии соответствия уровня их образования и полученных компетенций требованиям к квалификации работника.

#### Объектами профессиональной деятельности выпускников, освоивших программу специалитета, являются:

Потребители, их потребности; запросы потребителей, процессы сервиса, методы диагностики, моделирования и разработки объектов сервиса; технологии формирования, продвижения и реализации услуг в соответствии с потребностями потребителя, средства и предметы труда, трудовые коллективы, информационные системы и технологии объектов сервиса.

# Общая информация об образовательной программе, в соответствии с требованиями ФГОС: Срок получения образования по каждой форме обучения:

Очная форма обучения:

4 гола

Заочная форма обучения

5 лет

Очно-заочная форма обучения:

#### Объем образовательной программы по каждой форме обучения:

Очная форма обучения:

Заочная форма обучения

240

Очно-заочная форма обучения:

# Объем образовательной программы по каждой форме обучения, реализуемый за один учебный год:

Очная форма обучения:

Kypc	Объем
1	60
2	60
3	60
4	60
5	
6	
7	

Заочная форма обучения

Курс Объем



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

1	56
2	48
3	50
4	57
5	29
6	
7	

Очно-заочная форма обучения:

Курс	Объем
1	
2	
3	
4	
5	
6	
7	

Применение электронного обучения, дистанционных образовательных технологий:

да

### Цели:

Формирование у обучающихся компетенций в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта.

Получение выпускниками высшего образования с учетом профессиональных стандартов, позволяющего выпускнику успешно работать в избранной сфере деятельности.

Формирование социально-личностных качеств обучающихся, способствующих укреплению нравственности, развитию общекультурных потребностей, творческих способностей, социальной адаптации, коммуникативности, толерантности, настойчивости в достижении цели, готовности принимать решения и профессионально действовать.

#### 1.2 Квалификация, присваиваемая выпускникам

Присваиваемая квалификация - Бакалавр.

Тип(ы) решаемых задач (вид(ы) профессиональной деятельности):

- 1) организационно-управленческий
- 2) сервисный

Из них основные:

1) организационно-управленческий

Достижение целей в подготовке бакалавров по ОПОП соответствует следующим профессиональным стандартам:

Nº π/π	Реквизиты профессионального стандарта
1	40.053 Профессиональный стандарт «Специалист по организации постпродажного обслуживания и
	сервиса» утвержден приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 31 октября 2014 г. N 864н

Перечень профессиональных стандартов, обобщённых трудовых функций и трудовых функций, имеющих отношение к профессиональной деятельности выпускника программы бакалавриата по направлению подготовки «Сервис», профиль «Экономика и управление на предприятии (в сервисе)»

Профессиональный стандарт	Об	общенные труд	овые функции		Трудовые фун	кции
Заимствовано из оригинала:	код	наименование	уровень квалификации	код	наименование	уровень (подуровень) квалификации



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

40.053	В	Организация и	6	B/6.01	Организация	6
Профессиональный		координация			процессов анализа	
стандарт		совместной			требований к	
«Специалист по		деятельности			постпродажному	
организации		сотрудников по			обслуживанию и	
постпродажного		обеспечению			сервису и	
обслуживания и		постпродажного			управление	
сервиса»		обслуживания и			взаимоотношениями	
		сервиса на			с потребителями	
		уровне			продукции	
		структурного				
		подразделения				
		(службы, отдела)				

Соответствие обобщенных трудовых функций, трудовых функций, трудовых действий из профессионального стандарта 40.053 видам деятельности и соответствующим профессиональным компетенциям из ФГОС ВО

Направление подготовки «Сервис», профиль «Экономика и управление на предприятии (в сервисе)» Уровень высшего образования: Бакалавриат

Обобщенные трудовые функции (из	Трудовые функции (из ПС)	Трудовые действия (из ПС)	Профессиональные компетенции из ФГОС ВО по соответствующим	Вид деятельности(из ФГОС ВО)
ПС)	функции (из пс)		видам деятельности	вој

Организация и Организация	Подготовка прогнозов, проектов, ПК-1 Способен к Сервисный
	за перспективных и текущих планов эффективной
совместной требований	кпроизводства и реализации организации и
	мупродукции, в проведении планированию
сотрудников по обслуживанию	и маркетинговых исследований по сервисной
обеспечению сервису	и изучению спроса на продукцию деятельности
постпродажного у правление	организации, перспектив развития
обслуживания и взаимоотношения	мирынков сбыта в части своих
сервиса нас потребителя:	ии полномочий
уровне продукции	Осуществление сбора, обобщения, ПК-2 Способен к Организвационно-управленческий
структурного	систематизации и анализа анализу и
подразделения	требований потребителей кэкономической
(службы,	постпродажному обслуживанию и оценке деятельности
отдела)	сервису с использованием сервисных
	информационных ипредприятий
	телекоммуникационных технологий,
	в том числе систем электронного
	бизнеса и интернет-статистики
	Анализ информации о рыночном ПК-3 Способен к Сервисный
	спросе на продукцию, выпускаемую исследованию рынка
	организацией и политикии управлению
	конкурентов по послепродажному продажам и
	обслуживанию сервисных услуг
	Мониторинг рынка своей
	продукции, проведение
	сравнительного анализа качества
	постпродажного обслуживания
	продукции организаций-
	конкурентов и разработка
	мероприятий (при необходимости)
	по доведению качества до
	требуемого уровня
Разработка	Разработка относящихся кПК-4 Способен кОрганизвационно-управленческий
	ых компетенции работника организации
	и подразделения по постпродажному договорной работы и
процедур	иобслуживанию и сервисудокументированию
выполнение	производственных, методических, процессов
руководства	аналитических, организационно-сервисного
процессами	распорядительных, отчетных предприятия
	годокументов, внесение в них
обслуживания	
сервиса	дополнений, ведение их учета
	Осуществление подбора кадров, их ПК-5 Способен у Организвационно-управленческий
	расстановки и целесообразного организации
	использования, организация работы командной работы и
	по повышению их квалификации, развитию персонала
	сертификации, аттестации
	Разработка мероприятий по
	созданию благоприятных условий
	труда, повышению культуры
	производства, рациональному
	производства, рациональному использованию рабочего времени в
	части своих полномочий

#### 1.3 Задачи профессиональной деятельности выпускника

Выпускник по направлению подготовки / специальности 43.03.01 «Сервис», специализация / направленность (профиль) «Экономика и управление на предприятии (в сервисе)» должен решать следующие профессиональные задачи в соответствии с типом(ами) задач профессиональной деятельности или видом(ами) профессиональной деятельности, на которые ориентирована образовательная программ:

Тип задач - организационно-управленческие:

участие в планировании деятельности предприятий сервиса,

участиве в организационно-управленческой деятельности предприятий сервиса,

анализ и диагностиуа предприятий сервиса.

Тип задач - сервисные:

совершенствование технологии и организации сервисной деятельности, оценк апотребностей потребителей,

орагнизация взаимодействия потребителей.



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

# 1.4 Специализация / направленность (профиль) основной профессиональной образовательной программы

Специализация / направленность (профиль) основной профессиональной образовательной программы - Экономика и управление на предприятии (в сервисе).

# 1.5 Планируемые результаты освоения ОПОП

Результаты освоения ОПОП бакалавриата определяются приобретаемыми выпускником компетенциями.

В результате освоения программы бакалавриата выпускник должен обладать следующими компетенциями:

# Компетенции выпускников формируемые ОПОП по направлению подготовки 43.03.01 Сервис

направленности (профилю) подготовки Экономика и управление на предприятии (в сервисе)

Код и содержание компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения
Общепрофессиональны	ые компетенции(ОПК)	
	технологических новациях и информационном обеспечении в сфере сервиса	Знать понятие и сущность инновационных процессов; технологические новации и современное программное обеспечение в сфере сервиса. Уметь применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере сервиса. Владеть навыками использования технологических новаций и современного программного обеспечения в сфере сервиса.
	новаций и современного программного обеспечения для решения поставленных задач в сфере сервиса	Иметь опыт: применения и использования программного обеспечения в сфере сервиса Уметь: применять программное обеспечение в сфере сервиса Владеть: навыками применения и использования программного обеспечения в сфере сервиса Знать: технологические новации и современное программное обеспечение в сфере сервиса.
ОПК-1 Способен применять технологические новации и современное программное обеспечение в сфере сервиса	анализ и синтез информации, применять современное программное обеспечение для решения поставленных задач.	Знать направления развития современных компьютерных технологий для осуществления прогнозирования, моделирования и экспертной оценки процессов на объектах сервиса. Уметь работать с современными системами обработки данных. Владеть приемами работы с современными средствами поиска информации в электронных библиотечных системах.
ОПК-2 Способен осуществлять основные функции управления сервисной деятельностью	управления сервисной деятельностью	Знать: понятие сервисной деятельности; виды сервиса; основные функции управления сервисной деятельностью; Уметь: выявлять потребности клиентов в процессе осуществления сервисной деятельности; управлять сервисной деятельностью; Владеть: навыками управления сервисной деятельности;
ОПК-2 Способен осуществлять основные функции управления сервисной деятельностью	управления сервисной деятельностью	- процесс менеджмента как совокупность функций управления; - основные этапы управленческой мысли; - классификации подходов и школ управления; - содержательные и процессуальные теории мотивации, теории лидерства, основные формы власти; - сущность процесса контроля,его формы и методы; - основные концепции и принципы формирования команды; - значение стратегии для бизнеса, роль ценностей, видения и миссии компании основы менеджмента и специфику его применения в сфере сервиса идентифицировать основные школы управления; - использовать теории мотивации, лидерства и власти для решения задач управления; - разрабатывать процедуры и применять методы контроля; - эффективно организовать групповую работу; - формулировать миссию и видение компании; применять; - разрабатывать функциональные стратегии предприятия и определять общую стратегию развития использовать приобретенные знания в профессиональной деятельности; - проводить исследование рынка и осуществлять продвижение сервисных услуг, прогнозировать спрос и предложения на услуги принципами научного управления; - современными методиками мотивации, технологиями лидерства и власти; - методами контроля; - средствами воздействия на поведение людей в формальных и неформальных группах; - методами анализа рыночной среды; - навыками разработки концепции и стратегии предприятия - навыками разработки концепции и стратегии предприятия - навыками навыками менеджмента в сервисной деятельности.



ОПК-2 Способен осуществлять основные функции управления сервисной деятельностью	управления структурными подразделениями предприятий сферы	Знать понятие и сущность инновационных процессов; особенности государственной и региональной инновационной политики; инновационные стратегии развития бизнеса в сфере сервиса; основы управления инновационными проектами на предприятиях сервиса. Уметь управлять инновационной деятельностью и инновационными процессами на предприятиях сервиса; разрабатывать инновационные стратегии для предприятий сервиса; создавать условия успешной реализации инновационной стратегии; разрабатывать инновационные проекты в сфере сервиса; реализовывать инновационные проекты в сфере сервиса. Владеть навыками управления инновационной деятельности и инновационными процессами на предприятиях сервиса; навыками разработки и реализации инновационных проектов в сфере сервиса.
ОПК-2	Осуществляет основные функции	Иметь опыт: осуществлять основные функции управления сервисной
основные функции управления сервисной деятельностью		деятельностью Уметь: осуществлять на практике основные функции управления Владеть: навыками осуществления основных функций управления сервисной деятельностью Знать: основные функции управления
требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности	качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности	обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности Способностью обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности
требуемое качество	процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности	Иметь опыт: обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности. Уметь: разрабатывать функциональные обязанности работников сервисного предприятия для обеспечения качества процессов оказания услуг Владеть: способностью управления персоналом для обеспечения качества процессов оказания услуг Знать: систему менеджмента качества
ОПК-4 Способен осуществлять исследование рынка, организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов	организовывает продажи и продвижение сервисных продуктов	Знать: методы исследования рынка; методы продвижения сервисных продуктов; Уметь: осуществлять исследование рынка; организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов; Владеть: навыками исследования рынка; навыками продаж и продвижения сервисных продуктов;
исследование рынка, организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов	продуктов для решения поставленных задач	Иметь опыт: исследования рынка сервисных продуктов Уметь: исследовать рынок сервисных продуктов. Владеть: навыками исследования рынка сервисных продуктов Знать: особенности рынка сервисных продуктов
	исследовании рынка, организации продаж и продвижении сервисных продуктов	Знать: состав и содержание комплекса маркетинга методы организации и проведения изучения потребителей; современные модели потребительского поведения; методы организации и проведения изучения потребительского поведения; методы организации и проведения изучения потребителей; факторы маркетинговой среды методику разработки маркетинговых планов организации, содержание и характеристики; этапы SWOT-анализ; технологии сбора и использования информации о потребителях и их поведении на рынке; источники получения информации о потребителях; каналы распределения и способы продвижения услуг Уметь: определять стратегию потребительского спроса, обновления ассортимента товаров и услуг; анализировать процесс принятия решения потребителей о покупке; проводить SWOT-анализ; анализировать влияние внутренней среды на потребительское решение; планировать и осуществлять исследование рынка; организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов Владеть: навыками сегментирования рынка и позиционирования товара на нем; методами бексонфликтных взаимоотношений с потребителем в процессе сервисной деятельности; методиками диагностирования SWOT-анализ; навыками организации коммуникационных отношений предприятия; навыками организации коммуникационных отношений предприятия; навыками сбора маркетинговой информации и осуществления маркетингового исследования; навыками продаж и продвижения сервисных продуктов
Способен принимать экономически	обоснованные решения, обеспечивать экономическую эффективность организаций избранной сферы профессиональной деятельности	Знать основные понятия, методы и приемы теории вероятностей и математической статистики Уметь выполнять статистическую обработку стохастических результатов Владеть навыками решения профессиональных задач с использованием методов математической статистики



о по из и се и се и за о и из о и из и се и за о и из и се и за о и из о из о и из о из	T	I	-  -
м к оп ок и ч с с к и до ске и се и до составляние регисаций забрание об се по и и з в т т до се се от се у до се се и з в т т до се се от се у до се от се у до се се от се у до се се от се у до се от се у до се от се у до се се от се у до се от се от се у до се	ОПК-5		
обеспечивание решения, заста траний и трефоссоватьной дентовыеми решения, история приметнико обеспечивать увестивности и рефоссовой дентовыеми решения, проможения обеспечивать увестивности и рефоссовой дентовыеми решения, проможения обеспечивать обесп			
об е с п е и и в и т в у в о и и и с с и у в ф е кт и в и т в с о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в о и и и с с и у в с и и и с с и у в о и и и с с и у в с и и и с с и у в с и и и с с и и и с с и и и с с и и и с с и и и с с и и и с с и и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и с с и и и и и с с и			
решения, позножноемие органия эффективность производственных задачно предоставляющей подражное при офективность производственных задачное при офективность при офективность при офективность обоснования решения задачное при офективность офе			
предприятия, на предмет соответствии корпоративной стратегия с ответствии корпоративной в токуму предприятия с приметенения корпоративной констроительной разона с приметенения корпоративной констроительной		профессиональной деятельности	
организаций вобранной долгоны и рофессиональной долгоны и рофессиональной долгоны и рофессиональной долгоны и долго			
разрами образование праводения обстоямили производственных задачности.  Принимеет экономического принимать обсенование решения, нанимаруем рабоснование решения рабоснование решения рабоснование решения рабоснование решения рабоснование решения рабоснование предеставляющей предеставляющей и сообмовление рабоснование предеставляющей предеставляющей и сообмовление рабоснование предеставляющей и сообмовления реаспарации и сообмовления реаспарации и сообмовления решения и производственного эксплючения предеставляющей и сообмовления решения и производственного эксплючающей и сообмовления решения и компоративного предеставляющей и сообмовления предотненности и негорального предотненности и примететь на рабосного предотненности и примететь на прифессиональной серета рабосного предотненности и примететь на рабосного примететь на прифессиональной деятольности и примететь на прифессиональной деятоль	1		
профессиональной деятельности  Принимает зкономическия предоржения экспертизы производственних зада, предоржения предоржения обеспональное деятельности технологий; жегодами оценкия ффективирости управления обеспональное предоржения обеспональное деятельности услужная и предоржения предоржени	1 -		
Принимают экономительного принимают обоснование решения обоснован			
Принимает экономически принимает окономически оброзование решения, шалаганурует кономостеннями задачами предпринимает колівствующего субъявта за окономически и котомическую офрективность об се и се ча ва котомическую офрективность об се по се ча ва котомическую офрективность об се об се и се ча ва котомическую офрективность об се об се и се ча ва котомическую офрективность об обснования се и се ча ва котомическую офрективность об обснования се и се ча ва котомическую офрективность об обснования се и се ча ва котомическую офрективность об обснования се и се ча ва котомическую офрективность об об се и се ча ва котомическую офрективность об об се об се и се ча ва котомическую офрективность об обснования се и се ча ва котомическую офрективность об об се об се и се ча ва котомическую офрективность об об се об се и се ча ва котомическую офрективность об об се об се и се ча ва котомическую офрективность об об се об			
ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  Обосновавляне решения, организаций избранной сферму о солоу деятельности колькотемующего убъектое  Обоснование решения, организаций избранной сферму о солоу деятельности колькотемующего убъектое  Об се и е ч из и да раф-се сол нальной деятельности  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  ОПК-S  Принимает  Обоснование решения, обоснование решения обоснования в решения обосн	Деятельности		
ОПК-5 Способен принимать обосованные решения, спектовым решения, обеспечивать обосованные решения, правомум у обеспечивать обосованные решения, правомум у обеспечивать обосованные профессиональной деятельности у обеспечивать обосованные профессиональной деятельности у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности у обеспечивать обосованные решения, правомум у обеспечивать обосованные профессиональной деятельности у у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности у устуги: экономическы у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности в у обеспечивать обосованные решения, профессиональной деятельности обеспечивать об се с в и и и и и и и и и и и и и и и и и и			
обслоеминие решения, в село и м ч е с к и и на городское принимать обслоеминие решения, профессиональной деятельности до объектов то объектов профессиональной деятельности деятельно	OHK E		
зкономических рофономическую зформилентиния профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной пределения профессиональной пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и профессиональной пределения профессиональной пределения профессиональной пределения профессиональной пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсация деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и пределения профессиональной деятельности методыми и способами для ценки ресурсациями и пределения профессиональной пределения профессиональной деятельности методыми и пределения пределения профессиональной деятельности методыми и пределения п			
обеспование решения, организаций избранной сферм груда; классефикацию заграт: мотощ росстоя ценц; формирования в се е и он и че ск у ю оф е к т и в и ос т ь оф е к т и в и ос т ь об е с п ч и в ат ь т ь оф е с и ок и в н об в с т ь оф е к т и в и ос т ь оф е к т и в и ос т ь об е с п ч и в ат ь оф е с с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и роживативные правовые их т р оф е с с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и роживативные правовые их т р оф е с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и роживативные правовые их т р оф е с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и роживативные правовые их т р оф е с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и роживативные правовые их т р оф е с и ок а в н об в с т и профессиональной деятельности и рожативших и деятельности и профессиональной деятельности и профессиональной деятельности и обстоящими и професси и правитили и деятельности и правитили и деятельности и правитил			
об е с е и в в а т в о т в у обрасовованьой деятельности уметь разрабрания и рофессиональной деятельности уметь разрабрания и рофессиональной деятельности образовательной деятельности образовательности образовательности образовательной деятельности образовательности образовательнос		J 11	
эко вомическум оффективности: рассчитывать целу услуги, экономической обращения; рассчитывать целу услуги, экономической обоснования регоордания и способам для основания и способам для основания в регоордания и способам для основания в решения обеспечнать экономическую оффективность организаций избранноги организаций избранноги организаций избранноги организаций избранноги оредна профессиональной для основания и контроли персования и контроли персования и профессиональной для основания и контроли персования и контроли персования и профессиональной деятельности организаций избранноги организации и сторова на составлению организации и профессиональной для основания и контроли персования и контроли персования и профессионального для основания и применения в правоваем и правоваем и правоваем применения обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать обеспечнать прав			
торизанащий избранной разона профессиональной деятельности и профессиональной деятельности и профессиональной деятельности и профессиональной деятельности и производственно- эколомическию показатили средней деятельности. В деятельности де		профессиональной деятельности	
умент развидит в обрениюй в профессиональной деятельности выполнять рассчет примы и коспенных заграт, выполнять рассчет примы и коспенных заграт, выполнять рассчет на примы и способами дви средных заграт, выполнять на практиме способы могнации и контроля персомат два с с с ум организации и контроля персомат два с с с ум организация и забранной с сферы профессиональной выполнять пр			
презептовать жее открытите обстоямения рабочения в профессиональной производствению экономические показатели средней производствению экономические показатели средней производствению экономические показатели средней производствению экономические показатели средней производствения производствения производствения производствения производствения производствения производствения производствения предприями деятельности на предведения предприями предприя			
деятельности рассчитывать, оценивать в давлизировать основным предприями и косенных затрат, выполнять растег примы и косенных затрат, выполнять растег выполнять растег примы и косенных затрат, выполнять растег выполнять растег примы и косенных затрат, выполнять растег примы и косенных затрат, выполнять растег примы и косенных растег примы и косенных растегомости и предприями предпр			
производствению экономические показателен сервисной деятельности выполнять расечет прямих и косвенных затрат, выполнять рассчет и карержех обращения; рассчитывать цену услуги; экономически обоснованты вемобиздимоть и ценеко фразиции предпрагириятия денений профессиональной деятельности методами и способами для оценки ресусса заработной длята навыками организации предпрагивания навыками организации предпрагивания навыками организации предпрагива; навыками обоснованных решения, обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать околомическую эффективность обеспечивать об	1		
выполнять расчет прямых и колевники затрат, выполнять расчеч обосновають необходивность и целесообразность принятия решений префессиональной растельности в делектельности в делектельности в делектельности и дели; расчет заработной делетальность организации предпринимать обоснование решения; обоснование решения; обоснование решения укономически обоснование решения укономически обоснование решения укономически обоснование решения укономически обоснование решения укономическую эффективность организации и контроля персовальной эк о в о м и ч е к и и обоснование решения, обоснование решения укономическую эффективность организации и контроля персовальной обоснование решения, обоснование решения укономическую эффективность организации и контроля персовальной делектельности профессиональной делектельности и обрезительности профессиональной делектельности и обрезительности профессиональной делектельности уметь делектельности профессиональной делектельности уметь делектельности профессиональной делектельности обрезительности профессиональной делектельности обрезительности и обрезительности делектельности и обрезительности делектельности и обрезительности делектельности и обрезительности делектельности обрезительности делектельности и обрезительности делекте			
обснованать не профессиональной деятельности методами и способами для оценки ресурсов предприятия; навыками определения собстоимости и ценку, ресуста приятиять замительного и приятиять методами и способами для оценки ресурсов предприятия; навыками определения собстоимости и ценку, ресутса предприятия; навыками приятиять кономическую обременные обеспованные решения, обеспованные решения ж к о в ом и ч с с к у обрежкие обеспованные установать обеспованные установать обеспованные установать обеспованные достановать обеспованные дос	Monitorin of the	1	
обосновавать необходимость и целерособразность принятия решений про осуществлении профессиональной деятельности владеть: навыками организации предпринимательской деятельности владеть: навыками организации предпринимательской деятельности методами и способами для оценки ресурова предпринимательской деятельности организации и предпринимательской деятельности организации и предпринимательской принимательской организации и предпринимательской деятельности организации и ворьянной эк о и ом и че с к и и от и и и и		1	
осуществлении профессиональной деятельности методами и способами для оценки ресурсов предприятия; навыками определения собстоямости и ценку расчета вывостим обоснованные решения; обеспечнаять обоснованные решения, обеспечнаять условим ческ и обоснованные решения, обеспечнаять обоснованные решения, обеспечнаять условим ческ и обоснованные решения, обеспечнаять условим ческую офрективность образивации и обеспечнаять условим условительности и роф е к т и и и о с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о м ч ч е с х у о у о ф е к т и и и о с т ь о т и о т р о ф е с и о и л в и о к о м ч ч е с х у о у о ф е к т и и и о с т ь о т и о т м и о т ь о т и о т р о ф е с и о и л в и о т ь о т и о т р о ф е с и о и л в и о т ь о т и о т м и о т ь о т и о т р о ф е с и о и л в и о т м о т м и		1	
Владеть: навыками организации и предпринимательской деятельности методами и способым для оценки ресурсов предприятия, навыками определения собестоимости и цени; расчета зарабительности и деятельности и цени; расчета зарабительности объектов для обеспечавать экономическую эффективность организаций и збранной объектов для обеспечавать экономическую эффективность организаций и збранной обрем профессиональной деятельности принимать объектов для обеспечавать экономическую эффективность организаций и збранной обрем профессиональной деятельности организаций и збранной обрем профессиональной деятельности организаций и збранной обрем профессиональной деятельности и составления объектов и систем сервиса  ОПК-6  Способен применять в профессиональной деятельности и составления объектов и систем сервиса  Умеет применять в профессиональной деятельности и составления объектов и систем сервиса  Владеть: навыками пределенных практнеских фестивальной деятельности порым практнеских средита, произмени умести деятельности порым практива, практнеским пределения и практнеским реговования и порым практива с от траб объектов сервиса  ОПК-6  Способен обрем практнести порым практнести порым практнести порым практнести порым практнести порым практнести порым пр		1	
методами и способами для оценки ресурсов предприятатя, навыками принимать обоснованные решения, обеспечнать экономически обоснованные решения, обеспечнать экономически обоснованные решения, обеспечнать экономическую офрективность организаций избранной об еспечнать экономическую офрексиональной деятельности профессиональной деятельности профессиональной деятельности профессиональной деятельности профессиональной деятельности принимать зкономическую офрективность организаций избранной сферы Уметь применять впражеской эффективность организаций избранной сферы Уметь применять впражеской эффективности организаций избранной сферы Уметь применять запражтиве способе потранизации и контроля персонал для обеспечения экономическую офрективности организации и контроля персонал профессиональной деятельности  Применяет в профессиональной деятельности применять в профессиональной закты в сфере сервиса и эк то в то и ставление обеспечивать об в от а с в ост и профессиональной деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПКС  ОП			
определения себестоимости и цень; расета заработной длаты навыками принимать окого ми ческ и обоснованные решения, обеспечавать закономически обоснованные решения, обеспечавать закономической офоскованные решения, обеспечавать закономически обоснованные решения, обеспечавать закономической офоктивность организаций избранной средны профессиональной деятельности профессиональной деятельности профессиональной деятельности профессиональной деятельности организаций избранной сферы профессиональной деятельности профессиональной деятельности организаций избранной сферы профессиональной деятельности организаций избранной обеспечавать экономическую оффективность организаций избранной обеспечавать экономической обеспечавать обеспеча			
ОПК-5  Слособен принимать обоснованные решения, обеспечивать экономические обоснованные решения, обеспечивать экономическую эффективность организаций избранной об се п.е. ч.в. в а т. ь. а в с. ф. е. с. ф. и. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. об с. т. е. с. ф. е. т. ф. е			
ОПК-6 ОПК-6 ОПК-6 ОПК-6 Способен применять в профессиональной деятельности обеспечивать правовые акты в сфере сервиса обеспечивать в профессиональной деятельности обеспечивать об акты в сфере срвиса обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать об акты в сфере сервиса обеспечивать об ст и макеранной средственных правовые акты в сфере сервиса обеспечивать обеспечивать об ст и макера обеспечивать об обес			
обснованные решения, обеспечивать обеспечивать обеспечивать зобоснованные решения, обеспечивать и обеспечивать жономическую эффективность организаций избранной с феры торофессиональной деятельности и обеспечивать жономической эффективность организаций избранной с феры торофессиональной деятельности обеспечивать жономической эффективность организаций избранной с феры профессиональной деятельности обеспечивать жономической эффективность организаций избранной с феры профессиональной деятельности обеспечивать жономической эффективность организаций избранной с феры профессиональной деятельности обеспечивать жономической эффективность организаций избранной обеспечивать жономической офеспечивность организаций избранной обеспечивать жономической офеспечивать обеспечивать жономической обеспечивать обеспечивать жономической обеспечивать обеспечивать жономической обеспечивать жономической офеспации и контроля персонала лизобеспечивать жономической обеспечивать обеспечивать жономической обеспечивать жономической обеспечивать жономически обеспечивать жономически обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать обеспечивать к обере сервиса.  Уметь двавть оценку заключению эксперта, использовать заключении эксперта при принятии обеспечивать в развитих сервению организациями и навыками и формулированию вопросов при назмении размению разменных размению разменных размению разменных размению разменных правовые акты в сфере сервиса;  ОПК-6  Способен обеспечивать меня обеспечивать меня обеспечивать обеспечивать меня обеспечивать меня обеспечивать меня обес	ОПК-5	Принимает экономически	Иметь опыт: принимать экономически обоснованные решения.
обес печивать обоснованные решения, обеспечивать обоснованные решения обоснованные решения обоснованные решения обоснованные решения обоснованные и с к у м обеспечивать зономическую обфективности обеспечивать зономическую обфективности обеспечивать зономическую обфективности образывающий избранной с феры у мет применять в профессиональной деятельности обеспечивать зономическую обфективность организации избранной обреспечивать зономическую обфективности образывающей разовые деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса и в ла ь о б к от и м образывающей и в станизации и правовые акты в сфере сервиса и в от р об е с с и в а ла ь о б к от и м образывающей и в сфере сервиса и в от р об е с с и в а ла ь о б к от и м образывающей и в сфере сервиса и в от р об е с с и в а ла ь о б а с т и с т		1 *	·
обеспечения хономическое обеспечения до обеспечения хономическое обеспечения хономическое обеспечения хономическое обеспечения хономическое обеспечення хономическое обеспечивать обеспечення хономическое обеспечивать обеспечення хономическое обеспечення хономическое обеспечення хономическое обеспечення хономическое обеспечення хономическое обеспечення хономическое обеспечення безопасности обеспечения безопасности обеспечения бе	экономически		
обестие чи и в ать во сть организаций избранной сферы профессиональной деятельности знать стособы мотивации и контроля персонала профессиональной деятельности знать: способы мотивации и контроля персонала профессиональной деятельности знать: способы мотивации и контроля персонала профессиональной деятельности знать: способы мотивации и контроля персонала профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса и стать от рабования в сфере сервиса в требования за составлению отчета об экспертиза. Уметь: двать оценку заключению эксперта, использовать заключеные эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решевий относительно объектов и систем сервиса в требования з сфере сервиса и стать об стать о			
в до не к и у ю а ф е к и у ю а ф е к и у ю а ф е к и и в и с ть рагантыаций избранной с ф е р ы профессиональной деятельности от с ф е р ы профессиональной деятельности (дерев профессиональной деятельности деятельности и роф е с и он а ль н ой деятельности и профессиональной деятельности и диагностики деятельности и задачи экспертизы и диагностики деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности нормативные правоматия но от сетемативной деятельности и составления в правовые акты			
обеспечивать экономическую эффективность организаций избранной сфер м профессиональной деятельности  Применяет в профессиональной деятельности знать: сущность, цели и задачи экспертизы и диагностики деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса деятельно в профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса деятельности нормативные потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на диагностики объектов сервиса нотоды выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдения потребителей и соблюдения потребителей и потребителей и соблюдения потребителей и соблюдения потребителей и соблюдения потребителей и соблюдения потребителей и потребителей и соблюдения потребителей и собл		1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	
организаций избранной с фе ры профессиональной Знать: способы мотивации и контроля персонала профессиональной днать: способы применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса акты в сфере сервиса в профессиональной днать: практическим и констрата об экспертизы уметь: дваять оценку заключению эксперта, использовать заключению эксперта при приянатии и обсывании моридически значимых решений относительно объектов исистем сервиса в прафессиональной объектов для экспертного исистем сервиса в праменять в профессиональной двать: практическим прамовые акты в сфере сервиса в праменять в профессиональной двательности и содержании к и навыками и и навыками пиформулированию вопросов при назначении различных видов эксперта; уметь: двамитический сервисной деятельности и содержании к и профессиональной двательности и содержании к и профессиональной двательности и содержании к профессиональной двательности и содержании к прамовые акты в сфере сервиса обслуживания потребителей и обслуживания потребителей и обслуживания потребителей и обслуживания потребителей и соблюдение требований за интере сованных сторон на диагностики объектов сервиса обслуживания потребителей и соблюдение требований за интере сованных сторон на обслуживания потребителей и соблюдение пребований за интере сованных сторон на обслуживания потребителей и соблюдение требований за интере сованных сторон на обслуживания потребителей и соблюдении профессиональной дватистике объектов сервиса обслуживания потребителей и соблюдение требований за интере сованных сторон на обслуживания потребителей и соблюдении промения средства рабочих мест; средства и работности обслуживания потребителей и соблюдении троб и премы потрем и правил обслуживания			
Применяет в профессиональной деятельности применять в профессиональной знать: сущность, цели и задачи экспертизы и диагностики деятельности нормативные правовые законодательно-нормативную базу объектов сервиса; требования и составлению отчета об экспертизе уметь: двать оценку закточению эксперта, использовать заключение эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений относительно объектов и диагностики отчественно отчета об экспертизе уметь: двать оценку закточению эксперта, использовать заключение эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений относительно объектов и системенно эксперта, использовать заключение эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений относительно объектов и системенно эксперта, использовать заключение эксперта от оставлению относительно объектов и остоемению эксперта, использовать заключение эксперта объектов и на объектов и оставлению относительно объектов и объектов сервиса.  Обеспечивает обслуживания потребителей и объектов сервиса объектов сервис			
опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опособен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опк-6  Опсобен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-6  Опк-6  Опсобен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-6  Опсобен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-6  Способен применять в деятельного применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-6  Способен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Опк-7  Способен обеспечивать обслуживания потребителей и даагь: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств и даагь: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств и даагь: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств и даагь: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и даагностики объектов сервиса  Опк-7  Опсобен обеспечивать обслуживания потребителей и доблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил орабна техники безопасности обслуживания потребителей и доближим техники безопасност	сферы		
Применяет в профессиональной знать: сущность, цели и задачи экспертизы и диагностики профессиональной знать: сущность, цели и задачи экспертизы и диагностики профессиональной зактоннения в рабовые законодательно-нормативную базу объектов сервиса, профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса относительно объектов и систем сервиса относительно объектов при назначении рождичении рекомендациями и навыками пофомулированию вопросов при назначении рождичении рекомендациями и навыками пофожитивные опросов при назначении рекомендациями и навыками пофожитивные объектов при назначении рекомендациями и навыками пофожитивные объектов при назначении рекомендациями и навыками пофожитивные объектов при назначеский различных видов экспертиза и поравовые акты в сфере сервиса объектов на сервиса об служивания потребителей и коспомение требований хораны труда и техники безопасности об служивания потребителей и соблюдение требования хораны труда и техники безопасности об сотументальности не	профессиональной		
Способен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  относмительно объектов истем сервиса  относмительно объектов истем сервиса  относмительно объектов не объектов применять в профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-6  Способен применять в деятельности нормативные правовые деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  относмительное применять в деятельности нормативные правовые деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность об лю дает требования и оттребителей и основаныи выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность об с луживания потребителей и потреби	деятельности		
Способен применять в деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  относмительно объектов истем сервиса  относмительно объектов истем сервиса  относмительно объектов не объектов применять в профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-6  Способен применять в деятельности нормативные правовые деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  относмительное применять в деятельности нормативные правовые деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность об лю дает требования и оттребителей и основаныи выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность об с луживания потребителей и потреби	ОПК-6	Применяет в профессиональной	Знать: сушность, цели и задачи экспертизы и диагностики:
деятельности правовые акты в сфере сервиса  ОПК-6 Способен применять в профессиональной деятельности ирмативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-6 Способен применять в профессиональной деятельности ирмативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7 Способен обеспечивать бе зо пасность соблюдение требований за интере сованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать бе зо пасность об служивания потребителей и дванило охраны труда и техники безопасности об луживания потребителей и двания на на каторо на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности об деяния соблюдение требований за интере со ва н ных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности об двания потребителей и двания на соблюдение требований за интере со ва н ных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности об двания и потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности об двания и потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности об двания и потребителей и соблюдение требований соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности бе	Способен применять в		
уметь: давать оценку заключению эксперта, использовать заключение эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений относительно объектов и систем сервиса  ОПК-6 Способен применять в деятельности нормативные правовые подативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я об с л у ж и в а н и я осопарание требовании можданы труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 Способен обеспечивать об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности об об то л и а с н о с т ь об с л у ж и в а н и я правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7 ОПК-7 ОПК-7 ОПК-7 ОПК-7 ОПК-7 ОПК-7 ОПК-8 ОПК-8 ОПК-6 ОПК-6 ОПК-6 ОПК-6 ОПК-6 ОПК-7 ОПК-6 ОПК			
эксперта при приятии и обосновании юридически значимых решений относительно объектов и систем сервиса  Владеть: практическими рекомендациями и навыками по формулированию вопросов при назначении различных видов эксперта; выбору объектов для экспертного исследования  ОПК-6  Способен применять в профессиональной Знать: развития сервисной деятельности и содержание ключевых дра и сет не правовые акты в сфере сервиса и правовые акты в сфере сервиса и правовые акты в сфере сервиса об служивания потребителей и соблюдане гребований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  СПСК-7  СПСК-7  СПСК-9  СПОСОБЕН ОБЕПЕЧИВАЕТ  ОБЕСПЕЧИВАЕТ  ОБЕСПЕЧИВНЕННЫЕ ПАВАВНИИ ОПРИВНИЕМ ОБЕСПЕЧИВИ  ОБЕСПЕЧИВАЕТ  ОБЕСПЕЧИВНЕННОТИ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНЕННИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБЕСТЕВНИЕМ  ОБ	деятельности	' '	
Владеть: практическими рекомендациями и навыками по формулированию вопросов при назначении различных видов экспертиз составлению фрагментов выводов и заключений эксперта; выбору профессиональной внемять в профессиональной заклетельности и содержание ключевых деятельности и разовые выполнатий; нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность об служивания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и осиовании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  СПОСОБОЕ обеспечивает безопасность об служивания потребителей и методы повышения работиственой инструментарий при разработке соблюдение требований охраны труда и техники безопасность об служивания потребителей и методы повышения работиствений инструментарий при разработке соблюдение требования соблюдение требований охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  СПОСОБОЕ обеспечивает безопасность безопасность об служивания потребителей и методы охраны труда и техники безопасности и разовым применения норм и правил охраны труда и техники безопасности и соблюдение требований заинтересованных сторон на отребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на отребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и	нормативные правовые		эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений
формулированию вопросов при назначении различных видов экспертизосотавлению фрагментов выводов и заключений эксперта; выбору объектов для экспертного исследования  Умеет применять в профессиональной деятельности и рофессиональной деятельности и содержание ключевых деятельности и сорержание ключевых деятельности и поравовые акты в сфере сервиса обслуживания потребителей и фере сервиса;  ОПК-7  Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований за и нтере сованных сторон на правил уметь: применять в профессиональной деятельности; и правил уметь: применять в профессиональной деятельности и правовые акты в сфере сервиса.  Обеспечивает безопасность за техники безопасности и потребителей и п	акты в сфере сервиса		относительно объектов и систем сервиса
ОПК-6 Способен применять в профессиональной Знать: развития сервисной деятельности и содержание ключевых деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса об лю да ет требителей и деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса.  ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность занитересований за интересований и соблюдение требований за интересований за за интересований за интересований за интересований за за ин			Владеть: практическими рекомендациями и навыками по
Объектов для экспертного исследования  Умеет применять в профессиональной Знать: развития сервисной деятельности и содержание ключевые деятельности и обрежание ключевые деятельности и обрежание ключевые деятельности и обрежание ключевые деятельности и обеспечивать безопасность об людает требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасносты  ОПК-7  Обеспечивает безопасность об людает требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасносты об служивания потребителей и соблюдение требований об служивания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасносты об служивания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасносты об служивания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасность об служивания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность об до живания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность об лестований соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдении требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдении требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдении требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на основании			формулированию вопросов при назначении различных видов экспертиз,
ОПК-6 Способен применять в профессиональной деятельности и содержание ключевых от рофессиональной деятельности и содержание ключевых деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса акты в сфере сервиса информативные правовые акты в сфере сервиса учеть: применять в профессиональной деятельности и ормативные правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и правовых актоговати и правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и правовых актоговатиров об служивания потребителей и методы экспертизы и потроль измерений и правочами производственных произвести контроль измерений и определения объектов сервиса выполнять работы по технический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных зарачический инструментарий при разработих количественных параметров экспертизы производственных производственных произвести контроль измерений и определения объектов сервиса выполнять работы по технический инструментарий при разработих контроль измерений и определения определения объектов сервиса выполнять работы по технический инструментарий при разработих контроль измерений и определения опре			составлению фрагментов выводов и заключений эксперта; выбору
Пособен применять в деятельности нормативные правовые профессиональной акты в сфере сервиса  деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Обеспечивает потребителей и методы повышения работоспособности технических средств обслуживания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность об с луживания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и методы порожнения порожнения порожнения порожнения порожнения правил охраны труда и техники безопасности выполнения порожнения произвести контроль и методов экспертизы производственных задач произвести контроль и методов экспертизы производственных задач произвести контроль и методов экспертизы произвести контроль и методов объектов сервиса выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса выполнять работы по техниче			
Пособен применять в деятельности нормативные правовые профессиональной акты в сфере сервиса  деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса  Обеспечивает потребителей и методы повышения работоспособности технических средств обслуживания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность об с луживания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и методы порожнения порожнения порожнения порожнения порожнения правил охраны труда и техники безопасности выполнения порожнения произвести контроль и методов экспертизы производственных задач произвести контроль и методов экспертизы производственных задач произвести контроль и методов экспертизы произвести контроль и методов объектов сервиса выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса выполнять работы по техниче	ОПК-6	Умеет применять в профессиональной	Знать: развития сервисной деятельности и содержание ключевых
де ят е л в ност и нормативные правовые акты в сфере сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивает об л уживания потребителей и соблюдение требований ванитересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность об с л уживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основние в требований за интересованных сторон на основние в соблуживания потребителей и правововее об с з о па с н о с ть об с л уживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности вышлолнетия норм и правил охраны труда и техники безопасности об с л уживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об с з о па с н о с ть об л к д а и т с у с о л к д а и т с у с о л к д а и т с у с о л к д с и с о л к д с и с о л к д с и с у с у с у с у с у с у с у с у с у	Способен применять в		
Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актоговаты в сфере сервиса.  Обеспечивает безопасность соблюдает требования потребителей и острон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивать обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности и потребителей и острон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивать обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труд	профессиональной		Уметь: применять в профессиональной деятельности нормативные
В сфере сервиса.  Обеспечивает безопасность бесопасность обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и потребителей и охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и	деятельности		
В сфере сервиса.  Обеспечивает безопасность бесопасность обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и потребителей и охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и			
Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и методы повышения работоспособности технических средств и особлюдение требований и охраны труда и техники безопасности и техники безопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обезопасности обеспечивать обелю дение требований охраны труда и техники безопасность обеспуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасность обеспуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований за ин			Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов
Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности и потребителей и обеспечивать безопасности обслуживания потребителей и обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и обслуживания потребителей и обеспечивать обеспечивать обслуживания потребителей и обеспечивать обеспечивать обслуживания потребителей и обсложние выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и обсложния выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требо	нормативные правовые акты в сфере сервиса		Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов
обслуживания потребителей и техники безопасность обслуживания потребителей и техники безопасности обслуживания потребителей и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обсложивания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обсложивания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обсложивания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обсложивания потребителей и соблюдения требований за интересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обсложивания труда и техники безопасности обсложив	акты в сфере сервиса ОПК-7	Обеспечивает безопасность	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса. Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств;
основании выполнения норм и правил уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач произвести количественных параметров экспертизы произвести количественных параметров экспертизы производственных задач произвести количественных параметров экспертизы произвести количествений и определения объектов сервиса выполнения норм и правил отрементарий производственных задач произвести количествений и определения объектов сервиса выполнения норм и правил отрементарий производственных задач произвести количествений и определения объектов сервиса выполнения объектов сервиса выполнения объектов сервиса выполнения объектов сервиса выполнения правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса. Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и
количественных параметров экспертизы производственных задач произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса оп станивает безопасность и диагностики объектов сервиса обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса. Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и
произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей возникших при проведении работ по днагностике объектов сервиса выполнять работы по технической днагностике объектов сервиса Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивать обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса
возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивать обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке
выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  ОПК-7  Способен обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и оснований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач;
Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  ОПК-7  Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и особлюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требованиы заинтересованных	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей,
навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы в диагностики объектов сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и обслу	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требованиы заинтересованных сторон на основании	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса;
Диагностики объектов сервиса  ОПК-7  Способен обеспечивать безопасность Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на окновании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдеть требований заинтересованных сторон на основании выполнения труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса;
ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности особлюдение требований охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдать требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест;
Способен обеспечивать обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности основании охраны труда и техники безопасности основании охраны труда и техники безопасности основании охраны труда и техники безопасности осторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдеть требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения опибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и
безопасность соблюдение требований выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности осторон на основании охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдение требовании охраны труда и техники безопасности осторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдеть требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения опибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса
обслуживания заинтересованных сторон на Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей соблюдение требований охраны труда и техники безопасности обезопасности сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обезопасности обезопаснос	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  Обеспечивает безопасность	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и
потребителей и основании выполнения норм и правил обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности безопасности обслуживания потребителей выполнения норм и выполнения норм и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании
сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности безопасности обезопасности обезопасности выполнения норм и выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности
безопасности сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и  безопасности безопасности безопасности безопасности безопасности безопасности безопасности безопасности выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охрань труда и техники безопасности Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности
сторон на основании  выполнения норм и правил охраны труда и  выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности  Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных
выполнения норм и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и собпюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности
правил охраны труда и техники безопасности	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных заинтересованных	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности
	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требованных сторон на основании соторон на основании сторон на основании	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и
телники остоинальности разочего места; правила охраны труда.	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности Владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании заинтересованных сторон на основании заинтересованных сторон на основании заинтересованных сторон на оснований заинтересованных сторон на основании заинт
	акты в сфере сервиса ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности ОПК-7 Способен обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и	Обеспечивает безопасность обслуживания потребителей и соблюдает требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности	Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.  Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств; методы повышения работоспособности технических средств и экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и диагностики объектов сервиса  Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач; произвести контроль измерений и определения опибок и погрешностей, возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса; навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и диагностики объектов сервиса  Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности обслуживания потребителей и соблюдение требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и соблюдения требований заинтересованных сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности



ОПК-8		Знать основные методы, способы и средства получения, хранения,
Способен понимать	обработки, хранения, передачи и	переработки информации, теоретические основы работы в сети
принципы работы	накопления информации, способы	Интернет.
современных	использования компьютерных и	Уметь работать с информацией в глобальных компьютерных сетях.
информационных	информационных технологий в	Владеть приемами работы с современными средствами поиска
технологий и	профессиональной деятельности.	информации в сети Интернет.
использовать их для		
решения задач		
профессиональной	l .	
деятельности		
<del></del>	Почина в в почина в пободи	2
ОПК-8		Знать: основные принципы работы современных информационных
	современных информационных	
		Уметь: применять основные принципы работы современных
современных	1	информационных технологий для решения задач профессиональной
информационных	I a constant and a co	деятельности
технологий и		Владеть: навыками применения основных принципов работы
использовать их для	l .	современных информационных технологий для решения задач
решения задач	l .	профессиональной деятельности
профессиональной		
деятельности		
ОПК-8	Использует современные	Иметь опыт: использования информационных технологий для решения
		задач профессиональной деятельности
		Уметь: использовать и применять информационные технологии для
современных	пеятельности	решения задач профессиональной деятельности
информационных	Action Director	решения задач профессиональной деятельности Владеть: навыками использования информационных технологий для
1 1 1		решения задач профессиональной деятельности
технологий и	l .	<u> </u>
использовать их для	l .	Знать: современные информационные технологии для решения задач
решения задач		профессиональной деятельности
профессиональной		
деятельности		
ОПК-8	Использовать для решения задач	Знать основные методы, способы и средства получения, хранения,
Способен понимать		переработки информации, теоретические основы работы в сети
	методы и средства сбора, обработки,	
современных		Уметь работать с современными системами обработки данных и работать
		с информацией в глобальных компьютерных сетях.
	информационные технологии.	Владеть приемами работы с современными средствами поиска
использовать их для	1	информации в электронных библиотечных системах и в сети Интернет.
	l .	пиформации в электронных ополнотечных системах и в сети интернет.
профессиональной		
TO G TO TI II O O TI		1
деятельности		
деятельности Профессиональные ком	 ипетенции(ПК)	
	ипетенции(ПК) Умеет эффективно организовать и	Иметь опыт:
Профессиональные ком ПК-1	Умеет эффективно организовать и	Иметь опыт: Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной	Умеет эффективно организовать и	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность Умеет эффективно организовать и	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения с учетом их социальной знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности,
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения с учетом их социальной знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения задач Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной организации и планированию сервисной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения с учетом их социальной знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть : приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
Профессиональные кол ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей Знать: организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать повые направлений деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 ПК-1 ПК-1 ПК-1	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения с учетом их социальной знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной планированию сервисной деятельности	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Иметь: планировать по эффективной организацион и планированию сервисной деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности  Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения  Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализацион с целью достижения щелевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения  Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения  Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной организации и	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей Знать: организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения (изнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы,
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач  Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации  Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками напиза и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей  Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Разрабатывать поранизационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы обоснования организацио
Профессиональные ком ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной деятельности  ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной о рганизации и планированию сервисной	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и перепланировать сервисную деятельность  Организует и планирует сервисную деятельность  Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения задач Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности, анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на деятельность организации Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения целевых показателей Знать: организационно-управленческие решения (мянес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения Иметь опыт: работы по эффективной организационно-управленческие решения (мянес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, разрабатывать организационно-управленческие решения, бизне



ПК-1	Умеет эффективно опганизовать и	Знать: основные концепции управления изменениями в компании;
	планировать сервисную деятельность	методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; управлять новой информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать с специалистами из других областей; проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами; навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации
ПК-1 Способен к эффективной о рганизации и планированию сервисной	сервисную деятельность	Знать: особенности организации деятельности сервисного предприятия; методы организации выполнения услуг; ресурсы и средства, используемые для эффективной работы сервисных предприятий; формы и системы оплаты труда
деятельности		Уметь: применять основные современные инструменты к организации деятельности предприятия сервиса; организовать процесс сервиса; проводить выбор ресурсов и средств с учетом требований потребителя; рассчитывать заработную плату в соответствии с выбранной формой оплаты труда Владеть: навыками организации процессов производства, выполнения услуг и обслуживания клиентов; навыками организации процесса сервиса; способностью проводить выбор ресурсов и средств с учетом требований потребителя; навыками расчета заработной платы
	планировать сервисную деятельность	Иметь опыт: эффективной организации и планированию сервисной деятельности Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Долголи		решения Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости
	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Имеет опыт: проводить анализ и экономическую оценку деятельности сервисных предприятий Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий Владеть: математическим аппаратом и методами анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных предприятий; методы анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий;
	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных предприятий; методы анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий Владеть: математическим аппаратом, методами анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий
	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Имеет опыт: Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий Владеть: математическим аппаратом и методами анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных предприятий методы анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий
	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Знать: методы оценки деятельности сервисных предприятий Уметь: анализировать и проводить экономическую оценку сервисных предприятий Владеть: навыками анализа и оценки сервисных предприятий



расположнию рызка и управления продажеми на соррассных предпражения сервасных услуг на пользания в ситуации и явходать инполатаване решения с однагативного должных услуг на пользания продажеми применения предпражения в порядками обращения в предпражения применения предпражения продажения предпражения предражения предпражения предражения предпражения предражения предра			
продожения рысках услуг  правления продожения рысках и предражения орражения обращения находить инноситем решения по дагативии сбытов операситем услуг на польтики и на должи предражения продожения обращения по дагативи сбытов операситем услуг на польтики применты стратичностие решения в облагитем управления продожения обращения применты стратичностие решения в облагитем управления продожения обращения обращения обращения применты стратичности обращения протоков обращения обращ			
сервисных услуг  — от учет и подажеми сервисных услуг  — от учет подажеми сервисных услуг  — от учет подажеми сервисных от учет подажеми сервисных разменных подажеми станция собатов от управления продажеми сервисных разменных подажеми сервисных разменных подажеми сервисных разменных подажеми сервисных разменных подажеми сервисных разменных продажеми сервисных учетую пределения продажеми сервисных разменных продажеми сервисных разменных продажеми сервисных разменных продажеми сервисных учетую пределения продажеми сервисных разменных продажеми пределения продажеми сервисных разменных продажеми продажеми сервисных разменных пределения продажеми сервисных разменных пределения пределения продажеми пределения продажеми пределения пределения сервисных разменных пределения пределения пределения сервисных учетую пределения пред	Способен к	продажами сервисных услуг	Уметь: применять принципы организационного построения системы
политики к изменениям по внешней среде; управления обласоми; эффективного и топерентно выположения обласоми; эффективного решение в рамочного среде; а праводать от топерентно выположения обласоми; эффективного решение в рамочного среде; а праводать от топерентно выположения обласоми; а продажения продажения продажения продажения продажения продажения обласоми; а продажения продажения продажения обласоми; а продажения продажения продажения обласоми; а праводать обласоми; а праводать обласоми; а праводать обласоми; а продажения продажения продажения обласоми; а праводать обласоми; а продажения продажения продажения обласоми; а праводать	исследованию рынка и	<u>'</u>	управления продажами на сервисном предприятии; анализировать
явформацией и знаимизм, рефективно, стораците ческие решения в облас управления продажим, рефективно, топоражить системный а продажения образа, по темратиль выпоражения образа, по темратиль выпоражения образа, по темратиль проблем, накоражения образа, по темратиль проблем, накоражения образа, по темратильной решения продажения образа, по темратильной решения продажения образа, по темратильной продажения продажения образа, по темратильной продажения образа, по темратильной продажения продажения образа	управлению продажами	<u>'</u>	ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой
явформацией и знаимизм, рефективно, стораците ческие решения в облас управления продажим, рефективно, топоражить системный а продажения образа, по темратиль выпоражения образа, по темратиль выпоражения образа, по темратиль проблем, накоражения образа, по темратиль проблем, накоражения образа, по темратильной решения продажения образа, по темратильной решения продажения образа, по темратильной продажения продажения образа, по темратильной продажения образа, по темратильной продажения продажения образа	сервисных услуг		политики к изменениям во внешней среде; управлять новой
управления продажани; эффективной в топерантию вашимодействемать специялиствами за других областей; првократь системный анаж вознажилих и потенциальных проблем; находить оптимым дикретигизовер привеней проблем; находить оптимым дикретигизовер применей средения проблему правления продажеми проговоря продажеми проговоря и других областей; првократь серемствия в должным прогитовирование продаж и други заважеми эффективной продажеми развиты продажеми прод			информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области
специалистами из других областей; проводить системный авиа возмикших и потенциальных проблем; изохрасими отпимальным авректнитовое решение в рыкочной среде влачения и технологизму правления продажам заважами эффективной работы в команде в условиях ограничениям и рафоктивной проблем команде в условиях ограничениям в эффективной проблем команде в условиях ограничениям в эффективной проблем команде в условиях ограничениям в эффективной продажами (следный в эффективной продажами) (следный и рафоктивной продажами) (следный и рафоктивной продажами) (следный и рафоктивной продажами) (следный и укравления и укравления опродажами) (следный рафоктивной продажами методику управления продажами методику управления продажами в формации и находивной рафоктивной графоктивной продажами в формации и находивной рафоктивной продажами в формации и находивной рафоктивной продажами методику управления продажами методику управления продажами методику управления продажами методику управления профоктивной продажами методику			
возникших и потенциальных проблем; паходить оптимать маркотанново решение в равносий среде Владеть: поизтийным аппаратом в области управления продажами (такамы арментивости продажами станостировами образовами			
маркетинговое решение в рыночной среде Владент: помятийным антаратом в област управления продажам намыками эффективного работы командае в условиях страниченности врямови; основными теснологиями управления родажеми (такими в прогакозирование продаж разработка плана продаж, оден эффективной продаж разработка плана продаж, оден эффективной продаж разработка плана продаж, оден эффективной продаж управления формало; примеры успения методику управления торговым переопалок; роль управления управления организационного роль управления продажами коста быть и применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях  ПК-3  Способность к исследованию продажами (закими и управления организационного построения ссервенных услуг управлению продажами (закими на сервисных услуг управления организационного построения сервисных управления организационного построения сервисных управления организационного построения построения построения объективной работы и компания организационного политации объективной работы и компания организационного проективного законами эффективного работы в компания организационного проективного законами организационного проективного законами организационного проективного законами организационного проективного проекти объективного проективного проективного проективного проективно		<u>'</u>	
Ввадеть: появтийным аппаратом в области управления продажам названами эффективной работы команде в условиями тельпанский продаждии (такими в прогиозирование продаж, разработка папаратом) прогиозирование продаж, от тельпанский продаждии (такими в прогиозирование рифективной продаждии управления услуг управления услуг уметь применять причиния по продаждии сервисных услуг уметь применять причиния организационного построения систе управления объекты продаждии и находить инноватавные решения по адагтации сбятов информацией и знаинами; принимать стратегические решения в обла управления объекты продаждии и находить инноватавные решения по адагтации сбятов информацией и знаинами; принимать стратегические решения в обла управления объекты управления продаждии и находить инноватавные решения в областей; проводить системный апалами эффективной работы в команде в условиям сраниченный объекты в управления продаждии и находить инноватавные решения в ракоточей стратегические решения в дименениям распраждения стратегические решения в дименениями объекты в ракоточей стратегические решения в дименений стратегические решения в дименений продаждии и потенциальными сраничений объекты в объекты в достательный работы в команде в условиям сраниченный объекты в достательный работы в команде в условиям стратегические решения в дименениями в достательный закать скловениями стратегические решения в достательный дагать системными стратегические решения объекты в достательный растательный стратегические решения объекты в достательный растательный стратегические решения объекты в достательный растательный стратегические решения объекты в достательный стратегические решения объекты в достательный стратегические решения объекты в достательный системными в достательный стратеги объекты в достательный системными в достательный стратеги объекты в достательный в			
назыками эффективной работы в комалар зеловиях ограниченности времени, остовням технологиями управления продажми (такими в прогнозирование продаж, разработка плана продаж, слем эффективности продаж т.п. д.), навыками эффективной прожентами Затат: соповные концепции управления изменениями в компани методику управления торгоным персональсях компьямих раментами родажеми в компаних резельных компьямих раментами продажеми в компания резельных компьямих реализации продажеми в компаниям резельных компьямих ределению продажеми ображения услуг  ПК-3  Имеет способность к исспедованию Продажеми управления продажеми управления продажеми ображения услуг  Умета продажения ображения услуг  Умета продажения ображения услуг  Октата продажения ображения услуг  Октата продажения ображения продажения продажения продажения продажения продажения на сервисном предприятать, знаянизиров социальствам и других обрасстве; проведаты, на межетильного предприятать ном виформащией в завивиями; принамать стретатичения продажения на потенниальных проблем; находить оптимать мерением в других обрасстве; проведать оптимать мерением в других обрасстве; проведать продажения ображения на потенниальных проблем; находить оптимать мерением в других обрасстве; проведать оптимать мерением в других областей; проведать продажения на потенниальных проблем; находить оптимать мерений на потенниальных проблем; находить оптимать мерений продажения продажения продажения продажения продажения продажения продажения управления продажения продажения продажения областву правления продажения продажения продажения областву правления продажения распражнующей и находить инновативные решения областву правления продажения распражний на потенниальные продажения распражнующей областву продажения распражнующей и завизими; примеры успешного примене стретеги бействе областву продажения распражний продажения распражний продажения распражний продажения распражний продаж			
рамения, основными технологиями управления продажами продажами заменениям в продаж, основными технологиями управления и продаж и т.д.); навыками эффективной презентации знать: основным сочетным сочетным и компанки методику управления услуги правления прадажами услуги правления услуги правления прадажами услуги услуги правления прадажами услуги услуги правления прадажами услуги у			
прогнозирование продаж, разработка плана продаж, сисе эффективности продаж и дл.), наыжками эффективности продаж и дл.), наыжками эффективности политики распользии продажеми комплексном управления изменениями в компания методику управления изменениями в компания продажами в компаниями продажеми в компаниями продажеми компаниями продажеми компаниями продажеми в компаниями продажеми компаниями продажеми сервисных услуг уметь: примеры и компаниями продажеми и компаниями продажеми сервисных услуг уметь: примеры и компаниями продажеми сервисных услуг уметь: примеры и компаниями продажеми сервисных услуг уметь: примерыт и компаниями продажеми по запитации облугов и методить миномительных проблем; накодить миномительных проблем; накодить пиномительных проблем; накодительных проблем; накодительных проблем; накодительных проблем; накодительных проблем; накод			
Воделживности продаж и т.д.); навыжами эффективной презентации управления компениями в компениями в компениями компениями управления применениями продажами персоналом; родь управления продажами продажами продажами продажами управления управления продажами компениями продажами продажами продажами компениями продажами продажами продажами компениями пр			
ПК-3  ПК-3  Имеет способность к исследованию (верхисых услуг уравления горисовия персовам прираменнях продажами в компланском приним применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях применения продажами не сервисных услуг уравления продажами не сервисных услуг уравления продажами продажами продажами феркитивно и голерантивно продажами управления продажами продаж		<u> </u>	
Методику управления торговым персоналом; роль управления продажами вомплексном управления управления управления управления продажами сервисных услуг    Имеет способность к исследованию (мает опыть работы по исследованию рыкка и управлению продажами (рервискых услуг    Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятия; вавлизиров ситуации и накодить интовативные решения облагов политика к изменениям во внешней среде; управлять нов неформацией в заналими; принципы обътое политика к изменениям во внешней среде; управлять нов неформацией в заналими; принципы обътое политика к изменениям во внешней среде; управлять нов неформацией в заналими; принципы обътое политика к изменениям в обътое политика к изменениям во внешней среде; управлять нов неформацией в заналими; принципы обътое политика в реальных компания управления продажами; эффективного правативно работы в команде в условях ограниченности времени; оспонями транаратом в облагат ридажеми продажами в продажами в комплексном управления изменениями в компания в продажами в комплексном управления изменениями в компания методику управления торговым персоналом; роть управления продажами комплексном управления продажами комплексном управления продажами комплексном управления продажами; - применять принципы организации; - методы продажами комплексном управления продажами; - анализаром ситуации и находить инполативные решения продажами; - применять принципы организации; - методы продажами комплексном управления продажами; - намизаром ситуации и находить инполативные решения продажами; - намизаром ситуации и находить инполативные решения продажами; - намизаром ситуации и находить инполативные решения продажами (таким к ранных компания); - применять принципы организации; - методы обътов политики в реальных кобастей; - провом ситемный анализаром ситуации и ризамения продажами и продажами и сервисным управления продажами и продажами методику управления продажами продажами методику управления продажами в сервисным об			
ПК-3  ПК-3  Имеет способность к исследованию Инмент спратегий сбытовой политики в реальных компаниях применения сгратегий сбытовой политики в реальных компаниях продажами сервисных услуг  умравлению продажами сервисных услуг  умравлению продажами сервисных услуг  политики к изменениям сервисных решения по далатии сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения област управления продажами и потенциальных проблем размением ствовать специалистами из других областей; проводить системный анал вроитим принимать стратегические решения област опециалистами из других областей; проводить системный анализим продажами и потенциальных проблем озаконительного размением продажами и потенциальных проблем области управления продажами в прогозурование продажами и потенциальных проблем сравнением размением области управления продажами в прогозурованием управления управления к компаниях и потенциальных проблем применем тору области управления и компаниям управления му степним области управления продажами е сервисных услуг стратегий сбытовой политики в реальных компаниям; • немораться стратегий сбытовом политики в реальных компаниям; • немораться стратегий сбытов п			Знать: основные концепции управления изменениями в компании;
ПК-3  Кмеет исследовать рынок и управлению продажами сервисных услуг  Уметь применять принципы организационного построееми систе управлению продажами сервисных услуг  Уметь применять принципы организационного построееми систе управлению продажами на сервисных услуг  Уметь применять принципы организационного построееми систе управлению продажами на сервисном предпраятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по далагации сбытов полятики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и завилиями, принципы сорованть системины в области управления продажами; аффективной голерацию на области управления продажами и потенциальных проблем; находить оптимальным авакоми эффективной продажами (такими в прогисации) правления городаж, правоты в компане упражения продажами (такими в прогисации) правления городаж, правоты в компане упражения продажами и т.п.); навыками эффективной презентации управления продажами компаниях; и со б 6 е н кородажению продажами сервисных услуг иправлению продажами сервисных услуг иправления продажами на сервисным продажами компаниях; и правления продажами на сервисным продажами сервисных услуг иправления продажами на сервисным продажами сервисным управления продажами; принименя подажами; и заменять принименя продажами; и принименя подажами и наменять принименя продажами; и принименя продажами сервисным продажами области управления продажами; и принименя продажами и толератно обрасть в компания и управления продажами и толератно обрасть в компания и наменять приниции облого политика в редактым продажами и толератно продажами и наменять принименя продажами; и приненения податальть нов информации области управления продажами и потенциальных продажами		<u> </u>	методику управления торговым персоналом; роль управления
ПК.З  Умеет исследовать рынка и управлению продажами сервисных услуг  Умеет исследованию рынка и средском продажами сервисных услуг  Умеет применять принципны организационного построения систе управлению продажами сервисных услуг  Уметь: применять принципны организационного построения систе управления им на сервисных услуг  Уметь: применять принципны организационного построения систе управления им на сервисных продажами; принципны организационного построения систе политажи к изменениям по анешинальных профествовать по информацией и знанизми, принципны организационного среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами управления продажами и прогнозирование продаж, оцен времение; основными техногогиям управления и таме времение; основными техногогиям продажами и таме продажами в комплекском управления и таме времение; основными техногогиям продажами в комплекском управления и таме продажами и таме продажами в комплекском управления и травления продажами и травнения стратегий сбытовой полититики организационного построенных услуг управления продажами в комплекском управления и травления и травления и травления и травления и травления и травления продажами и сервисных услуг управления продажами и травления и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики в реальных можаниях; — применять принципы организационного построенняя систе стратегий сбытовой политики в реальных управления продажами; — применять продажами и находить инновативные решения по даптации сбытов политики в редажном работы в комада в услових ограниченности во времения области управления продажами; — накодить инновативные решения продажами; — накодить инновативные решения продажами и толерант в замимененными продажами и трамительным продажами и трамительным продажами и продажами и трамительным продажами и примененным практь			продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного
Способен жрынка и орражению продажами сервисных услуг  Умета применять принципы организационного построения систе управлению продажами на сервисном предправтии; анализирова информацией и занизирова принципы организационного построения систе управления продажами; эффективно и топерантно зваимодействовать специальноства управления продажами; эффективно и топерантно зваимодействовать специальностами за других областей; управления продажами зфективно и топерантно зваимодействовать специальноства управления продажами обрективного решение в рыночной срои, находить оптимальным арметитного решение в рыночной срои, от топерати управления продажами (такими и прогимарование продаж разработы в комана звамениеми в компани методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в компексиом управления и торговым в компаниях обрективности продаж и т.д.); навыками эффективной продажами сервисных услуг управления продажами и находить инпоративные ображениях услуг управления и находить инпоративности применения от торговым персоналом; эбом управления и применения стратегий сбытовой политики в реальных компания; методи управления и применения от торговым персоналом; эбом управления и заменениями в компания; методи управления и применения стратегий сбытовой политики в реальных компания; методи управления и применения от делегий сбытовой политики в реальных компания; методи управления и продажами; области управления продажами; области управления продажами; области управления продажами; области управления продажами; областей; от применять сервисным стратегий сбытовой политики в решения продажами; области управления продажами; области управления продажами; области управления продажами; области управления области управления продажами; области управления продажами; области управления продажами; областей; от продажами и тотерыний продажами уметь продажами в компексом управления продажами; управления от отпекты продажами и тотерыния продажами; управления от отпекты продажами; правления протамы продажами; применения городам от			применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях
Сл ос обен к рынка и орражеми сервисных услуг  Умета продажами на сервисных услуг  Умета продажами на сервисном предражатие, запализирова систем предражения продажами, развижения продажами, развижения продажами, принимать сервисном предражения в област управления продажами, зофективно и топерантно взаимодействовать специальном предражения в област управления продажами, зофективно и топерантно взаимодействовать специальном предражения в област управления продажами в сервисном предражения продажами предражения продажения продажения продажения продажения продажения продажения обрективноги продаж предеставления продажения обрективноги продажения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях продажения сервисных услуг управления продажения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях продажения сервисных услуг управления обрежения продажения в комплексном управления изменениями в компаниях сервисных услуг управления обрежения продажения в сомплексном управления изменениями в компаниях сервисных услуг управления породажения сервисных услуг управления и применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях сомплексном управления изменениями в компаниях сомплексном управления и продажения сервисных объект управления и продажения продажения сервисных услуг управления продажения по делигающей и находить инновативные решения по делигающей и накодить инновативные решения по делигающей и знаимами; принимать стратегие системный анализивными и находить инновативным продажения объект управления продажения продажения по делигающей и знаимами; принимать стратегие сервисных объект управления продажения продажения продажения методействовать сепециализи продажения продажения не объектывной продажения не объектывной продажения продажения продажения методействовать продаж продажения продажения продажения продажения продажения продажени	ПК-3	Имеет способность к исследованию	Имеет опыт: работы по исследованию рынка и управлению продажами
исследованию рынка и сревисных услуг управления продажами на сервисных услуг политики в подажами на сервисных услуг политики в маними продажами среду правления правления продажами среду правления продажами среду правления продажами среду правления продажами в компекстом управления и продажами в компекстом управления продажами продажами в компекстом управления продажами среду правления стратеги сбытовой политики от применения стратеги сбытовой политики преду правления продажами среду правления правления правления правления правления правления с коге стратеги сбытовой политики вреду правления продажами ситуации и находить инн	l I		
управления продажами на сервисных услуг  политики к заменениям по внешней среде; управлять нов информацией и находить инвоативных стратегические решения в обасти управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специальствами за других областей; проводить системыма зала возникших и потенциальных проблем; находить оптимальм маркетинговое решение в рывночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами бработы в компания управления продажами (техним на прогозирование продаж, управления продажами (техним на прогозирование продаж, управления продажной дветивности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации. Знать: основные концепции управления продаж обрективной презентации. Знать: основные концепции управления изменениями в компаниях прогозами в компаниях.  ПК-3  С п о с о б е н к исследовать рынок и управления обрективноги продажами в компаниях изменениями в компаниях компаниях; основные концепции управления изменениями компаниях; от применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; от применения от продажами на сервиском предпраятии; областей; от применения обрасти управления продажами на сервиском предпраятии; областей; от применения продажами на сервиском среде; от правлять ном информацией и знаниями; от решения по адаптации сбытов области управления продажами на сервисьми среде; от правлять ном информацией и знаниями; от решения продажами на сервисьми среде; от правлять ном информацией и знаниями; от решения продажами на сервисьми продажами области управления продажами на сервисьми продажами уметивной работы в компания управления и продажами продажами и компения продажами продажами продажами продажами на сервисноми предпраятии; знанизивое ситеуправления продажами на сервисноми предпраятии; знанизимения областуправления продажами на сервисный среде; от применения стра	l I		
сервисных услуг  (итуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективной потелем; находить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным аркетинговое решение в рыкочной среде  Владать: понятийным алпаратом и области управления продажами навыками эффективной работы в команде в условиях отраниченности времени; основными теснологиями управления продажами (таким и прогнозирование продаж, разработка плана продаж, опен эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации. Знать: основным копцепции управления наменениями в компаниями и управления продажами сервисных услуг и применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях и управлению продажами сервисных услуг управления продажами сервисных услуг управления продажами не сотратегий сбытовой политики в реальных компаниях и управления продажами сервисных услуг управления продажами не стратегий сбытовой политики в реальных компаниях управления продажами сервисных услуг управления продажами не стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организации от регоры предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативных стратегиеские решения области управления продажами; • эффективной предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативных стратегиеские решения области управления продажами; • эффективной предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативных стратегиеские решения области управления продажами; • эффективной предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативных стратегиеские решения области управления продажами; • анализиров ситуации и находить инновативных отративным продажами; • применать принципы организационного построения ситегу управления продажами и страмения продажами и сотраннов заименения продажами нестонноваться с праважения прод			
политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией знанимия; примимы сревном треотремения в области управления продажами сервисных услуг примения стратегниеские решения в области управления продажами сервисных услуг примения продажами на сервисных услуг примения продажами на сервисных услуг примения продажами и потенциальных проблем; находить оптимальных проблем; находить оптимальных простем в распраждения продажами на команде в условнями технологиями управления продажами (таки в прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцея эффективноги продаж и т.д.); навым эффективноги продажами технологиями управления именениями в компания методику управления управления именениями в компания методику управления управлении фирмой; примеры успешне продаждами в комплексном управлении фирмой; примеры успешне продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешне применения стратегий сбытовой политики в реалым компаниях:  1 продажами сервисных услуг применения продажами сервисных услуг применения стратегий сбытовой политики в реалым компаниях:  2 применять принципы организационного построения систе управления продажами; эффективно и голерант вазимодействовать со специалистых управления продажами; области управления продажами в компания области управления продажами; области управления продажами в компания управления продажами			
информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами зфрективного и голерантно вамиодействовать специалыстами из других областей; проводить системный анали возникших и потенциальных полоблем; продожам польжими и потенциальных ределений в продажами голеративного в решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами голеративного в решение в рыночной среде в продажами такими технологиями технологиями равления продажами голем продажеми прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оффективност продаж разработка плана продаж, оффективност продажеми троговым персоналом; роть управления продажами управления управления и управления управления и управления и управления и управления торговым персоналом; управления тродажами сервисных услуг управления стратегий сбытовой политики в реальных компания; обменениями в компания; обменениями в компания управлению продажами сервисных услуг управления продажами на сервисным решения стратегий сбытовой политики в реальных компания; областей управления продажами на сервисным предомами; обменениями в сервисном предомами; обменениями в сервисном предомами; обменениями в продажами и потенциальных продажами; обменениеми продажами и настением заниморействовать со специалимать стратегические решения области управления продажами; обмененности в обменения стратегий сбытовой продажами; обмененности в обменения с от обменения с обменения продажами; обмененности продажами и сервисным продажами и сервисным управления продажами и сервисным продажами и сервисным продажами и потенциальных продажами; обмененности в обменения с продажами управления продажами и протозирование продаж управления продажами продажами и сервисным стакими управления продажами на сервисным обменения с продажами на сервисном продажами на обменения с продажами на обменения с продажами на обм	сервисных услуг	'	
управления продажами; эффективной и голерантно взаимодействовать специалистами из других областе управления продажами возникших и потенциальных проблем; находить оптимальных армеетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами гарменности времени; основными технологиями управления продажами гарменности времени; основными технологиями управления продажами гарменности продаж и т.д.); навыками эффективной правления и управления заменения продажами в комплексном управления управления заменениями в комплексном управления управления в комплексном управления образовать рынок и управления управления персоналом; роль управления продажами в комплексном управления образовать образ		1	
пк.з  С п о с о б е и к и управления оражами сервисных услуг  ПК.З  С п о с о б е и к и управления продажами сервисных услуг  продажами в компений управления продажами сервисных услуг  прожажим в компений управления продажами сервисных услуг  прожажим в компений управления продажами сервисных услуг  прожажим в компений управления продажами в компений управления продажами в компений управления заменения продажами в компений управления заменения продажами в компений управления и торговым персоналом; роль управления продажами в компений управления продажами в сервисном преприятий; « анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбыто политики в реальных компений; » офрективной продажами в сервисном преприятий; « анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбыто политики в реальных компений; » офрективной продажами; » офрективной продажами в компений управления продажами; » офрективной работы в комаще в условиях отраниченности во времен области управления продажами в компений управления продажами; » навыкамофективной работы в комаще в условиях ограниченности в времен основными технологиями управления продажами; » офрективной продажами; » офрективной продажами в компений управления продажами и продажами в торговым персоналом; роль управления продажами офрективной политики в реальных компаних умустения применения стратегий сбитовой политики в реальных компаних умустения применения стратегий сбитовой политики в реальных компения продажами п		'	
возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным маркетинговое решение в рыстовия странтения продажам маркетинговое решение в рыстовия хограниченности времени; основными технологиями управления продажами (такими и прогнозирование продаж, основными технологиями управления продажами сам образовать и прогнозирование продаж, персональных компания методикку управления торговым персональных компаниях области, управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешни исследованию рынка и управления управления продажами сервисных услуг управления продажами сервисных услуг управления продажами образовать рынок и управления проговым персональных компании; методы управления продажами сервисных услуг управления продажами сервисных услуг управления продажами сервисных услуг управления продажами образовать ситуации и находить инновативные решения по адаптации обытов политики в реальных компаниях; оприменых ситуации и находить инновативные решения по адаптации обытов политики и находить инновативные решения по адаптации обытов политики и уметивной реде: управления продажами сервисным области управления продажами; накодить инновативные решения по адаптации обытов политики и накодить инновативные решения продажами; накодить оставления продажами; накодить отножной среде понозирование продаж условиях ограниченности во времене основными технологиями управления продажами; накодить обытов политики в реальных компаниях учравления продажами оставления продажами унравления продажами уначивать продажами унимать стратегические решения по адаптации обытов политики в реаль			
маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратов в области управления продажам навыками эффективной работы в команце в условиях ограниченности времени; основными технологиями управления продаж, оцен эффективной работы в команце в условиях ограниченности прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективной работы в компания прогнозими управления изменениями в компании методику управления горговым персоналом; роль управлен применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях исследованию рынка и управлению продажами сервисных услуг  ПК-З  С п о с о б е и к продажами сервисных услуг  применения орговым персоналом; • примеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организационного построения систе управления продажами персоналом; • примеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организационного построения систе управления продажами не сервисном предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениямы в вешшей среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принциать стратегические решения области управления продажами ; • эффективной отлограни заммодействовать со специалистами из других областей; • провод системный анализ заозникших протавмами; • наход оптимальное маркетинговое решение в рыкочной среде • поятийным аппаратом в обжети управления продаж, оцен эффективной работы в команце в условиях ограниченности во времене основными технологиями управления продажами; • анализиров системный анализиров системный анализиров системный анализиров системный управления продажами в смотних продажи и т.д.), • навыкам эффективной презентации, протнозирование продаж и т.д.), • навыкам эффективной презентации, применения гродажния продажний фироватные компения продажний фироватные и применения продажний обыта правления продажний в реальных компаниях Уметь: применных продажния по одателей; проводить системный нага- продажним к околненской	1		специалистами из других областей; проводить системный анализ
Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности времени; основными технологиями управления продажами (такими в прогнозирование продаж) работы в команде в условиях отранения обрастивной потродых и т.д.); навыками эффективной продаж до эффективной продажами и до потровым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами управлению продажами в комплексном управления изменениями в комплексном управления изменениями в комплексном управления продажами управления опродажами (сервисных услуг управления горговым персоналом, • роль управления управления продажами комплексном управления изменениями в комплексном управления изменениями в комплексном управления изменениями в комплексном управления продажами; • применения стратегий сбытовой политики в реальных компании; • методу управления продажами на сервисном предприятии; • анализиров ситуации и накодить инноватье решения области управления продажами; • анамизиров ситуации и накодить инноватье решение в рыночной среде • полятийным аппаратом в области управления продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • полятийным аппаратом в области управления продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • полятийным аппаратом в области управления продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • полятийным аппаратом в области управления продажами тал); • накыками эффективной презентации.  ПК-3 Имеет способность к исследованию продажами в компанекстому правления продажами тал); • накыками эффективной презентации.  ПК-3 Имеет способность к исследованию продажами в компанекстому правления продажами тал); • накыками эффективной презентации.  ПК-3 Имеет способность к исследованию продажами в компанекстому правления продажами тал); • накыками эффективной презентации.  ПК-3 Имеет способность к исследование продажами тал); • накыками эф	1		возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное
навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности времени; основными технологиями управления продажами (такмии в рефективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации заминениях продажами; ответным технологиями управления изменениями в компания компания управления продажами сервисных услуг управления объекть объекты продажами сервисных услуг управления изменениями в компаниях основным техном управления изменениями в компаниях продажами сервисных услуг управления изменениями в компаниях основным объектым услуг управления изменениями в компаниях объектым услуг управления и управления и управления продажами сервисных услуг управления объектым услуг управления фирмой; опримене стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; оправления продажами в реальных компаниях; оправления продажами; оправления продажами; оправления продажами; оправления продажами; оправления продажами; оправлять нов информацией и знаниями; опринимать стратегические решения области управления продажами; оправления продажами; оправления и управления управления и управления		<u>'</u>	маркетинговое решение в рыночной среде
ремени; основными текнологиями управления продажами (такими в прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации Знать: основные концепции управления изменениями в компани методику управления торговым персоналок; роль управлен продажами в комплексном управления фирмой; примеры успешки продажами в комплексном управления изменениями в компаниях и продажами продажами в комплексном управления изменениями продажами и продажами горговым персоналок; • роль управления управления изменениями в компаниях управления продажами сервисных услуг и применения горговым персоналок; • роль управления продажами на сервисном предприятии; • анализиров сигтации обытов политики в реальных компаниях; • применыт принципы организационного построения систе управления продажами; • примеры успешного применен стратегий обытовой политики в реальных компаниях; • примеры успешного применен стратегий обытовой политики в срансном предприятии; • анализиров сигтации обытов области управления продажами; • анализиров системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решеныя продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решеныя продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решены в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • понятийным аппаратом в области управления продажами; • накоди оптимальное маркетинговое решены в рыночной грежентации. Уметь: примения продажами персоналож; роль управления продажами и сервисных услуг управления продажами на сервисных услуг управления продажами на сервисных услуг управления продажами; • дерактивное решения по адаптации обытов политики в управления продажами и продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и накодить инкративные решения по адаптации обытов политики и изаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анализистивные решения по обасти управлени			Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами;
прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной продажами компленки управления области управления области управления продажами сервисных услуг продажами сервисных разработка плана продажами сервисных услуг продажами сервисных услуг продажами сервисных разработка плана продажами сервисных услуг продажами сервисных разработка плана продажами сервисных услуг продажами управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продажами управления продажами управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, осен эффективной работы в команом фрактивной продажами управления изменениями в компани сервисных услуг продажами управления изменениями в компани сервисных услуг продажами и компения сервисных услуг продажами и применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях уметь: применять прицины организационного построення систе управления продажами и продажами и применения сервисных областей; проводить системный анализих и потенциальных проблем; находить оптимально вознашими и потенциальных проблем; находить оптимально в завинимих и потенциальных проблем; находить оптимально в рымения в рымения областей; проводить системный анализих и потенциальных проблем; находить оптимально в рымения областей			навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во
зффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации.  ПК-3  ПК-3  ПК-3  С п о с о б е н к продажами сервисных услуг ипродажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешни следованию рынка и управлению продажами сервисных услуг управлении продажами сервисных услуг остоем и продажами сервисных услуг объесть и продажами и продажами на сервисных услуг объесть и продажами на сервисном предприятии; • анализировы ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов объесть и набромацией и знаниями; • применей среде; • управлять нов информацией и знаниями; • зффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • провод системный анализ зорати продажами; • анами сетемный продажами продажами; • наход оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • поятийным аппаратом в области управления продажами; • намод объесть и продажами технологиями управления продажами; • намод объесть и продажами технологиями управления продажами (сервисных услуг продажами в комплексном управления и продажами в технологиями управления и продажами в сервисных услуг продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примерым управления гора на продажами в комплексном управлении продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям в области управлеть овать ситуации и находить инновативные решения объесть на политики к изменениям в области управлетно ваимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анализиров ситуации и потенциальных проблем; находить системный ава		<u>'</u>	времени; основными технологиями управления продажами (такими как
зффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации.  ПК-3  ПК-3  ПК-3  С п о с о б е н к продажами сервисных услуг ипродажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешни следованию рынка и управлению продажами сервисных услуг управлении продажами сервисных услуг остоем и продажами сервисных услуг объесть и продажами и продажами на сервисных услуг объесть и продажами на сервисном предприятии; • анализировы ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов объесть и набромацией и знаниями; • применей среде; • управлять нов информацией и знаниями; • зффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • провод системный анализ зорати продажами; • анами сетемный продажами продажами; • наход оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • поятийным аппаратом в области управления продажами; • намод объесть и продажами технологиями управления продажами; • намод объесть и продажами технологиями управления продажами (сервисных услуг продажами в комплексном управления и продажами в технологиями управления и продажами в сервисных услуг продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примерым управления гора на продажами в комплексном управлении продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям в области управлеть овать ситуации и находить инновативные решения объесть на политики к изменениям в области управлетно ваимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анализиров ситуации и потенциальных проблем; находить системный ава			прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
ПК-3			
Методику управления торговым персоналом; роль управлен продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешне применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях (С п о с о б е н к продажами сервисных услуг управления продажами персоналом; • роль управления; • методы управлению продажами сервисных услуг управления пресоналом; • роль управления продажами сервисных услуг управления продажами на сервисных услуг • примеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компания; • примеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компания; • анализирова ситуации и находиты инновативные решения по даптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • зфективной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами; • навыка эффективной продажами управления продажами уменениями в компаних уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к реальных сметаных областвовать специальных продажами; принмать стратегические решения в облас управления продажами; принметь стратегить стратегить н			
продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешном применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях услуг управлению продажами сервисных услуг управления торговым персоналом; • роль управления продажами сервисных услуг управления проговым персоналом; • примеры успешного применен управлению продажами сервисных услуг управления проговым персоналом; • примеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организационного построения систе: управления продажами на сервисном предприятии; • навлизиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения взаимодействовать со специалистами и других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  1 ммеет способность к исследованию системный анализ возникших и потенциальных продажами; • зфективноги продажами оптимальное маркетинговое решение в рыночной презентации.  1 ммеет способность к исследованию протизирование продаж, оцен исследованию рынка и управлению продажами  2 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  3 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  3 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  4 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  5 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  5 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  6 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  7 мрежтивной продажами  7 мрежтивной продажами  8 моплексном управления продажами  9 мрежтивности продаж и т.д.); • навыками эффективной продажами  1 мрежтивной продажами  1 мрежтивной продажами  2 мрежтивной продажами  2 мрежтивной продажами  2 мрежтивной продажами  3 мрежтивного продажами  2 мрежтивной продажами  3 мрежтивного продажения продажения продажения продажен			
ПК-3 С п о с о б е н к исследовать рынок и управлять основные концепции управления изменениями в компаниях (способен к исследованию рынка и управления ображами сервисных услуг (применять принципы организационного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; опримеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; опримеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; опримеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; опримеры успешного применен стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; опримеры успешного политики к изменениям во внешней среде; оправлять нов информацией и знаниями; опринимать стратегические решения области управления продажами; областей; опровод системный анализ возникших и потенциальных проблем; опимальное маркетинговое решение в рыночной среде основными технологиями управления продажами; онавыка эффективной продажами и стратеги управления продажами; онавыками эффективной продажами и управления опродажами и управления продажами и сервисных услуг оправления продажами и управления продажами и сервисных услуг управления продажами и сервисных услуг управления продажами и сервисных услуг управления продажами и сервисных управления продажами и сервисных управления продажами и сервисных управления продажами и сервисных управления продажами и сервисным продажами и сервисным обътов оплитики и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из управления продажами; эффективно и толерантно возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным обът			
ТК-3		<u>'</u>	
Способен к продажами сервисных услуг управления торговым персоналом; • роль управления продажами комплексном управлении фирмой, • примеры успешного применее стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организационного построения систеуправления продажами на сервисном предприятии; • анализирова информацией и знаниями; • принципы организационного построения систей управления продажами; • ориеменней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принципы области управления продажами; • ориеменней и знаниями; • принципы областей; • проводи системный анализовать со специалистами из других областей; • проводи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка оффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж управления продажами (такими к прогнозирование продаж управления продажами управления и управления и управления и управления и управления и управления управления продажами в комплексном управления и реальных компаниях уметь: применять принципы организационного построения систеуправления продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов применения продажами и накодить инновативные решения по адаптации сбытов оплитики к изменениями областей; проводить системный анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации обытов оплитики и находить инновативные продажем и принципы организационного построения оплитики и находить инновативные продажем и принципы организационного построения оплитики и находить инновативные продажем и прод			
комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применен управлению продажами сервисных услуг  • применять принципы организационного построения систе: управления продажами на сервисном предприятии; • анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.) • навыками эффективной продажами и прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.) • навыками эффективной продажами в комплексном управления изменениями в компания управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно приженных стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толеранть оваимодействовать политики к изменениям во внешней среде; управления возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным возникших и потенциальным проблем; находить оптимальным проблем; находить опти			
управлению продажами сервисных услуг  стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  применять принципы организационного построения систетуправления продажами на сервисном предприятии;  плитики к изменениям во внешней среде;  управления продажами на сервисном предприятии;  плитики к изменениям во внешней среде;  управления продажами;  примимать стратегические решения област управления продажами;  области управления продажами;  системный анализ возникших и потенциальных проблем;  намиодействовать со специалистами из других областей;  прогнозирование продаж области управления продажами;  намиодействовать со специалистами из других областей;  прогнозирование продажния и потенциальных проблем;  намиодействовать со специалистами из других областей;  прогнозирование продажами управления продажами;  намиодействовать со специалистами управления продажами;  намиодействовать со специалистами из других областей;  намиодействовать со специалистами из других областей;  намиодействовать со специалистами из ругих областей;  намиодействовать со специалистами из других областей;  намиодействовать со специалистами из других областей;  намиодействовать со специалистами из продажами;  намиодействовать со специалистами из других областей;  намиодействовать со специалистами из продажами;  намиодействовать со специалистами из продажами;  намиодействовать со специалистами из продажами;  намиодействовать продажами на сервисном предприятии;  намиодействовать продажами на сервисном предприяти собатов политики и изменениям во внешение бреде;  намиодействовать понитики в реальных компаниях  уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях  уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях  уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях  уметь: применения стратеги облатеги политики в реальных компания  уметь: применения ст			
* применять принципы организационного построения систе: управления продажами на сервисном предприятии; • анализировя ситуации и накодить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • провод системный анализ возникших и потенциальных проблем; • накоди оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времене основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управления исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях уметь: применения продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики в замними; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным арозникших и потенциальных проблем; находить оптимальным арозникших и потенциальных проблем; находить оптимальным арозникших и потенциальной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам	исследованию рынка и		комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения
управления продажами на сервисном предприятии, • анализировс ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • наход оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен к исследованию Знать: основные концепции управления изменениями в компани управления продажами в комплексном управления изменениями в компани сервисных услуг применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; оффективно и толеранито взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптималья маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами маркетинговое решение в рыночной среде	управлению продажами		стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;
ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решени области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возинкших и потенциальных проблем; • находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективной родаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способе н к рынка и управлению продажами методику управления изменениями в компани методику управления торговым персоналом; роль управлен и продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управления продажами на сервисном предприятии; анализировк ситуации находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления породажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специальных проблем; находить оптимальн возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами маркетинговое решение в рыночной среде	сервисных услуг		• применять принципы организационного построения системы
политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3 С п о с о б е н исследованию знать: основные концепции управления изменениями в компани крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управление продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами сервисных услуг применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать
политики к изменениям во внешней среде; • управлять нов информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3 С п о с о б е н исследованию знать: основные концепции управления изменениями в компани крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управление продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами сервисных услуг применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализиров ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой
информацией и знаниями; • принимать стратегические решения области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времене основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-З  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлен исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: принений сбытовой политики в реальных компаниях управления продажами на сервисном предприятии; анализирове ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в обласу управления продажами з других областей; проводить системный анал возвикших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
области управления продажами; • эффективно и толерант взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж итд.); • навыками эффективной презентации.  ПК-З Способен к рынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени методику управления торговым персоналом; роль управлени продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешни применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализировс ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводи системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  С п о с о б е н к рынка и управлению продажами исследованию рынка и управлению продажами и сервисных услуг проважами в комплексном управления изменениями в компани продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления возникших и потенциальных проболем; находить оптимальн возникших и потенциальных проболем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами			
системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находи оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продаж, оцен эффективности продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-З  С п о с о б е н крынка и управлению продажамии сервисных услуг управления торговым персоналом; роль управлен и и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно приженения устратегий сбытовой политики в реальных компаниях уметь: применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажди (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  С п о с о б е н к рынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени управлению продажами и методику управления торговым персоналом; роль управления управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в сервисных услуг управления стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирове ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
• понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыка эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирово ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		1	
эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлен исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях  Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		l '	
основными технологиями управления продажами (такими к прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  С п о с о б е н к рынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени управлению продажами в сервисных услуг продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систем управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		'	
прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оцен эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлен исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно управлении продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных комплем систет управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; проблем; находить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		'	
эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.  ПК-3  Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлени управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систетуправления продажами на сервисном предприятии; анализировс ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде  Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		<u>'</u>	
ПК-3  Имеет способность к исследованию Знать: основные концепции управления изменениями в компани сервисных услуг продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систеуправления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальным маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		'	прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлен исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применении стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систеуправления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анальными и потенциальных проблем; находить оптимальным маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			эффективности продаж и т.д.); • навыками эффективной презентации.
Способен крынка и управлению продажами методику управления торговым персоналом; роль управлен исследованию рынка и управлению продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применении стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систеуправления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анальными и потенциальных проблем; находить оптимальным маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам	ПК-3	Имеет способность к исследованию	Знать: основные концепции управления изменениями в компании:
продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешно применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
управлению продажами сервисных услуг  Уметь: применять принципы организационного построения систе управления продажами на сервисном предприятии; анализировс ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
Уметь: применять принципы организационного построения систе: управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
управления продажами на сервисном предприятии; анализирова ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытов политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам	сервисных услуг		
политики к изменениям во внешней среде; управлять нов информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
информацией и знаниями; принимать стратегические решения в облас управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		'	
специалистами из других областей; проводить системный анал возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		l '	
возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со
возникших и потенциальных проблем; находить оптимальн маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам		<u>'</u>	специалистами из других областей; проводить системный анализ
маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное
Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажам			
Ιμαρικαμών απόστιε ο κομάσιας ο κορομικό κατά με το Τουρίας ο κορομικό κατά το καμάσιας ο κατά με το καμάσιας στ			навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во
			времени; основными технологиями управления продажами (такими как
		<u>'</u>	прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
эффективности продаж и т.д.); навыками эффективнои презентации			эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации



пио	11	11
ПК-3 Способен к		Имеет опыт: в области исследования рынка и управления продажами
Способен исследованию рынка и	рынка и управлению продажами	сервисных услуг Уметь: применять принципы организационного построения системы
управлению продажами	1 - " "	управления продажами на сервисном предприятии; анализировать
сервисных услуг		управления продажами на сервисном предприятии, анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой
Сервисных услуг		политики к изменениям во внешней среде; управлять новой
		информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области
		управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со
		управления продажами, эффективно и толерантно взаимодеиствовать со специалистами из других областей
		Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами;
		навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во
		времени; основными технологиями управления продажами (такими как
		прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
		эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации
		Знать: основные концепции управления изменениями в компании;
		методику управления торговым персоналом; роль управления
		продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного
		применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях
ПК-3	Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: методы исследования рынка и управления продажами сервисных
	продажами сервисных услуг	услуг
исследованию рынка и		Уметь: применять методы исследования рынка и управления продажами
управлению продажами		сервисных услуг
сервисных услуг		Владеть: навыками исследования рынка и управления продажами
oopziionzan yonyi		сервисных услуг
ПК-4	Опганизует поговорную работу и	Знать: основные требования к оформлению документации на
Способен к организации		предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления
договорной работы и		предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения
документированию		процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя;
процессов сервисного		технологии документационного оформления взаимодействия с
предприятия		различными хозяйствующими субъектами через договорную работу
		Уметь: применять методы документационного обеспечения
		профессиональной деятельности при решении задач, связанных с
		оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности;
		осуществлять процесс оказания услуги на основе современных
		технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с
		учетом требований потребителей; организовывать работу с документами:
		регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров,
		систематизацию и хранение договоров
		Владеть: способами организации документационной деятельности на
		предприятии; технологиями документационного обеспечения
		эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям
		потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для
		функционирования предприятий
ПК-4	Умеет организовать договорную	Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных
Способен к организации	работу и документирование процессов	обязательств
договорной работы и	сервисного предприятия	Уметь: осуществлять подготовку к заключению договоров; составлять
документированию		документирование процесса
процессов сервисного		Владеть: навыком контроля исполнения договорных обязательств
предприятия		Знать: правила составления договоров и документирования процесса;
		этапы организации договорной работы
ПК-4	Умеет организовать договорную	Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных
Способен к организации	работу и документирование процессов	
договорной работы и		Владеть: навыком контроля исполнения договорных обязательств
документированию		Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных
процессов сервисного		обязательств.
предприятия		Уметь: осуществлять подготовку к заключению договоров; составлять
		документирование процесса
ПК-4	Умеет организовать договорную	Знать: основные требования к оформлению документации на
		предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления
договорной работы и		документов; концептуальные основы документационного обеспечения
документированию		процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя;
процессов сервисного		технологии документационного оформления взаимодействия с
предприятия		различными хозяйствующими субъектами
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности;
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами:
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и поручений, систематизацию и хранение документов
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и поручений, систематизацию и хранение документов Владеть: способами организации документационной деятельности на
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и поручений, систематизацию и хранение документов Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и поручений, систематизацию и хранение документов Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям
предприятия		Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и поручений, систематизацию и хранение документов Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения



ПК-5 Способен у организации развитие персонала  Организует командную работу и развитие персонала  Уметь: проводить оценку условий труда, применя требования трудового законодательства Владеть: навыками оценки условий труда, соответстви требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, грудового права, о техническом регулировании, о промышлення экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности.	ать на практике ия условий труда законодательства
Способен у организации развитие персонала командной работы и развитию персонала Владеть: проводить оценку условий труда, применя требования трудового законодательства Владеть: навыками оценки условий труда, соответстві требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	ть на практике ия условий труда законодательства
командной работы и развитию персонала  Уметь: проводить оценку условий труда, применя требования трудового законодательства Владеть: навыками оценки условий труда, соответстві требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышлены экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	ия условий труда законодательства руда, отвечающих
развитию персонала  требования трудового законодательства Владеть: навыками оценки условий труда, соответстві требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	ия условий труда законодательства руда, отвечающих
Владеть: навыками оценки условий труда, соответстві требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	законодательства руда, отвечающих
требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	законодательства руда, отвечающих
о техническом регулирования Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	уда, отвечающих
Знать: теоретические основы обеспечения условий тр требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	
требованиям безопасности и гигиены, трудового права, о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	
о техническом регулировании, о промышленн экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	закоподательства
экологической безопасности, регламентирующих орга области безопасности	
области безопасности	
	іпизацию раоот в
IIIK-5 IV меет организовать командную/Знает теоретические основы обеспечения условий тр	
Способен у организации работу и управлять персоналом требованиям безопасности и гигиены, трудового права,	
командной работы и о техническом регулировании, о промышленн	
развитию персонала экологической безопасности, регламентирующих орга	низацию работ в
области безопасности	
Умеет проводить оценку условий труда, применя	ть на практике
требования трудового законодательства	
Владеет навыками оценки условий труда, соответстви	
требованиям безопасности и гигиены, трудового права,	законодательства
о техническом регулирования	
ПК-5 Организует командную работу и Имеет опыт:	
Способен у организации развитие персонала Уметь: проводить оценку условий труда, применя	ять на практике
командной работы и требования трудового законодательства	1
развитию персонала Владеть: навыками оценки условий труда, соответстві	ия условий трула
требованиям безопасности и тигиены, трудового права,	
о техническом регулирования	
Знать: теоретические основы обеспечения условий тр	ула отвечающих
требованиям безопасности и гигиены, трудового права,	
о техническом регулировании, о промышленн	
экологической безопасности, регламентирующих орга	
области безопасности	ппоацию расст в
Универсальные компетенции(УК)	
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори	
Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног	
поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного и	межкультурного
анализ и синтез значимой задачи/проблемы, взаимодействия.	
информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать	
системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитыва:	
решения поставленных её содержания, выявления субъекта культур в процессе межкультурного взаимодействия	
задач проблемы, а также всехобщественную деятельность с учётом культурны	іх особенностей
заинтересованных сторон в данной различных категорий людей.	
ситуации. Определяет требования и Владеть: методами и навыками эффективного м	межкультурного
ожидания заинтересованных сторон с взаимодействия.	
учётом социального контекста.	
УК-1 Использует знание физических Знать основные законы механики, молекуляр	ной физики и
Способен осуществлять законов для решения поставленных термодинамики, электростатики и электромагнети.	
поиск, критический задач. квантовой оптики, ядерной физики и элементарных час	
поиск, крити тоский задат.	
информации, применять  Уметь самостоятельно анализировать физиче	
системный подход для происходящие в природе и различных устройствах;	
решения поставленных работать со справочной литературой; выполнять необхо	
рафотать поставленных рафотать параметры процессов.	лдимые расчеты и
Владеть современными методами решения физи измерения параметров различных процессов в техниче	
	ских устроиствах
и системах.	
УК-1 Использует знание химии простых Знать основные законы химической термодинами	
Способен осуществлятывеществ и соединений для решения свойства растворов, теорию электролитической	
поиск, критический поставленных задач. окислительно-восстановительные, электрохимическ	
анализ и синтез химические свойства элементов периодической систе	
информации, применять Уметь самостоятельно анализировать химические прог	
системный подход для уравнения реакций, выполнять необходимые расчет	гы, пользоваться
решения поставленных справочной литературой.	
задач Владеть основными приемами проведения физ	
измерений; способностью находить оптимальный по	дход к решению
химических задач.	
<u> </u>	ческого развития
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног	межкультурного
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного и	межкультурного
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия.	0 01
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтез значимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать	межкультурное
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитыва:	межкультурное ть разнообразие
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия. и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия. и толерантно воспринимать информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитыва решения поставленных её содержания, выявления субъекта культур в процессе межкультурного взаимодействия	межкультурное ть разнообразие я; проектировать
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитыва решения поставленных её содержания, выявления субъекта культур в процессе межкультурного взаимодействия задач	межкультурное ть разнообразие я; проектировать
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтез значимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитывать решения поставленных её содержания, выявления субъекта в процессе межкультурного взаимодействия задач проблемы, а также всех общественную деятельность с учётом культурны заинтересованных сторон в данной различных категорий людей.	межкультурное ть разнообразие я; проектировать их особенностей
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтез значимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитывате решения поставленных её содержания, выявления субъекта культур в процессе межкультурного взаимодействия задач  проблемы, а также всехобщественную деятельность с учётом культурны заинтересованных сторон в данной различных категорий людей. ситуации. Определяет требования и Владеть: методами и навыками эффективного м	межкультурное ть разнообразие я; проектировать их особенностей
УК-1 Осуществляет анализ ситуации в Знать: закономерности и особенности социально-истори Способен осуществлять реальных социальных условиях для различных культур; особенности межкультурног поиск, критический выявления актуальной социально общества; правила и технологии эффективного в анализ и синтеззначимой задачи/проблемы, взаимодействия. информации, применять требующей решения. Производит Уметь: понимать и толерантно воспринимать системный подход для постановку проблемы путём фиксации разнообразие общества; анализировать и учитывать решения поставленных её содержания, выявления субъекта культур в процессе межкультурного взаимодействия задач проблемы, а также всехобщественную деятельность с учётом культурны заинтересованных сторон в данной различных категорий людей.	межкультурное ть разнообразие я; проектировать их особенностей



		<u>,                                      </u>
УК-1		Знать основные понятия и теоремы математики
Способен осуществлять	базовые составляющие. Осуществляет	Уметь работать со справочной литературой; применять полученные
		знания в области математики для решения поставленных задач
анализ и синтез	поставленной задачи. Рассматривает	Владеть основными техниками математических расчетов
информации, применять	возможные варианты решения	
системный подход для	задачи, оценивая их достоинства и	
решения поставленных	недостатки	
задач		
УК-1	Умеет осуществлять поиск,	Иметь опыт: осуществлять поиск, критический анализ и синтез
Способен осуществлять		информации, применять системный подход для решения поставленных
	информации, применять системный	
		Уметь: осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации,
информации, применять		применять системный подход для решения поставленных задач
системный подход для		Владеть: навыками поиска, анализа и синтеза информации, системного
решения поставленных		подхода для решения поставленных задач
задач		Знать: необходимую информацию для решения поставленных задач
УК-10	Способен сформировать нетерпимое	Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействия
Способен формировать	1 11 1 1	экстремизму, терроризму и коррупции.
нетерпимое отношение к		Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому,
проявлениям		террористическому и коррупционному поведению.
экстремизма,		Владеть методами и способами профилактики проявления
терроризма,	профессиональной деятельности	экстремистской, террористической и коррупционной деятельности.
коррупционному	Грофосонональной долгольности	омогромногокой, торрориоти гоской и коррупционной долгольности.
поведению и		
противодействовать им в		
профессиональной		
деятельности		
УК-10	Имеет представление о	Знать исторический опыт России в сфере противодействия экстремизму,
* *	деструктивной роли экстремизма,	
1 1 1	r 15 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому,
проявлениям	поведения в истории России.	террористическому и коррупционному поведению.
*	поведения в истории госсии.	Владеть навыками противодействия проявлениям экстремистской,
экстремизма,		
терроризма,		террористической и коррупционной идеологии.
коррупционному поведению и		
поведению и противодействовать им в		
профессиональной		
деятельности		
··	<u></u>	2
УК-10		Знать: признаки проявления экстремизма, терроризма, коррупционного
Способен формировать		
нетерпимое отношение к		Уметь: противостоять проявлениям экстремизма, терроризма,
проявлениям	поведению и противодействовать им в	
экстремизма,	профессиональной деятельности	Владеть: навыками противодействия проявлениям экстремизма,
терроризма,		терроризма
коррупционному		
поведению и		
противодействовать им в		
профессиональной		
деятельности		

УК-10 Понимает базовые принципы основы поведения экономических агентов, в том числе теоретические Способен формировать функционирования экономики и принципы рационального выбора и наблюдаемые отклонения от нетерпимое отношение к экономического развития, цели ирационального поведения (ограниченная рациональность, поведенческие формы участия государства вэффекты и систематические ошибки, с ними связанные); экономике; Применяет методы закономерности функционирования экономики, ее основные понятия, проявлениям экстремизма. личного экономического ипринципы рыночного обмена, характеристики и типы рыночных терроризма, коррупционному финансового планирования для структур, базовые принципы экономического анализа для принятия достижения текущих и долгосрочных решений (учет альтернативных издержек, изменение ценности во поведению противодействовать им вфинансовых делей, используетвремени, сравнение предельных величин); показатели социальнопрофессиональной финансовые инструменты для экономического развития и роста, факторы технического и управления личными финансами<mark>технологического прогресса и повышения производительности,</mark> (личным бюджетом), контролирует ресурсные и экологические ограничения, принципы долгосрочного собственные экономические и устройства развития; особенности циклического развития рыночной экономики, риски инфляции и дефляции, безработицы, потери финансовые риски благосостояния, роста социального неравенства в периоды финансово экономических кризисов; основные цели и риски предпринимательской деятельности, ее задачи и роль в современном обществе, формы ведения предпринимательской деятельности и их основные характеристики, особенности инновационного предпринимательства, формы государственной поддержки предпринимателей; понятие общественных благ и механизмы их финансового обеспечения, устройство бюджетной системы, цели, задачи и инструменты государственного регулирования (в том числе бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, социальной и пенсионной политики государства), и их влияние на экономическую динамику и благосостояние индивидов; основные виды личных доходов, в том числе заработная плата, социальные выплаты, предпринимательский доход, рентные доходы и др., основные виды личных расходов, в том числе индивидуальные налоги, принципы введения личного бюджета и финансового планирования, возможности и инструменты участия граждан в бюджетном процессе; основные финансовые организации и принципы взаимодействия с ними, в том числе в цифровой среде, основные финансовые инструменты и возможности их использования для достижения финансового благополучия; виды и источники возникновения экономических и финансовых рисков для индивида, способы управления ими находить и критически оценивать информацию о событиях в экономике, в том числе перспективах экономического роста и технологического развития страны, последствия экономической политики при принятии личных экономических решений; вести личный бюджет, в том числе используя программные продукты; решать типичные задачи в сфере личного экономического и финансового планирования, возникающие на разных этапах жизненного цикла и выбирать инструменты для . достижения финансовых целей; оценивать риски использования финансовых инструментов и каналов взаимодействия с финансовыми посредниками, в том числе в цифровой среде, включая решения, основанные на технологиях искусственного интеллекта, а также риски мошенничества, и применять способы управления этими рисками; оценивать свои права, в том числе на налоговые льготы, пенсионные и социальные выплаты, находить достоверную информацию о правах и обязанностях потребителей (пользователей) финансовых услуг, анализировать основные положения договора с финансовой базовыми принципами функционирования экономики и экономического развития, целей и форм участия государства в экономике; методами личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, финансовыми инструментами для управления личными финансами (личным бюджетом), контроля собственных экономических и финансовых рисков УК-2 Способен определять круг задач в|Иметь опыт: определять круг задач в рамках поставленной цели и Способен определять рамках поставленной цели и выбирать выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих круг задач в рамках оптимальные способы их решения, правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений поставленной цели и|исходя из действующих правовых|Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать выбирать оптимальные норм, имеющихся ресурсов и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых способы их решения, ограничений норм, имеющихся ресурсов и ограничений исходя из действующих Владеть: навыками определения задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм имеющихся ресурсов и правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений ограничений Знать: внутренние положения, распорядительные и информационносправочные документы Знает достаточное количество Иметь опыт: составления последовательности (алгоритма) решения Способен определять правовых норм, необходимых для задачи, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и круг задач в рамках осуществления профессиональной ограничений поставленной цели и деятельности Уметь: определять потребности в ресурсах для решения задач профессиональной деятельности ; выбирать способ решения задачи выбирать оптимальные способы их решения профессиональной деятельности с учётом наличия ограничений и исходя из действующих правовых норм Владеть: навыками выбора правовых и нормативно - технических документов, применяемых для решения заданий профессиональной имеющихся ресурсов и ограничений деятельности ; навыками решения задачи профессиональной деятельности с учётом наличия ограничений и ресурсов Знать: правовые и нормативно -технические документы , внутренние положения, распорядительные документы, применяемые для решения



		T
круг задач в рамках поставленной цели и	поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и	рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	Знать виды справочно-информационных ресурсов и правовые основания ограничений при решении профессиональных задач; основные методы правового регулирования различных аспектов при решении профессиональных задач; действующее законодательство и правовые нормы, регулирующие профессиональную деятельность.  Уметь анализировать поставленные цели и формулировать задачи в соответствии с нормативно- правовыми требованиями, которые необходимо решить для их достижения; адаптировать альтернативные варианты для достижения намеченных результатов; применять нормативно-правовые акты в сфере профессиональной деятельности в Владеть методиками разработки цели в рамках решения профессиональных задач; правовыми методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта; навыками работы с нормативно-правовыми документами.
круг задач в рамках поставленной цели и	поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
социальное взаимодействие и	отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта социальный контекст и действует с учётом своей роли в команде для достижения целей	Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; апгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений в группе; методы урегулирования конфликтов. Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде с учётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного решения. Владеть: методиками постановки цели и задач проекта; методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта.
социальное	для построения максимально эффективного взаимодействия между членами рабочего коллектива	Иметь опыт: установления контакта в процессе межличностного взаимодействия; выбора стратегии поведения в команде в зависимости
социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта социальный контекст и действует с учётом своей роли в команде для достижения целей общественного развития	Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений в группе; методы урегулирования конфликтов. Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде с учётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного решения. Владеть: методиками постановки цели и задач проекта; методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта.
УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	Способен установить контакт в процессе межличностного взаимодействия	Знать: основные принципы социального взаимодействия и реализации своей роли в команде. Уметь: осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде. Владеть: способностями осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде.



	государственном языке Российской Федерации с соблюдением этики делового общения	Знать: основные принципы деловой коммуникации в устной и письменной форме на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках. Уметь: осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках. Владеть: способностью осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках.
	коммуникативные технологии, в том числе на иностранном(ых) языках.	современные коммуникативные технологии, виды коммуникации, в том числе на иностранном(ых) языке(ах). применять различные виды коммуникации, в том числе на иностранном(ых) языке(ах) навыками использования различных видов коммуникации, в том числе на иностранном(ых) языке(ах).
в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и	деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики	Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формах на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
деловую коммуникацию в устной и письменной	коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке	Иметь опыт: осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках Уметь: осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках Владеть: навыками деловой коммуникации в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных языках Знать: формы и правила деловой коммуникации
деловую коммуникацию в устной и письменной	профессиональных текстов с иностранного языка на государственный язык РФ и с государственного языка РФ на	принципы построения монологической и диалогической речи на иностранном языке; владеть знаниями о нормах и строе языка, правилами устной и письменной коммуникации повседневного и делового характера. читать и переводить общепрофессиональные и общенаучные тексты на иностранном языке; применять адекватные языковые средства для осуществления делового и межкультурного общения в профессиональной сфере. навыками языковой организации письменной и устной речи, применения на функциональном уровне правил межличностного и профессионального общения.
УК-5 Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	мирового исторического развития	знать закономерности и особенности социально-исторического и этнического развития различных культур, ценностные основания межкультурного взаимодействия в контексте исторического знания. уметь анализировать особенности развития различных культур в социально-историческом и этническом контексте; аргументировать и обосновывать суждения о необходимости сохранения межкультурного разнообразия в современном обществе. владеть навыками толерантного общения в условиях межкультурного разнообразия общества, способностью формировать представление об окружающем мире и своём месте в нём, в соответствии с историческими и этнокультурными особенностями развития общества.
этическом и	профессиональном общении историческое наследие и социокультурные традиции различных социальных групп, этносов и конфессий, включая мировые	Знать содержание категорий философии, а также основных философских учений о сущности и принципах развития общества; основные философские подходы к пониманию причин культурного разнообразия в обществе. Уметь анализировать особенности развития различных культур в философском контексте; аргументировать и обосновывать суждения о необходимости сохранения межкультурного разнообразия в современном обществе. Владеть навыками применения научных методов познания мира; способностью соотносить особенности развития общества с культурными традициями, этическими и философскими установками.



межкультурное разнообразие общества в социально-историческом,	идентичность - принадлежность к государству, обществу, культурному и языковому пространству страны, осознаёт принятие на себя ответственности за будущее страны. Выражает приверженность традиционным российским ценностям, проявляет активную гражданскую позицию и гражданскую солидарность. Эффективно применяет рефлексивные практики для	
межкультурное разнообразие общества в социально-историческом,	восприятие социальных и культурных различий, уважительное и бережное отношению к историческому наследию и культурным традициям; находит и использует необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях различных социальных групп, проявляет в своём поведении уважительное отношение к историческому наследию и социокультурным традициям различных социальных групп, опирающееся на знание этапов исторического развития России в контексте мировой истории и культурных традиций мира; сознательно выбирает ценностные ориентиры и гражданскую позицию; аргументировано обсуждает и решает проблемы мировозренческого,	Знать фундаментальные достижения, изобретения, открытия и свершения, связанные с развитием русской земли и российской цивилизации, представлять их в актуальной и значимой перспективе; особенности современной политической организации российского общества, каузальную природу и специфику его актуальной трансформации, ценностное обеспечение традиционных институциональных решений и особую поливариантность взаимоотношений российского государства и общества в федеративном измерении; фундаментальные ценностные принципы российской цивилизации (такие как многообразие, суверенность, согласие, доверие и созидание), а также перспективные ценностные ориентиры российского цивилизационного развития (такие как стабильность, миссия, ответственность и справедливость.  Уметь адекватно воспринимать актуальные социальные и культурные различий, уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурных традициям; находить и использовать необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях различных социальных групп; проявлять в своём поведении уважительное отношение к историческому наследию и социокультурным традициям различных социальных групп, опирающееся на знание этапов исторического развития России в контексте мировой истории и культурных традиций мира.  Владеть навыками осознанного выбора ценностных ориентиров и гражданской позиции; навыками аргументированного обсуждения и решения проблем мировоззренческого, общественного и личностного характера; развитым чувством гражданственности и патриотизма, навыками самостоятельного критического мышления.
этическом и философском контекстах  УК-5  Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом,	профессиональном общении историческое наследие и социокультурные традиции различных социальных групп, этносов и конфессий, включая мировые религии, философские и этнические учения  Выражает свою гражданскую идентичность - принадлежность к государству, обществу, культурному и языковому пространству страны, осознаёт принятие на себя ответственности за будущее страны. Выражает приверженность традиционным российским ценностям, проявляет активную гражданскую позицию и гражданскую солидарность. Эффективно применяет	Иметь опыт: взаимодействия при личном и групповом общении при выполнении профессиональных задач Уметь: выбирать способ решения конфликтных ситуаций в процессе профессиональной деятельности; выбирать способ взаимодействия при личном и групповом общении при выполнении профессиональных задач Владеть: навыками взаимодействия при личном и групповом общении при выполнении профессиональных задач Знать: основы взаимодействия культур в сощиальном контексте Знать: закономерности и особенности социально-исторического развития различных культур; механизмы межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и воспринимать разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах; учитывать правила межкультурного взаимодействия в условиях различных этнических, религиозных и других ценностных систем; преодолевать коммуникативные, образовательные, этнические, конфессиональные барьеры для межкультурного взаимодействия. Владеть: способностью осознанного выбора ценностных ориентиров и гражданской позиции; способностью аргументированного обсуждения и решения проблем мировоззренческого, общественного и личностного характера; развитым чувством гражданственности и патриотизма,
		навыками самостоятельного критического мышления.



выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки и образования в течение всей жизни	Знать: принципы и технологии эффективного управления своим временем для достижения личных и профессиональных целей; основные методики самоконтроля, саморазвития и самообразования. Уметь: эффективно планировать и контролировать собственное время; определять цели и задачи, анализировать собственные конкурентные преимущества и формировать стратегию индивидуального развития; определять потребности в обучении и развитии на основе самоанализа, анализа своей деятельности и общения. Владеть: технологиями разработки стратегии личностного и профессионального развития в соответствии с жизненными целями и планом действий по её реализации на основе оценки своих конкурентных преимуществ, возможностей и приоритетов; навыками самоменеджмента.
УК-6 Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	квалификации, занимается самообразованием	Имеет опыт: составления плана распределения личного времени для выполнения задач учебного задания Уметь: составлять план распределения личного времени для выполнения задач учебного задания Владеть: навыками составления плана распределения личного времени для выполнения задач учебного задания Знать: требования рынка труда к личностным и профессиональным навыкам
УК-6 Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни		
	приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки и образования в течение всей жизни	Знать: принципы и технологии эффективного управления своим временем для достижения личных и профессиональных целей; основные методики самоконтроля, саморазвития и самообразования.  Уметь: эффективно планировать и контролировать собственное время; определять цели и задачи, анализировать собственные конкурентные преимущества и формировать стратегию индивидуального развития; определять потребности в обучении и развитии на основе самоанализа, анализа своей деятельности и общения.  Владеть: технологиями разработки стратегии личностного и профессионального развития в соответствии с жизненными целями и планом действий по её реализации на основе оценки своих конкурентных пре имуществ, возможностей и приоритетов; навыками самоменеджмента.
физической	соответствующие физическому состоянию комплексы упражнений, самостоятельно регулирует объем и интенсивность физической нагрузки.	Знать основы здорового образа жизни, способы сохранения и укрепления здоровья, методы и средства физического воспитания. Уметь использовать средства физической культуры для развития двигательных умений и навыков; подбирать системы упражнений для воздействия на функциональные системы. Владеть методикой самоконтроля за состоянием своего организма во время самостоятельных занятий физической культурой; методами
физической	Выбирает и применяет соответствующие физическому	самостоятельного выбора физических упражнений для укрепления здоровья
обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности		Владеть методикой самоконтроля за состоянием своего организма во время самостоятельных занятий физической культурой; методами самостоятельного выбора физических упражнений для укрепления здоровья.
УК-7 Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для	укрепляет здоровье.	Знать значение физической культуры в формировании общей культуры личности, приобщении к общечеловеческим ценностям и здоровому образу жизни, профилактике вредных привычек Интегрировать полученные знания в формирование профессионально значимых умений и навыков.
обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности		Владеть методами и способами организации здорового образа жизни, способами сохранения и укрепления здоровья, методами и средствами физического воспитания, принципами построения физкультурно- оздоровительных занятий



****	lo «	
поддерживать в повседневной жизни и в	профессиональной деятельности правила, снижающие риск возникновения негативных событий, а также навыки поведения в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов.	Знать принципы обеспечения безопасности жизнедеятельности. Уметь идентифицировать опасности, оценивать вероятность реализации потенциальной опасности в негативное событие, разрабатывать мероприятия по повышению уровня безопасности жизнедеятельности. Владеть методами прогнозирования возникновения опасных или чрезвычайных ситуаций; навыками по применению основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов.
УК-8 Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе	уставов в повседневной деятельности подразделения, управляет строями, применяет штатное стрелковое оружие. Ведет общевойсковой бой в составе подразделения. Выполняет поставленные задачи в условиях РХБ заражения. Пользуется топографическими картами. Оказывает первую медицинскую помощь при ранениях и травмах. Имеет высокое чувство патриотизма, считает защиту Родины своим долгом и обязанностью.	Знать основные положения общевоинских уставов ВС РФ; организацию внутреннего порядка в подразделении; основные положения Курса стрельб из стрелкового оружия; устройство стрелкового оружия, боеприпасов и ручных гранат; предназначение, задачи и организационно-штатную структуру общевойсковых подразделений; основные факторы, определяющие характер, организацию и способы ведения современного общевойскового боя; общие сведения о ядерном, химическом и биологическом оружии, средствах его применения; правила поведения и меры профилактики в условиях заражения радиоактивными, отравляющими веществами и бактериальными средствами; тактические свойства местности, их влияние на действия подразделений в боевой обстановке; назначение, номенклатуру и условные знаки топографических карт; основные способы и средства оказания первой медицинской помощи при ранениях и травмах; тенденции и особенности развития современных международных отношений, место и роль России в многополярном мире, основные направления социально-экономического, политического и военнотехнического развития страны; основные положения Военной доктрины РФ; правовое положение и порядок прохождения военной службы. Уметь правильно применять и выполнять положения общевоинских уставов ВС РФ; осуществлять разборку и сборку автомата (АК-74) и пистолета (ПМ), подготовку к боевому применению ручных гранат; оборудовать позицию для стрельбы из стрелкового оружия; выполнять мероприятия радиационной, химической и биологической защиты; читать топографические карты различной номенклатуры; давать оценку читать топографические карты различной номенклатуры; давать осиенку нежународным военно-политическим и внутренним событиям и фактам с позиции патриота своего Отечества; применять положения нормативно-правовых актов. Владеть строевыми приемами на месте и в движении; навыками применения индивидуальных средств РХБ защиты; навыками применения индивидуальных средств медицинской защиты и подручных средств для оказания первой медицинской защиты и подручных средств для оказания первой медицин
поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной сред, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	Иметь опыт: Прогнозирования возникновения опасных или чрезвычайных ситуаций; Применения основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов Уметь: идентифицировать опасности, оценивать вероятность реализации потенциальной опасности в негативное событие, разрабатывать мероприятия по повышению уровня безопасности жизнедеятельности Владеть: методами прогнозирования возникновения опасных или чрезвычайных ситуаций; навыками по применению основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов Знать: принципы обеспечения безопасности жизнедеятельности
УК-9 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	экономические решения в различных областях жизнедеятельности	Знать: методики определения оптимального и экономически обоснованного решения в различных областях жизнедеятельности Уметь: принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности Владеть: методиками определения оптимального и экономически обоснованного решения в различных областях жизнедеятельности

1.6 Планируемые результаты обучения по каждой дисциплине (модулю) и практике - знания, умения, навыки и (или) опыт деятельности (индикаторы достижения компетенции), характерезующие этапы формирования компетенций и обеспечивающие достижение



# планируемых результатов освоения ОПОП

Планируемые результаты обучения по каждой дисциплине и практике - знания, умения, навыки и (или) опыт деятельности (индикаторы достижения компетенции), характеризующие этапы формирования компетенций и обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения образовательной программы

Код и содержание компетенции	Индикаторы достижения компетенции	Результаты обучения
	ция сервисной деятельности	
ПК-1 Способен к эффективной	Умеет эффективно организовать и	Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения
Реклама и связь с обще	ественностью	F*
ПК-1 Способен к эффективной организации и планированию сервисной деятельности	планировать сервисную деятельность	Знать: основные концепции управления изменениями в компании; методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; управлять новой информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами; навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; основными технологиями управления продажами (такими как
		прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации
Управление персоналом	и сервисного предприятия	оффонтивности продат и т.д.,,, навъзнати оффонтивног просонтадии
	Умеет организовать командную работу и управлять персоналом	Знает теоретические основы обеспечения условий труда, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства о техническом регулировании, о промышленной, пожарной, экологической безопасности, регламентирующих организацию работ в области безопасности  Умеет проводить оценку условий труда, применять на практике требования трудового законодательства Владеет навыками оценки условий труда, соответствия условий труда требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства о техническом регулирования
Бухгалтерский учет сер	висных предприятий	
ПК-3 Способен к исследованию рынка и управлению продажами сервисных услуг	Имеет способность к исследованию рынка и управлению продажами сервисных услуг	Знать: основные концепции управления изменениями в компании; методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; анализировате ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; управлять новой информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами; навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации
Анализ деятельности с		
Способен к анализу и экономической оценке деятельности сервисных предприятий	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Знать: методы оценки деятельности сервисных предприятий Уметь: анализировать и проводить экономическую оценку сервисных предприятий Владеть: навыками анализа и оценки сервисных предприятий
Стратегическое и опера	тивное планирование сервисной де	еятельности



ПК-1	Эффективно организует и планирует	Знать: особенности организации деятельности сервисного предприятия;
Способен к эффективной	сервисную деятельность	методы организации выполнения услуг; ресурсы и средства,
организации и		используемые для эффективной работы сервисных предприятий; формы
планированию сервисной		и системы оплаты труда
деятельности		Уметь: применять основные современные инструменты к организации
A STEELE STEELE		деятельности предприятия сервиса; организовать процесс сервиса;
		проводить выбор ресурсов и средств с учетом требований потребителя;
		рассчитывать заработную плату в соответствии с выбранной формой
		оплаты труда
		Владеть: навыками организации процессов производства, выполнения
		услуг и обслуживания клиентов; навыками организации процесса
		сервиса; способностью проводить выбор ресурсов и средств с учетом
		требований потребителя; навыками расчета заработной платы
Экономика сервисного	прелприятия	* * *
ПК-2		o × 11
		Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных
		предприятий; методы анализа и экономической оценке деятельности
экономической оценке	сервисных предприятий	сервисных предприятий
деятельности сервисных		Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий
предприятий		Владеть: математическим аппаратом, методами анализа и
		экономической оценке деятельности сервисных предприятий
Помитонизмического обо	CHANANIA CARRICONI TAGTATI NACTU	Part P
	спечение сервисной деятельности	
ПК-4		Знать: основные требования к оформлению документации на
Способен к организации	работу и документирование процессов	предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления
договорной работы и		документов; концептуальные основы документационного обеспечения
документированию		процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя;
процессов сервисного		технологии документационного оформления взаимодействия с
		различными хозяйствующими субъектами
предприятия		
		Уметь: применять методы документационного обеспечения
		профессиональной деятельности при решении задач, связанных с
		оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности;
		осуществлять процесс оказания услуги на основе современных
		технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с
		учетом требований потребителей; организовывать работу с документами:
		регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения документов и
		поручений, систематизацию и хранение документов
		Владеть: способами организации документационной деятельности на
		предприятии; технологиями документационного обеспечения
		эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям
		потребителей; навыками работы с документами, необходимыми для
		функционирования предприятий сервиса
Организация логоворн	рй работы	функционирования предприятии сервиса
Организация договорно		
ПК-4		Знать: основные требования к оформлению документации на
ПК-4 Способен к организации	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления
ПК-4	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на
ПК-4 Способен к организации договорной работы и	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя;
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия; с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия; с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности;
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия: различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами:
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров,
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия  Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сучетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 Способен к	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности; учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 Способен к исследованию рынка и	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия  Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договором документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия  Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договорами, необходимыми для ффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 Способен к исследованию рынка и	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договорами, необходимыми для эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сренствлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного сренство учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного побеспечения функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления торговым персоналом; * примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договором и сотрациями и технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; • управлять новой
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договором и регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договорами регоноворами, необходимыми для эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компания; • методику управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях; • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; • управлять новой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия; технологии документационного оформления взаимодействия; оразличными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в области управления продажами; • эффективно и толерантно области управления продажами; • эффективно и толерантно
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; • управлять новой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в области управления продажами; • эффективно и толерантно войнасти управления продажами; • эффективно и толерантно войнасти управления продажами; • эффективно и толерантно войнасти управления продажами; • оффективно и толерантно войнасть войнасть войнасть в обрасть в обраст
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия; технологии документационного оформления взаимодействия; оразличными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления торговым персоналом; • роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; • примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  • применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в области управления продажами; • эффективно и толерантно области управления продажами; • эффективно и толерантно
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационной деятельности на предприятии; технологиями документационной деятельности на мфективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления продажами на сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; • управлять новой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в области управления продажами; • эффективно и толерантно войнасти управления продажами; • оффективно и толерантно войнасть областей; • проводить
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров. Систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договором и сотранизации и предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления торговым персоналом; * примеры успешного применения комплексном управлении фирмой; * примеры успешного применения ситратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  * применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; * управлять новой информацией и знаниями; * принимать стратегические решения в област управления продажами; * эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; * проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; * находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности сосуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров исполнения договоров, систематизацию и хранение договором и тредприятии; технологиями документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  • основные концепции управления изменениями в компании; • методику управления продажами в сервисном предприятии; • анализировать сосновные концепции управления продажами в сервисном предприятии; • анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой информацией и знаниями; • принимать стратегические решения в области управления продажами; • эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; • проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; • находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  • понятийным аппаратом в области управления продажами; • навыками
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных соптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления торговым персоналом; * роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; * примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  * основные концепции управления изменениями: * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; * управлять новой политики к изменениями; * принимать стратегические решения в области управления продажами; * навыками области управления продажами; * нарионой среде  * понятийным аппаратом в области управления продажами; * навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; *
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров владеть: способами организации документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления торговым персоналом; * роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; * примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  * применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; * управлять новой информацией и знаниями; * принимать стратегические решения в области управления продажами; * зффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; * проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; * навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; * понятийным аппаратом в области управления продажами (такими как основными технологиями управления продажами (такими как основными технологиями управления продажами (такими как основными т
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  Управление продажами ПК-3 С пособен к исследованию рынка и управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров Владеть: способами организации документационной деятельности на предприятии; технологиями документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления проговым персоналом; * роль управления продажами в компаниях;  * применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; * управлять новой информацией и знаниями; * принимать стратегические решения в области управления продажами; * эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; * проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; * находить оптимальное маркетинговое решение в рыночной среде  * понятийным аппаратом в области управления продажами; * навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; * основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
ПК-4 Способен к организации договорной работы и документированию процессов сервисного предприятия  ПК-3 С п о с о б е н к исспедованию рынка и управлению продажами управлению продажами	Организует договорную работу и документирование процессов предприятия Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: основные требования к оформлению документации на предприятиях сервиса; системы документации и порядок оформления документов; концептуальные основы документационного обеспечения процесса предоставления услуги с учетом требований потребителя; технологии документационного оформления взаимодействия с различными хозяйствующими субъектами через договорную работу Уметь: применять методы документационного обеспечения профессиональной деятельности при решении задач, связанных с оптимизацией и повышением эффективности сервисной деятельности; осуществлять процесс оказания услуги на основе современных технологий документационного обеспечения сервисной деятельности с учетом требований потребителей; организовывать работу с документами: регистрацию, контроль за соблюдением сроков исполнения договоров, систематизацию и хранение договоров владеть: способами организации документационного обеспечения эффективных процессов оказания услуг, соответствующих требованиям потребителей; навыками работы с договорами, необходимыми для функционирования предприятий  * основные концепции управления изменениями в компании; * методику управления торговым персоналом; * роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; * примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях;  * применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; * анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; * управлять новой информацией и знаниями; * принимать стратегические решения в области управления продажами; * зффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; * проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; * навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; * понятийным аппаратом в области управления продажами (такими как основными технологиями управления продажами (такими как основными технологиями управления продажами (такими как основными т



Организация работы с потребителями

ПК-3	Умеет исследовать рынок и управлять	Знать: методы исследования рынка и управления продажами сервисных
l .	продажами сервисных услуг	услуг
исследованию рынка и		Уметь: применять методы исследования рынка и управления продажами
управлению продажами		сервисных услуг
сервисных услуг		Владеть: навыками исследования рынка и управления продажами
		сервисных услуг
Методы принятия упра	вленческих решений	
ПК-1		Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
Способен к эффективной	деятельность	значимости
организации и		Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
планированию сервисной		решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
деятельности		Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
		решения
Моделирование и анали	из бизнес-процессов	
ПК-1		Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
Способен к эффективной	деятельность	значимости, способы сбора, обработки и анализа данных для решения
организации и		задач
планированию сервисной		Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
деятельности		решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности,
		анализировать внутренние (внешние) факторы и условия, влияющие на
		деятельность организации
		Владеть :приемами обоснования организационно-управленческие
		решения, методами анализа бизнес-процессов организации, навыками
		анализа и выбора решений для их реализации с целью достижения
		целевых показателей
История России		
YK-10		Знать исторический опыт России в сфере противодействия экстремизму,
Способен формировать	деструктивной роли экстремизма,	терроризму и коррупции.
		Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому,
проявлениям	поведения в истории России.	террористическому и коррупционному поведению.
экстремизма,		Владеть навыками противодействия проявлениям экстремистской,
терроризма,		террористической и коррупционной идеологии.
коррупционному		
поведению и		
противодействовать им в		
профессиональной		
деятельности		
УК-5		знать закономерности и особенности социально-исторического и
	мирового исторического развития	этнического развития различных культур, ценностные основания
межкультурное		межкультурного взаимодействия в контексте исторического знания.
разнообразие общества в		уметь анализировать особенности развития различных культур в
социально-историческом,		социально-историческом и этническом контексте; аргументировать и
этическом и		обосновывать суждения о необходимости сохранения межкультурного
философском контекстах		разнообразия в современном обществе.
		владеть навыками толерантного общения в условиях межкультурного
		разнообразия общества, способностью формировать представление об
		окружающем мире и своём месте в нём, в соответствии с историческими и этнокультурными особенностями развития общества.
Имострания ий дах и		и этнокультурными осооенностями развития оощества.
Иностранный язык УК-4	Выполняет перевод	принципы построения монологической и диалогической речи на
Способен осуществлять		принципы построения монологической и диалогической речи на иностранном языке; владеть знаниями о нормах и строе языка,
		иностранном языке, владеть знаниями о нормах и строе языка, правилами устной и письменной коммуникации повседневного и
	государственный язык РФ и с	
		читать и переводить общепрофессиональные и общенаучные тексты на
государственном языке		читать и переводить оощепрофессиональные и оощенаучные тексты на иностранном языке; применять адекватные языковые средства для
Российской Федерации и	mioci painibin	осуществления делового и межкультурного общения в
иностранном (ых)		профессиональной сфере.
языке(ах)		навыками языковой организации письменной и устной речи, применения
		на функциональном уровне правил межличностного и
		профессионального общения.
Философия		· · ·
УК-5	Учитывает при сопиальном и	Знать содержание категорий философии, а также основных философских
Способен воспринимать		учений о сущности и принципах развития общества; основные
межкультурное		философские подходы к пониманию причин культурного разнообразия в
разнообразие общества в		
		Уметь анализировать особенности развития различных культур в
1	1 1 1	философском контексте; аргументировать и обосновывать суждения о
		необходимости сохранения межкультурного разнообразия в
· -	учения.	современном обществе.
		Владеть навыками применения научных методов познания мира;
		способностью соотносить особенности развития общества с культурными
		традициями, этическими и философскими установками.
_	этельности	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·
Безопасность жизнеде:		



УК-8	Соблюдает в повседневной жизни и	Знать принципы обеспечения безопасности жизнедеятельности.
l .		Уметь идентифицировать опасности, оценивать вероятность реализации
		потенциальной опасности в негативное событие, разрабатыват
		мероприятия по повышению уровня безопасности жизнедеятельности.
		Владеть методами прогнозирования возникновения опасных или
деятельности		чрезвычайных ситуаций; навыками по применению основных методо
безопасные условия		защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов.
жизнедеятельности для	1 -	output 2 jonosanii 1900ssi iumsii oni judin ii 200misii nonqiiimiosi
сохранения природной		
среды, обеспечения		
устойчивого развития		
общества, в том числе		
, ,	1	
при угрозе и		
возникновении		
чрезвычайных ситуаций		
и военных конфликтов		
Математика		
УК-1	Анализирует задачу, выделяя ее	Знать основные понятия и теоремы математики
Способен осуществлять		Уметь работать со справочной литературой; применять полученны
		знания в области математики для решения поставленных задач
		Владеть основными техниками математических расчетов
	возможные варианты решения	
	задачи, оценивая их достоинства и	
решения поставленных	недостатки	
задач		
Физика		
УК-1	Использует знание физических	Знать основные законы механики, молекулярной физики и
	1 1	термодинамики, электростатики и электромагнетизма, волновой и
поиск, критический		квантовой оптики, ядерной физики и элементарных частиц; физически
поиск, критическии анализ и синтез	I The state of the	смысл и математическое изображение основных физических законов.
информации, применять		Уметь самостоятельно анализировать физические явления
системный подход для		происходящие в природе и различных устройствах; самостоятельн
решения поставленных		работать со справочной литературой; выполнять необходимые расчеты в
задач		определять параметры процессов.
İ		Владеть современными методами решения физических задач и
İ		измерения параметров различных процессов в технических устройства:
İ		и системах.
Химия		
	Hamaniana anama marana marana	2
УК-1		Знать основные законы химической термодинамики и кинетики
	веществ и соединении для решения	свойства растворов, теорию электролитической диссоциации
	поставленных задач.	
	I to the second	окислительно-восстановительные, электрохимические процессы з химические свойства элементов периодической системы.
анализ и синтез		химические свойства элементов периодической системы.
поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят
анализ и синтез информации, применять системный подход для		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс:
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой.
анализ и синтез информации, применять системный подход для		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят: уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически:
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решения
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач		химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят: уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически:
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу	ра речи	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решению химических задач.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4	<b>ра речи</b> Выбирает стиль общения и ведет	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решенин химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4	<b>ра речи</b> Выбирает стиль общения и ведет	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решенин химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять	<b>ра речи</b> Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решения химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменного
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию	<b>ра речи</b> Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решеник химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решеник химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации.  Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменно коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решенин химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически: измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания на русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации.  Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формана русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и ностранном (ых)	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химических измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания на русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма: на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и ностранном (ых)	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химических измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания на русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма: на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и ностранном (ых)	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химических измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания на русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма: на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и ностранном (ых) языке(ах)	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически: измерений; способностью находить оптимальный подход к решеник химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания нрусском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке(ах)  Правоведение	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решений химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания нрусском языке; требования к деловой устной и письменного коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формана русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и ностранном (ых) языке (ах)  Правоведение УК-10	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решения химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания не русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение УК-10 Способен формировать	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке С учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически: измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания на русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формана русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи: экстремизму, терроризму и коррупции.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке(ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке С учетом официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям акстремизма, терроризма,	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решенин химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловог коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции. Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и о с т р а н н о м (ых) языке (ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к п р о я в л е н и я м	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решенин химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации.  Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловог коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма,	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменно коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в делово коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявлени
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма,	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменно коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в делово коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции. Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма,	ра речи Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменно коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в делово коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявлени
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию ф ормах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном языке с учетом особенностей стилистики официальных и неофициальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решению химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания нрусском языке; требования к деловой устной и письменного коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формана русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействия экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявления
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию ф ормах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке С учетом особенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решении химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания н русском языке; требования к деловой устной и письменног коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной форма на русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловог коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействи экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявлени.
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение  УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке С учетом иностранном языке с учетом собенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	химические свойства элементов периодической системы. Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составлят уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоватьс: справочной литературой. Владеть основными приемами проведения физико-химически измерений; способностью находить оптимальный подход к решению химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания нрусском языке; требования к деловой устной и письменного коммуникации. Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формана русском языке. Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействия экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявления
анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  Русский язык и культу УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию формах на государственном языке Российской Федерации и и остранном (ых) языке (ах)  Правоведение УК-10 Способен формировать нетерпимое отношение к п роявлениям у в стремизма, коррупционному	ра речи  Выбирает стиль общения и ведет деловую переписку на государственном языке С учетом иностранном языке с учетом собенностей стилистики официальных писем и социокультурных различий в формате корреспонденции, в том числе устной коммуникации на русском и иностранном языках.  Способен сформировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	Уметь самостоятельно анализировать химические процессы, составляти уравнения реакций, выполнять необходимые расчеты, пользоваться справочной литературой.  Владеть основными приемами проведения физико-химических измерений; способностью находить оптимальный подход к решеник химических задач.  Знать принципы построения устного и письменного высказывания и русском языке; требования к деловой устной и письменной коммуникации.  Уметь вести обмен деловой информацией в устной и письменной формаз на русском языке.  Владеть навыками создания письменных и устных текстов в деловой коммуникации на русском языке.  Знать основные нормативные правовые акты в сфере противодействия экстремизму, терроризму и коррупции.  Уметь формировать нетерпимое отношение к экстремистскому террористическому и коррупционному поведению.  Владеть методами и способами профилактики проявления



круг задач в рамках поставленной цели и	рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	Знать виды справочно-информационных ресурсов и правовые основания ограничений при решении профессиональных задач; основные методы правового регулирования различных аспектов при решении профессиональных задач; действующее законодательство и правовые нормы, регулирующие профессиональную деятельность.  Уметь анализировать поставленные цели и формулировать задачи в соответствии с нормативно- правовыми требованиями, которые необходимо решить для их достижения; адаптировать альтернативные варианты для достижения намеченных результатов; применять нормативно-правовые акты в сфере профессиональной деятельности. Владеть методиками разработки цели в рамках решения профессиональных задач; правовыми методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта; навыками работы с
Основы российской гос	NATION OF THE PROPERTY.	нормативно-правовыми документами.
УК-5 Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и	Демонстрирует толерантное восприятие социальных и культурных различий, уважительное и бережное отношению к историческому наследию и культурным традициям; находит и использует необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях групп; проявляет в своём поведении уважительное отношение к историческому наследию и социокультурным традициям различных социальных групп, опирающееся на знание этапов исторического развития России в контексте мировой истории и культурных традиций мира; сознательно выбирает ценностные ориентиры и гражданскую позицию; аргументировано обсуждает и решает проблемы мировоззренческого, общественного и личностного характера.	Знать фундаментальные достижения, изобретения, открытия и свершения, связанные с развитием русской земли и российской цивилизации, представлять их в актуальной и значимой перспективе; особенности современной политической организации российского общества, каузальную природу и специфику его актуальною трансформации, ценностное обеспечение традиционных институциональных решений и особую поливариантность взаимоотношений российского государства и общества в федеративном измерении; фундаментальные ценностные принципы российской цивилизации (такие как многообразие, суверенность, согласие, доверие и созидание), а также перспективные ценностные ориентиры российского цивилизационного развития (такие как стабильность, миссия, ответственность и справедливость. Уметь адекватно воспринимать актуальные социальные и культурные различий, уважительно и бережно относиться к историческому наследию и культурным традициям; находить и использовать необходимую для саморазвития и взаимодействия с другими людьми информацию о культурных особенностях и традициях различных социальных групп; проявлять в своём поведении уважительное отношение к историческому наследию и социокультурным традицию и культурных традиций мира. Владеть навыками осознанного выбора ценностных ориентиров и гражданской позиции; навыками аргументированного обсуждения и решения проблем мировоззренческого, общественного и личностного характера; развитым чувством гражданственности и патриотизма,
2		навыками самостоятельного критического мышления.
УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной	Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного
круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
социальное взаимодействие и	отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта социальный контекст и действует с учётом своей роли в команде для достижения целей общественного развития	Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений в способы преодоления негативных факторов при принятии решений в группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде с учётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного решения.  Владеть: методиками постановки цели и задач проекта; методами оценки потребности в ресурсах, продолжительности и стоимости проекта.



межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	идентичность – принадлежность к государству, обществу, культурному и языковому пространству страны, осознаёт принятие на себя ответственности за будущее страны. Выражает приверженность традиционным российским ценностям, проявляет активную гражданскую позицию и гражданскую солидарность. Эффективно применяет рефлексивные практики для осмысления результатов и присвоения опыта реализации социально ориентированных проектов; осознания взаимосвязей между академическими знаниями, гражданственностью и позитивными социальными изменениями.	
своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни	приоритеты собственной деятельности и способы ее совершенствования на основе самооценки и образования в течение всей жизни	Знать: принципы и технологии эффективного управления своим временем для достижения личных и профессиональных целей; основные методики самоконтроля, саморазвития и самообразования. Уметь: эффективно планировать и контролировать собственное время; определять цели и задачи, анализировать собственные конкурентные преимущества и формировать стратегию индивидуального развития; определять потребности в обучении и развитии на основе самоанализа, анализа своей деятельности и общения. Владеть: технологиями разработки стратегии личностного и профессионального развития в соответствии с жизненными целями и планом действий по её реализации на основе оценки своих конкурентных пре имуществ, возможностей и приоритетов; навыками самоменеджмента.
Сервисная деятельност ОПК-2 Способен осуществлять основные функции управления сервисной деятельностью	Осуществляет основные функции управления сервисной деятельностью	Знать: понятие сервисной деятельности; виды сервиса; основные функции управления сервисной деятельностью; Уметь: выявлять потребности клиентов в процессе осуществления сервисной деятельностью; Владеть: навыками управления сервисной деятельности;
ОПК-4 Способен осуществлять исследование рынка, организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов	организовывает продажи и продвижение сервисных продуктов	Знать: методы исследования рынка; методы продвижения сервисных продуктов; Уметь: осуществлять исследование рынка; организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов; Владеть: навыками исследования рынка; навыками продаж и продвижения сервисных продуктов;
ОПК-6 Способен применять в профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса	акты в сфере сервиса	Знать: развития сервисной деятельности и содержание ключевых понятий; нормативные правовые акты в сфере сервисной деятельности; Уметь: применять в профессиональной деятельности нормативные правовые акты в сфере сервиса; Владеть: навыками изучения и применения нормативных правовых актов в сфере сервиса.
Экономика и предприн	имательство	
экономически	обоснованные решения, анализирует экономическую эффективность организаций избранной сферы профессиональной деятельности	Знать: основы предпринимательской деятельности; правовую и экономическую основу деятельности хозяйствующего субъекта; характеристику основых и оборотных фондов; формы и системы оплаты труда; классификацию затрат: методы расчета цены; формирование прибыли; методики для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов Уметь: выявлять достоинства и недостатки коммерческой идеи; презентовать идеи открытия собственного дела в профессиональной деятельности; рассчитывать, оценивать и анализировать основные производственно- экономические показатели сервисной деятельности; выполнять расчет прямых и косвенных затрат, выполнять расчет издержек обращения; рассчитывать цену услуги; экономически обосновывать необходимость и целесообразность принятия решений при осуществлении профессиональной деятельности Владеть: навыками организации предпринимательской деятельности
УК-9 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях	экономические решения в различных областях жизнедеятельности	методами и способами для оценки ресурсов предприятия; навыками определения себестоимости и цены; расчета заработной платы навыками принимать экономически обоснованные решения.  Знать: методики определения оптимального и экономически обоснованного решения в различных областях жизнедеятельности Уметь: принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности Владеть: методиками определения оптимального и экономически
жизнедеятельности		обоснованного решения в различных областях жизнедеятельности



Стандартизация и управление качеством

качество процессов оказания услуг в	процессы оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности Способностью обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятельности
ечение профессиональной деятель	ности
Осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять современное программное обеспечение для решения	Знать направления развития современных компьютерных технологий для осуществления прогнозирования, моделирования и экспертной оценки
обработки, хранения, передачи и накопления информации, способы использования компьютерных и	Знать основные методы, способы и средства получения, хранения, переработки информации, теоретические основы работы в сети Интернет. Уметь работать с информацией в глобальных компьютерных сетях. Владеть приемами работы с современными средствами поиска информации в сети Интернет.
	- процесс менеджмента как совокупность функций управления; - основные этапы управленческой мысли; классификации подходов и школ управления; содержательные и процессуальные теории мотивации, теории лидерства, основные формы власти; сущность процесса контроля, его формы и методы; основные концепции принципы формирования команды; значение стратегии для бизнеса, роль ценностей, видения и миссии компании основы менеджмента и специфику его применения в сфере сервиса идентифицировать основные школы управления; - использовать теории мотивации, лидерства и власти для решения задач управления; - разрабатывать процедуры и применять методы контроля; - эффективно организовать групповую работу; - формулировать миссию и видение компании; применять; - разрабатывать функциональные стратегии предприятия и определять общую стратегию развития использовать приобретенные знания в профессиональной деятельности; - проводить исследование рынка и осуществлять продвижение сервисных услуг, прогнозировать спрос и предложения на услуги принципами научного управления; - современными методиками мотивации, технологиями лидерства и власти; - методами контроля; - средствами воздействия на поведение людей в формальных и неформальных группах; - методами анализа рыночной среды; - навыками использования системы научных знаний для работы с клиентами; - навыками использования системы научных знаний для работы с клиентами; - навыками менеджмента в сервисной деятельности.
исследовании рынка, организации продаж и продвижении сервисных продуктов	Знать: состав и содержание комплекса маркетинга методы организации и проведения изучения потребителей; современные модели потребительского поведения; методы организации и проведения изучения потребительей; факторы маркетинговой среды методику разработки маркетинговых планов организации, содержание и характеристики; этапы SWOT-анализ; технологии сбора и использования информации о потребителях и их поведении на рынке; источники получения информации о потребителях; каналы распределения и способы продвижения услуг уметь: определять стратегию потребительского спроса, обновления ассортимента товаров и услуг; анализировать процесс принятия решения потребителей о покупке; проводить SWOT-анализ; анализировать и осуществлять исследование рынка; организовывать продажи и продвижение сервисных продуктов Владеть: навыками сегментирования рынка и позиционирования товара на нем; методами бесконфликтных взаимоотношений с потребителем в процессе сервисной деятельности; методиками диагностирования поведения и оказания влияния на потребителей; навыками проведения SWOT-анализ; навыками организации коммуникационных отношений предприятия; навыками сбора маркетинговой информации и осуществления маркетингового исследования; навыками продаж и продвижения сервисных продуктов
	качество процессов оказания услуг в избранной сфере профессиональной деятель осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять современное программное обеспечение для решения поставленных задач.  Знать методы и средства сбора, обработки, хранения, передачи и накопления информации, способы использования компьютерных и информационных технологий в профессиональной деятельности.  Осуществляет основные функции управления сервисной деятельностью  Осуществляет основные орикции управления сервисной деятельностью информационных технологий в профессиональной деятельностью осуществляет основные орикции управления сервисной деятельностью информации рынка, организации продаж и продвижении сервисных продуктов



Инновации в сервисе

ОПК-1	Определяет потребность в	Знать понятие и сущность инновационных процессов; технологические
Способен применять	технологических новациях и	новации и современное программное обеспечение в сфере сервиса.
технологические	информационном обеспечении в	Уметь применять технологические новации и современное программное
новации и современное	сфере сервиса	обеспечение в сфере сервиса.
программное		Владеть навыками использования технологических новаций и
обеспечение в сфере		современного программного обеспечения в сфере сервиса.
сервиса		
ОПК-2	Определяет цели и задачи	Знать понятие и сущность инновационных процессов; особенности
Способен осуществлять		государственной и региональной инновационной политики;
		инновационные стратегии развития бизнеса в сфере сервиса; основы
управления сервисной		управления инновационными проектами на предприятиях сервиса.
деятельностью	Joop 2 mod	Уметь управлять инновационной деятельностью и инновационными
A STITUTE OF THE		процессами на предприятиях сервиса; разрабатывать инновационные
		стратегии для предприятий сервиса; создавать условия успешной
		реализации инновационной стратегии; разрабатывать инновационные
		проекты в сфере сервиса; реализовывать инновационные проекты в
		сфере сервиса.
		Владеть навыками управления инновационной деятельности и
		инновационными процессами на предприятиях сервиса; навыками
		разработки и реализации инновационных стратегий для предприятий
		сервиса; навыками разработки и реализации инновационных проектов в
		сфере сервиса.
T	<u> </u>	офоро обранов.
Технологии делового о		Ī-
УK-10	1	Знать: признаки проявления экстремизма, терроризма, коррупционного
Способен формировать	1 -	
нетерпимое отношение к		Уметь: противостоять проявлениям экстремизма, терроризма,
проявлениям	поведению и противодействовать им в	1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1
экстремизма,	профессиональной деятельности	Владеть: навыками противодействия проявлениям экстремизма,
терроризма,		терроризма
коррупционному		
поведению и		
противодействовать им в		
профессиональной		
деятельности		
УК-3	Способен установить контакт в	Знать: основные принципы социального взаимодействия и реализации
Способен осуществлять	процессе межличностного	своей роли в команде.
социальное	взаимодействия	Уметь: осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою
взаимодействие и		роль в команде.
реализовывать свою роль		Владеть: способностями осуществлять социальное взаимодействие и
в команде		реализовывать свою роль в команде.
VK-4	Способен вести деловой разговор на	Знать: основные принципы деловой коммуникации в устной и
Способен осуществлять	государственном языке Российской	письменной форме на государственном языке Российской Федерации и
деловую коммуникацию	Федерации с соблюдением этики	иностранных языках.
в устной и письменной	делового общения	Уметь: осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной
формах на		формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных
государственном языке		языках.
Российской Федерации и		Владеть: способностью осуществлять деловую коммуникацию в устной и
иностранном (ых)		письменной формах на государственном языке Российской Федерации и
языке(ах)		иностранных языках.
Экспертиза и диагност	ика объектов сервиса	
ОПК-5	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	Знать: современные технологии проведения экспертизы предприятий
		сервиса; условия и факторы формирования качества управления
экономически		производственными задачами предприятия сервиса
		Уметь: проводить экспертизу производственных задач предприятия
обеспечивать	профессиональной деятельности	сервиса с применением современных сервисных технологий; принимать
экономическую		решения, позволяющие оценить эффективность производственных задач
эффективность		предприятия, на предмет соответствия корпоративной стратегии
организаций избранной		конкурентоспособности, приоритетным направлениям развития и
сферы		критериям эффективности
профессиональной		Владеть: навыками проведения экспертизы производственных задач
деятельности		предприятия сервиса с применением современных сервисных
		технологий; методами оценки эффективности управления
		производственными задачами предприятия
ОПК-6	Плимендет в плофессионет	Знать: сущность, цели и задачи экспертизы и диагностики;
профессиональной		законодательно-нормативную базу объектов сервиса; требования к
1 * *	акты в сфере сервиса	составлению отчета об экспертизе Уметь: давать оценку заключению эксперта, использовать заключение
деятельности нормативные правовые		эксперта при принятии и обосновании юридически значимых решений
		эксперта при принятии и ооосновании юридически значимых решении относительно объектов и систем сервиса
акты в сфере сервиса		<u> </u>
		Владеть: практическими рекомендациями и навыками по формулированию вопросов при назначении различных видов экспертиз,
		формулированию вопросов при назначении различных видов экспертиз, составлению фрагментов выводов и заключений эксперта; выбору
1	I	
		объектов для экспертного исследования



ОПК-7	060000000000000000000000000000000000000	211071 - 2070111 01101111 11 017711111011111 11 11 11 11 11 11 11 11 11 1
		Знать: задачи оценки и оптимизации надежности технических средств;
		методы повышения работоспособности технических средств и
безопасность		экспертизы рабочих мест; средства, инструменты и методы экспертизы и
обслуживания	заинтересованных сторон на	
		Уметь: применять методологический инструментарий при разработке количественных параметров экспертизы производственных задач;
заинтересованных		произвести контроль измерений и определения ошибок и погрешностей,
сторон на основании		возникших при проведении работ по диагностике объектов сервиса;
выполнения норм и		выполнять работы по технической диагностике объектов сервиса;
правил охраны труда и		Владеть: навыками экспертизы технических средств и рабочих мест;
техники безопасности		навыками применения средств, инструментов и методов экспертизы и
TEXHIKI DESOLIGENOCTI		диагностики объектов сервиса
Дополнительные главы	т по математике	диан постики оовектов сервиса
ОПК-5		Знать основные понятия, методы и приемы теории вероятностей и
1	обоснованные решения, обеспечивать	
экономически		Уметь выполнять статистическую обработку стохастических результатов
		Владеть навыками решения профессиональных задач с использованием
обеспечивать	профессиональной деятельности	методов математической статистики
экономическую	профессиональной деятельности	методов математи ческой статистики
эффективность		
организаций избранной		
сферы		
профессиональной		
деятельности		
Основы военной подго	LODAN	l .
УК-8	T T T T T T T T T T T T T T T T T T T	Энам основние положения общовочности неположе ВС ВФ.
		Знать основные положения общевоинских уставов ВС РФ; организацию
		внутреннего порядка в подразделении; основные положения Курса стрельб из стрелкового оружия; устройство стрелкового оружия,
		стрельо из стрелкового оружия; устроиство стрелкового оружия, боеприпасов и ручных гранат; предназначение, задачи и
		организационно-штатную структуру общевойсковых подразделений; основные факторы, определяющие характер, организацию и способы
деятельности		
		ведения современного общевойскового боя; общие сведения о ядерном,
жизнедеятельности для		химическом и биологическом оружии, средствах его применения;
сохранения природной		правила поведения и меры профилактики в условиях заражения
		радиоактивными, отравляющими веществами и бактериальными
		средствами; тактические свойства местности, их влияние на действия
		подразделений в боевой обстановке; назначение, номенклатуру и
1 2 2 2		условные знаки топографических карт; основные способы и средства
возникновении	и обязанностью.	оказания первой медицинской помощи при ранениях и травмах;
чрезвычайных ситуаций		тенденции и особенности развития современных международных
и военных конфликтов		отношений, место и роль России в многополярном мире, основные
		направления социально-экономического, политического и военно-
		технического развития страны; основные положения Военной доктрины
		РФ; правовое положение и порядок прохождения военной службы.
		Уметь правильно применять и выполнять положения общевоинских
		уставов ВС РФ; осуществлять разборку и сборку автомата (АК-74) и
		пистолета (ПМ), подготовку к боевому применению ручных гранат;
		оборудовать позицию для стрельбы из стрелкового оружия; выполнять
		мероприятия радиационной, химической и биологической защиты;
		читать топографические карты различной номенклатуры; давать оценку
		международным военно-политическим и внутренним событиям и фактам
		с позиции патриота своего Отечества; применять положения
		нормативно-правовых актов.
		Владеть строевыми приемами на месте и в движении; навыками
		управления строями взвода; навыками стрельбы из стрелкового оружия;
		навыками подготовки к ведению общевойскового боя; навыками
		применения индивидуальных средств РХБ защиты; навыками
		ориентирования на местности по карте и без карты; навыками
		применения индивидуальных средств медицинской защиты и подручных
		средств для оказания первой медицинской помощи при ранениях и
	<u> </u>	травмах; навыками работы с нормативно-правовыми документами.
Основы информационн		-
ОПК-8		Знать основные методы, способы и средства получения, хранения,
		переработки информации, теоретические основы работы в сети
	методы и средства сбора, обработки,	
современных		Уметь работать с современными системами обработки данных и работать
		с информацией в глобальных компьютерных сетях.
	информационные технологии.	Владеть приемами работы с современными средствами поиска
использовать их для		информации в электронных библиотечных системах и в сети Интернет.
решения задач		
профессиональной		
деятельности		
Информациония то тохи	ологии в профессиональной леятел	LHOCTH



Информационные технологии в профессиональной деятельности

Понимает принципы работыЗнать основные принципы работы современных информационных ОПК-8 Способен понимать современных информационных технологий работы технологий и использует их для Уметь: применять основные принципы работы современных принципы решения задач профессиональной информационных технологий для решения задач профессиональной современных информационных деятельности деятельности технологий Владеть: навыками применения основных принципов работы использовать их для современных информационных технологий для решения задач задач решения профессиональной деятельности профессиональной деятельности Экономическая культура и финансовая грамотность Понимает базовые принципы|основы поведения экономических агентов, в том числе теоретические |Способен формировать|функционирования экономики и|принципы рационального выбора и наблюдаемые отклонения от нетерпимое отношение к|экономического развития, цели и|рационального поведения (ограниченная рациональность, поведенческие формы участия государства в эффекты и систематические ошибки, с ними связанные); проявлениям экстремизма, экономике; Применяет методы закономерности функционирования экономики, ее основные понятия, личного экономического ипринципы рыночного обмена, характеристики и типы рыночных терроризма, коррупционному финансового планирования для структур, базовые принципы экономического анализа для принятия и достижения текущих и долгосрочных решений (учет альтернативных издержек, изменение ценности во поведению противодействовать им в финансовых целей, использует времени, сравнение предельных величин); показатели социальнопрофессиональной финансовые инструменты для экономического развития и роста, факторы технического и деятельности управления личными финансами технологического прогресса и повышения производительности, (личным бюджетом), контролирует ресурсные и экологические ограничения, принципы долгосрочного собственные экономические иустройства развития; особенности циклического развития рыночной экономики, риски инфляции и дефляции, безработицы, потери финансовые риски благосостояния, роста социального неравенства в периоды финансово экономических кризисов; основные цели и риски предпринимательской деятельности, ее задачи и роль в современном обществе, формы ведения предпринимательской деятельности и их основные характеристики, особенности инновационного предпринимательства, формы государственной поддержки предпринимателей; понятие общественных благ и механизмы их финансового обеспечения, устройство бюджетной системы, цели, задачи и инструменты государственного регулирования (в том числе бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, социальной и пенсионной политики государства), и их влияние на экономическую динамику и благосостояние индивидов; основные виды личных доходов, в числе заработная плата, социальные выплаты предпринимательский доход, рентные доходы и др., основные виды личных расходов, в том числе индивидуальные налоги, принципы введения личного бюджета и финансового планирования, возможности и инструменты участия граждан в бюджетном процессе; основные финансовые организации и принципы взаимодействия с ними, в том числе в цифровой среде, основные финансовые инструменты и возможности их использования для достижения финансового благополучия; виды и источники возникновения экономических и финансовых рисков для индивида, способы управления ими находить и критически оценивать информацию о событиях в экономике в том числе перспективах экономического роста и технологического развития страны, последствия экономической политики при принятии личных экономических решений; вести личный бюджет, в том числе используя программные продукты; решать типичные задачи в сфере личного экономического и финансового планирования, возникающие на разных этапах жизненного цикла и выбирать инструменты для достижения финансовых целей; оценивать риски использования финансовых инструментов и каналов взаимодействия с финансовыми посредниками, в том числе в цифровой среде, включая решения, основанные на технологиях искусственного интеллекта, а также риски мошенничества, и применять способы управления этими рисками; оценивать свои права, в том числе на налоговые льготы, пенсионные и социальные выплаты, находить достоверную информацию о правах и обязанностях потребителей (пользователей) финансовых услуг, анализировать основные положения договора с финансовой базовыми принципами функционирования экономики и экономического развития, целей и форм участия государства в экономике; методами личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, финансовыми инструментами для управления личными финансами (личным бюджетом), контроля собственных экономических и финансовых рисков Физическая культура и спорт Осуществляет здоровый образ жизни. Знать значение физической культуры в формировании общей культуры Способен поддерживать укрепляет здоровье. личности, приобщении к общечеловеческим ценностям и здоровому должный уровень образу жизни, профилактике вредных привычек физической Интегрировать полученные знания в формирование профессионально подготовленности для значимых умений и навыков. обеспечения Владеть методами и способами организации здорового образа жизни



оздоровительных занятий

способами сохранения и укрепления здоровья, методами и средствами

физического воспитания, принципами построения физкультурно-

Іполноценной социальной

деятельности

профессиональной

Дисциплины по физической культуре и спорту - базовые виды спорта

УК-7	Выбирает и применяет	Знать основы здорового образа жизни, способы сохранения и укрепления
Способен поддерживать	соответствующие физическому	здоровья, методы и средства физического воспитания.
должный уровень	состоянию комплексы упражнений,	Уметь использовать средства физической культуры для развития
физической	самостоятельно регулирует объем и	двигательных умений и навыков; подбирать системы упражнений для
подготовленности для	интенсивность физической нагрузки.	воздействия на функциональные системы.
обеспечения		Владеть методикой самоконтроля за состоянием своего организма во
полноценной социальной		время самостоятельных занятий физической культурой; методами
и профессиональной		самостоятельного выбора физических упражнений для укрепления
деятельности		здоровья.
Дисциплины по физиче	ской культуре и спорту - фитнес	
УK-7	Выбирает и применяет	Знать основы здорового образа жизни, способы сохранения и укрепления
Способен поддерживать		
		Уметь использовать средства физической культуры для развития
физической	самостоятельно регулирует объем и	двигательных умений и навыков; подбирать системы упражнений для
подготовленности для	интенсивность физической нагрузки.	воздействия на функциональные системы.
обеспечения		Владеть методикой самоконтроля за состоянием своего организма во
полноценной социальной		время самостоятельных занятий физической культурой; методами
и профессиональной		самостоятельного выбора физических упражнений для укрепления
деятельности		здоровья
Практика произволстве	енная, сервисная практика	
		Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
	планировать сервисную деятельность	значимости
организации и	платировать серьнепую деятельность	эначимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
планированию сервисной		решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
деятельности		Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
Деятельности		решения
		иметь опыт: работы по эффективной организации и планированию
		сервисной деятельности
ПК-3	Имаат апасабиасти и настанавания	
		Знать: основные концепции управления изменениями в компании;
исследованию рынка и		методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного
	сервисных услуг	продажами в комплексном управлении фирмои; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях
управлению продажами		Уметь: применять принципы организационного построения системы
сервисных услуг		управления продажами на сервисном предприятии; анализировать
		управления продажами на сервисном предприятии; анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой
		политики к изменениям во внешней среде; управлять новой
		информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области
		управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со
		управления продажами; эффективно и голерантно взаимодеиствовать со специалистами из других областей; проводить системный анализ
		возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное
		маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами;
		навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во
		времени; основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка
		прогнозирование продаж, разраоотка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации
		орфективности продаж и т.д.), навыками эффективной презентации Имеет опыт: работы по исследованию рынка и управлению продажами
		сервисных услуг
Практика промарователь	MH2G 2H2HHTHHOOV2G WASVAWA	20p2n0nmn j 0/1j1
	учест оффактика	2**************************************
		Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной
	планировать сервисную деятельность	значимости
организации и		Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие
планированию сервисной		решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности
деятельности		Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие
	* *	Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных
		предприятий методы анализа и экономической оценке деятельности
' '	сервисных предприятий	
деятельности сервисных		Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий
предприятий		Владеть: математическим аппаратом и методами анализа и
		экономической оценке деятельности сервисных предприятий
		Имеет опыт:
ПК-2 Способен к анализу и экономической оценке деятельности сервисных	экономическую оценку деятельности	решения Иметь опыт: Знать: сущность и расчет показателей эффективности серви- предприятий методы анализа и экономической оценке деятельн сервисных предприятий Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предпри: Владеть: математическим аппаратом и методами анали: экономической оценке деятельности сервисных предприятий



	L.	
	продажами сервисных услуг	Знать: основные концепции управления изменениями в компании; методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; анализировать
		ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; управлять новой информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей; проводить системный анализ возникших и потенциальных проблем; находить оптимальное
		маркетинговое решение в рыночной среде Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами; навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации Имеет опыт:
	работу и документирование процессов сервисного предприятия	Уметь: осуществлять подготовку к заключению договоров; составлять документирование процесса Владеть: навыком контроля исполнения договорных обязательств Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных обязательств. Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных обязательств.
ПК-5 Способен у организации командной работы и развитию персонала	развитие персонала	Знать: теоретические основы обеспечения условий труда, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства о техническом регулировании, о промышленной, пожарной, экологической безопасности, регламентирующих организацию работ в области безопасности Уметь: проводить оценку условий труда, применять на практике требования трудового законодательства Владеть: навыками оценки условий труда, соответствия условий труда требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства о техническом регулирования Имеет опыт:
Практика произродство	 енная, преддипломная практика	ringer ondr.
ПК-1	Умеет эффективно организовать и планировать сервисную деятельность	Знать: организационно-управленческие решения с учетом их социальной значимости Уметь: планировать и разрабатывать организационно-управленческие решения, бизнес-планы, развивать новые направлений деятельности Владеть: приемами обоснования организационно-управленческие решения Иметь опыт: эффективной организации и планированию сервисной деятельности
	экономическую оценку деятельности сервисных предприятий	Знать: сущность и расчет показателей эффективности сервисных предприятий; методы анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий Уметь: рассчитывать показатели эффективности сервисных предприятий Владеть: математическим аппаратом и методами анализа и экономической оценке деятельности сервисных предприятий Имеет опыт: проводить анализ и экономическую оценку деятельности сервисных предприятий
Способен к исследованию рынка и управлению продажами сервисных услуг	рынка и управлению продажами сервисных услуг	Знать: основные концепции управления изменениями в компании; методику управления торговым персоналом; роль управления продажами в комплексном управлении фирмой; примеры успешного применения стратегий сбытовой политики в реальных компаниях Уметь: применять принципы организационного построения системы управления продажами на сервисном предприятии; анализировать ситуации и находить инновативные решения по адаптации сбытовой политики к изменениям во внешней среде; управлять новой информацией и знаниями; принимать стратегические решения в области управления продажами; эффективно и толерантно взаимодействовать со специалистами из других областей Владеть: понятийным аппаратом в области управления продажами; навыками эффективной работы в команде в условиях ограниченности во времени; основными технологиями управления продажами (такими как прогнозирование продаж, разработка плана продаж, оценка эффективности продаж и т.д.); навыками эффективной презентации Имеет опыт: в области исследования рынка и управления продажами сервисных услуг
	работу и документирование процессов сервисного предприятия	Знать: правила составления договоров и документирования процесса; этапы организации договорной работы Уметь: осуществлять подготовку к заключению договоров; составлять документирование процесса Владеть: навыком контроля исполнения договорных обязательств Имеет опыт: по обеспечению контроля исполнения договорных обязательств



ПК-5	Организует командную работу и	Знать: теоретические основы обеспечения условий труда, отвечающих
Способен у организации		требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства
командной работы и		о техническом регулировании, о промышленной, пожарной,
развитию персонала		экологической безопасности, регламентирующих организацию работ в
_		области безопасности
		Уметь: проводить оценку условий труда, применять на практике
		требования трудового законодательства
		Владеть: навыками оценки условий труда, соответствия условий труда
		требованиям безопасности и гигиены, трудового права, законодательства
		о техническом регулирования
		Имеет опыт: работы в организации командной работы и развитию
		персонала
Практика учебная, озн	акомительная практика	
ОПК-1	Использует знание технологических	Знать: технологические новации и современное программное
Способен применять		обеспечение в сфере сервиса.
		Уметь: применять программное обеспечение в сфере сервиса
		Владеть: навыками применения и использования программного
программное	сервиса	обеспечения в сфере сервиса
обеспечение в сфере		Иметь опыт: применения и использования программного обеспечения в
сервиса		сфере сервиса
ОПК-4	Использует знание пынка сервисных	Знать: особенности рынка сервисных продуктов
		Уметь: исследовать рынок сервисных продуктов.
исследование рынка,		Владеть: навыками исследования рынка сервисных продуктов
организовывать продажи	I The state of the	Иметь опыт: исследования рынка сервисных продуктов
и продвижение	l .	
сервисных продуктов		
ОПК-8	Использует современные	Знать: современные информационные технологии для решения задач
	информационные технологии для	
		профессиональной деятельности Уметь: использовать и применять информационные технологии для
принципы расоты	деятельности	уметь: использовать и применять информационные технологии для решения задач профессиональной деятельности
информационных	Деятельности	Владеть: навыками использования информационных технологий для
технологий и		решения задач профессиональной деятельности
использовать их для		Иметь опыт: использования информационных технологий для решения
решения задач	l .	задач профессиональной деятельности
профессиональной	l .	задач профессиональной деятельности
деятельности		
УК-2	2	2
		Знать: правовые и нормативно -технические документы , внутренние
		положения, распорядительные документы, применяемые для решения заданий профессиональной деятельности
поставленной цели и		Уметь: определять потребности в ресурсах для решения задач
выбирать оптимальные		профессиональной деятельности ; выбирать способ решения задачи
способы их решения,		профессиональной деятельности с учётом наличия ограничений и
исходя из действующих		ресурсов
правовых норм,		владеть: навыками выбора правовых и нормативно - технических
имеющихся ресурсов и		документов, применяемых для решения заданий профессиональной
ограничений		деятельности ; навыками решения задачи профессиональной
or pulm rolling		деятельности с учётом наличия ограничений и ресурсов
		Иметь опыт: составления последовательности (алгоритма) решения
		задачи, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и
		ограничений
УК-3	Использует коммуникативные навыки	Знать: цели и функции и роли членов команды; стратегии поведения в
		процессе межличностного взаимодействия
социальное		Уметь: устанавливать контакт в процессе межличностного
	членами рабочего коллектива	взаимодействия; выбирать стратегию поведения в команде в
реализовывать свою роль	l -	зависимости от условий
в команде		Владеть: навыками установления контакта в процессе межличностного
		взаимодействия выбора стратегии поведения в команде в зависимости от
		условий
		Иметь опыт: установления контакта в процессе межличностного
		взаимодействия; выбора стратегии поведения в команде в зависимости
		от условий
УК-5	Учитывает при социальном и	Знать: основы взаимодействия культур в социальном контексте
Способен воспринимать		Уметь: выбирать способ решения конфликтных ситуаций в процессе
межкультурное		профессиональной деятельности; выбирать способ взаимодействия при
разнообразие общества в		личном и групповом общении при выполнении профессиональных задач
	1 . 3 31 1	Владеть: навыками взаимодействия при личном и групповом общении
	-	при выполнении профессиональных задач
		Иметь опыт: взаимодействия при личном и групповом общении при
	учения	выполнении профессиональных задач
УК-6	Постоянно повышает уровень своей	Знать: требования рынка труда к личностным и профессиональным
	квалификации, занимается	
, , ,	самообразованием	Уметь: составлять план распределения личного времени для выполнения
выстраивать и	l -	задач учебного задания
		Владеть: навыками составления плана распределения личного времени
реализовывать		
реализовывать траекторию		для выполнения задач учебного задания
		для выполнения задач учебного задания Имеет опыт: составления плана распределения личного времени для
траекторию		
траекторию саморазвития на основе		Имеет опыт: составления плана распределения личного времени для



УК-8	Создает и поддерживает в	Знать: принципы обеспечения безопасности жизнедеятельности
I I		Уметь: идентифицировать опасности, оценивать вероятность реализации
1		потенциальной опасности в негативное событие, разрабатывать
повседневной жизни и в б		мероприятия по повышению уровня безопасности жизнедеятельности
		Владеть: методами прогнозирования возникновения опасных или
деятельности п	природной среп обеспечения	чрезвычайных ситуаций; навыками по применению основных методов
		защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов
		Иметь опыт: Прогнозирования возникновения опасных или
		чрезвычайных ситуаций; Применения основных методов защиты в
среды, обеспечения		чрезвычайных ситуаций, применения основных методов защиты в условиях чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов
устойчивого развития	конфликтов	условиях чрезвычайных ситуации и военных конфликтов
общества, в том числе		
при угрозе и		
возникновении		
чрезвычайных ситуаций		
и военных конфликтов		
Практика производствен	нная, организационно-управленче	ская практика
ОПК-2	Осуществляет основные функции	Знать: основные функции управления
		Уметь: осуществлять на практике основные функции управления
основные функции		Владеть: навыками осуществления основных функций управления
управления сервисной		сервисной деятельностью
деятельностью		Иметь опыт: осуществлять основные функции управления сервисной
Ment of this		деятельностью
ОПК-3	Officerous moderning was	t'
1		Знать: систему менеджмента качества
		Уметь: разрабатывать функциональные обязанности работников
		сервисного предприятия для обеспечения качества процессов оказания
	цеятельности	услуг
услуг в избранной сфере		Владеть: способностью управления персоналом для обеспечения
профессиональной		качества процессов оказания услуг
деятельности		Иметь опыт: обеспечивать требуемое качество процессов оказания услуг
		в избранной сфере профессиональной деятельности.
ОПК-5	Принимает экономически	Знать: способы мотивации и контроля персонала
Способен принимать с	обоснованные решения, обеспечивать	Уметь: применять на практике способы мотивации и контроля персонала
экономически э	экономическую эффективность	для обеспечения экономической эффективности организации
обоснованные решения, с		Владеть: навыками принимать экономически обоснованные решения,
	профессиональной деятельности	обеспечивать экономическую эффективность организаций избранной
экономическую		сферы профессиональной деятельности
эффективность		Иметь опыт: принимать экономически обоснованные решения,
организаций избранной		обеспечивать экономическую эффективность организаций избранной
сферы		сферы профессиональной деятельности
профессиональной		сфоры профессионымом деятельности
деятельности		
		Знать: правила организации рабочего места; правила охраны труда.
		Уметь: организовывать рабочее место для обеспечения безопасности
1		обслуживания потребителей соблюдать требования заинтересованных
		сторон на основании выполнения норм и правил охраны труда и техники
	основании выполнения норм и правил	
1 1		Владеть: обеспечения безопасности обслуживания потребителей и
заинтересованных		соблюдения требований заинтересованных сторон на основании
сторон на основании		выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности
выполнения норм и		Иметь опыт: обеспечивать безопасность обслуживания потребителей и
правил охраны труда и		соблюдение требований заинтересованных сторон на основании
техники безопасности		выполнения норм и правил охраны труда и техники безопасности
УК-1	Умеет осуществлять поиск,	Знать: необходимую информацию для решения поставленных задач
		Уметь: осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации,
1 7 1	1	лметь: осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач
		применять системный подход для решения поставленных задач Владеть: навыками поиска, анализа и синтеза информации, системного
1	** ** ** *	
информации, применять з	оиди 1	подхода для решения поставленных задач
системный подход для решения поставленных		Иметь опыт: осуществлять поиск, критический анализ и синтез
I <sup>±</sup>		информации, применять системный подход для решения поставленных
задач		задач
		Знать: внутренние положения, распорядительные и информационно-
	рамках поставленной цели и выбирать	
круг задач в рамках с	оптимальные способы их решения,	Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать
		оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых
		норм, имеющихся ресурсов и ограничений
выбирать оптимальные н		Владеть: навыками определения задач в рамках поставленной цели и
выбирать оптимальные н	ограничении	
способы их решения,		1 11 1
способы их решения, о исходя из действующих	-	выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих
способы их решения, о исходя из действующих правовых норм,	•	выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
способы их решения, о исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и	•	выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Иметь опыт: определять круг задач в рамках поставленной цели и
способы их решения, о исходя из действующих правовых норм,	•	выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений



VK-4	Осуществляет деловую	Знать: формы и правила деловой коммуникации
Способен осуществлять		Уметь: осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной
		формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных
в устной и письменной		языках
	иностранном(ых) языке(ах)	Владеть: навыками деловой коммуникации в устной и письменной
государственном языке	nnocipannom(mx) nomke(ax)	формах на государственном языке Российской Федерации и иностранных
Российской Федерации и		формах на государственном языке госсинской федерации и иностранных языках
иностранном (ых)		Иметь опыт: осуществлять деловую коммуникацию в устной и
языке(ах)		письменной формах на государственном языке Российской Федерации и
		иностранных языках
100 шагов к успеху		
VK-4	Способен применять современные	современные коммуникативные технологии, виды коммуникации, в том
Способен осуществлять	коммуникативные технологии, в том	
	числе на иностранном(ых) языках.	применять различные виды коммуникации, в том числе на
в устной и письменной		иностранном(ых) языке(ах)
формах на		навыками использования различных видов коммуникации, в том числе
государственном языке		на иностранном(ых) языке(ах).
		на иностранном(ых) языке(ах).
Российской Федерации и		
иностранном (ых)		
языке(ах)		
Развитие в профессии -	- путь к успешной карьере	
УК-6		
Способен управлять		
своим временем,		
выстраивать и		
реализовывать		
1-		
траекторию		
саморазвития на основе		
принципов образования		
в течение всей жизни		
Экспедиция обучения с	глужением	
УК-1	Осуществляет анализ ситуации в	Знать: закономерности и особенности социально-исторического развития
		риать, закономерности и осоосиности социально-исторического развития
Способен осуществлять	реальных социальных условиях для	различных культур; особенности межкультурного разнообразия
Способен осуществлять поиск, критический	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы,	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать культур в процессе межкультурного
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.  Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.  Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы из
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения,	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы из решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения,	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы из решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировати общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.  Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирати
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста. Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения,	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы из решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамать: оптимальными способами решения для решения круга задач в
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм,	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм,
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста. Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений УК-3	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста. Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде;
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений УК-3 Способен осуществлять	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правила
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений УК-3 Способен осуществлять социальное	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правилькомандного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3  Способен осуществлять социальное взаимодействие и при неродения и правовых норм, имеющих норм, имеющих норм, име	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений способы преодоления негативных факторов при принятии решений способы преодоления негативных факторов при принятии решений способы
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3  Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений группе; методы урегулирования конфликтов.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3  Способен осуществлять социальное взаимодействие и при неродения и правовых норм, имеющих норм, имеющих норм, име	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений группе; методы урегулирования конфликтов.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3  Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.  Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; апгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений способы преодоления негативных факторов при принятии решений в группе; методы урегулирования конфликтов.
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2  Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3  Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений и группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою роль в команде определять свою разносте определять свою разносте определять свою разносте опред
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде признаки эффективной команды, технологии её создания, правилкомандного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде сучётом собственых личностных ресурсов и ресурсов участников
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта социальный	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурное разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие учеть: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие учетым собственных личностных ресурсов и ресурсов участников учётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта сучётом своей контекст и действует с учётом своей	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде сучётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участнико команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного взаимоде
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, ссознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта социальный контекст и действует с учётом своей роли в команде для достижения целей	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия.  Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей.  Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде; признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; апгоритм принятия командных решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений и способы преодоления негативных факторов при принятии решений успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде сучётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного взаимодействия в процессе принятия группового
Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач  УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль	реальных социальных условиях для выявления актуальной социально значимой задачи/проблемы, требующей решения. Производит постановку проблемы путём фиксации её содержания, выявления субъекта проблемы, а также всех заинтересованных сторон в данной ситуации. Определяет требования и ожидания заинтересованных сторон с учётом социального контекста.  Определяет круг задач в рамках поставленной цели и выбирает оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений  Определяет свою позицию по отношению к поставленной в проекте проблеме, осознанно выбирает свою роль в команде. Проявляет в своём поведении способность к совместной проектной деятельности на благо общества, отдельных сообществ и граждан. Учитывает в рамках реализации проекта сучётом своей контекст и действует с учётом своей	различных культур; особенности межкультурного разнообразия общества; правила и технологии эффективного межкультурного взаимодействия. Уметь: понимать и толерантно воспринимать межкультурного разнообразие общества; анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия; проектировать общественную деятельность с учётом культурных особенностей различных категорий людей. Владеть: методами и навыками эффективного межкультурного взаимодействия.  Знать: круг задач в рамках поставленной цели и оптимальные способы из решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Уметь: определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений Владеть: оптимальными способами решения для решения круга задач в рамках поставленной цели, исходя из действующих правовых норм имеющихся ресурсов и ограничений  Знать: способы эффективной коммуникации в группе или команде, признаки эффективной команды, технологии её создания, правила командного взаимодействия; алгоритм принятия командных решений и группе; методы урегулирования конфликтов.  Уметь: устанавливать и поддерживать контакты, обеспечивающие успешную работу в коллективе; определять свою роль в команде учётом собственных личностных ресурсов и ресурсов участников команды; использовать эффективные способы социального взаимодействия в процессе принятия группового или командного взаимодейс



УК-5	Выражает свою гражданскую	Знать: закономерности и особенности социально-исторического развития
Способен воспринимать	идентичность - принадлежность к	различных культур; механизмы межкультурного взаимодействия.
межкультурное	государству, обществу, культурному и	Уметь: понимать и воспринимать разнообразие общества в социально-
разнообразие общества в	языковому пространству страны,	историческом, этическом и философском контекстах; учитывать правила
социально-историческом,	осознаёт принятие на себя	межкультурного взаимодействия в условиях различных этнических,
этическом и	ответственности за будущее страны.	религиозных и других ценностных систем; преодолевать
философском контекстах	Выражает приверженность	коммуникативные, образовательные, этнические, конфессиональные
	традиционным российским	барьеры для межкультурного взаимодействия.
	ценностям, проявляет активную	Владеть: способностью осознанного выбора ценностных ориентиров и
	гражданскую позицию и гражданскую	гражданской позиции; способностью аргументированного обсуждения и
	солидарность. Эффективно применяет	решения проблем мировоззренческого, общественного и личностного
	рефлексивные практики для	характера; развитым чувством гражданственности и патриотизма,
	осмысления результатов и	навыками самостоятельного критического мышления.
	присвоения опыта реализации	
	социально ориентированных	
	проектов; осознания взаимосвязей	
	между академическими знаниями,	
	гражданственностью и позитивными	
	социальными изменениями.	
УК-6	Определяет и реализовывает	Знать: принципы и технологии эффективного управления своим
		временем для достижения личных и профессиональных целей; основные
своим временем,	деятельности и способы ее	методики самоконтроля, саморазвития и самообразования.
		Уметь: эффективно планировать и контролировать собственное время;
реализовывать	самооценки и образования в течение	определять цели и задачи, анализировать собственные конкурентные
траекторию	всей жизни	преимущества и формировать стратегию индивидуального развития;
саморазвития на основе		определять потребности в обучении и развитии на основе самоанализа,
принципов образования		анализа своей деятельности и общения.
в течение всей жизни		Владеть: технологиями разработки стратегии личностного и
		профессионального развития в соответствии с жизненными целями и
		планом действий по её реализации на основе оценки своих конкурентных
		преимуществ, возможностей и приоритетов; навыками
		самоменеджмента.

# 1.7 Сведения о профессорско-преподавательском составе, необходимом для реализации образовательной программы

- 1.7.1. Реализация программы бакалавриата обеспечивается педагогическими работниками Организации, а также лицами, привлекаемыми Организацией к реализации программы бакалавриата на иных условиях.
- 1.7.2. Квалификация педагогических работников Организации отвечает квалификационным требованиям, указанным в квалификационных справочниках, и (или) профессиональных стандартах (при наличии).
- 1.7.3. Не менее 70 процентов численности педагогических работников Организации, участвующих в реализации программы бакалавриата, и лиц, привлекаемых Организацией к реализации программы бакалавриата на иных условиях (исходя из количества замещаемых ставок, приведенного к целочисленным значениям), ведут научную, учебно-методическую и (или) практическую работу, соответствующую профилю преподаваемой дисциплины (модуля).
- 1.7.4. Не менее 10 процентов численности педагогических работников Организации, участвующих в реализации программы бакалавриата, и лиц, привлекаемых Организацией к реализации программы бакалавриата на иных условиях (исходя из количества замещаемых ставок, приведенного к целочисленным значениям), являются руководителями и (или) работниками иных организаций, осуществляющими трудовую деятельность в профессиональной сфере, соответствующей профессиональной деятельности, к которой готовятся выпускники (иметь стаж работы в данной профессиональной сфере не менее 3 лет).
- 1.7.5. Не менее 60 процентов численности педагогических работников Организации и лиц, привлекаемых к образовательной деятельности Организации на иных условиях (исходя из количества замещаемых ставок, приведенного к целочисленным значениям), имеют ученую степень (в том числе ученую степень, полученную в иностранном государстве и признаваемую в Российской Федерации) и (или) ученое звание (в том числе ученое звание, полученное в иностранном государстве и признаваемое в Российской Федерации).

#### 2. Иные сведения

Образовательная деятельность по образовательной программе проводится:

- в форме контактной работы обучающихся с НПР (далее контактная работа);
- в форме самостоятельной работы обучающихся;
- в иных формах, определяемых рабочими программам дисциплин (модулей), программами практик. Контактная работа может быть аудиторной, внеаудиторной, а также проводиться в электронной



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

информационно-образовательной среде КузГТУ - Автоматизированной Информационной Системе (АИС) «Портал. КузГТУ».

Учебные занятия по дисциплинам (модулям), промежуточная аттестация обучающихся и итоговая (государственная итоговая) аттестация обучающихся проводятся в форме контактной работы и в форме самостоятельной работы обучающихся.

Контактная работа при проведении учебных занятий по дисциплинам (модулям) включает в себя:

- занятия лекционного типа (лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации НПР обучающимся);
- занятия семинарского типа (семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия);
  - групповые консультации;
  - индивидуальную работу обучающихся с НПР (в том числе индивидуальные консультации);
- иную контактную работу (при необходимости), предусматривающую групповую или индивидуальную работу обучающихся с НПР.

Практика проводится в форме контактной работы и в иных формах, установленных программой практики.

#### 2.1 Перечень методов, средств обучения и образовательных технологий

№ п/п	Наименование образовательной технологии	Краткая характеристика
1	Кейс-технологии	Технология, основанная на комплектовании наборов (кейсов) материалов по теме и заданий по проблемной ситуации в ней, и передачи их обучающимся для самостоятельного изучения и решения с последующим коллективным обсуждением вариантов для выработки наиболее рациональных предложений
2	Технология деловой игры	Технология, основанная на комплектовании наборов (кейсов) материалов по теме и заданий по проблемной ситуации в ней, и передачи их обучающимся для самостоятельного изучения и решения с последующим коллективным обсуждением вариантов для выработки наиболее рациональных предложений
3	Информационные технологии	Использование актуальных ИТ и программных средств, востребованных в соответствующих отраслях для решения профессиональных задач
4	Сквозные цифровые технологии	Применение обучающимися цифровых технологий (как сквозных, так и новых производственных), востребованных в отрасли, для решении задач профессиональной деятельности
5	Технологии проблемного обучения	Решение обучающимися поставленных проблемных задач и проблемных ситуаций, требующих самостоятельного поиска дополнительных знаний и способов нахождения неизвестного
6	Технологии проектного обучения	Специально организованная учебная деятельность обучающихся, ограниченная во времени, нацеленная на решение определенной проблемы и имеющая в качестве результата конечный продукт деятельности - проект.
7	Технологии искусственного интеллекта	Применение обучающимися элементов искусственного интеллекта для решении задач профессиональной деятельности
8	Практико - ориентированные технологии	Выполнение обучающимися определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью и направленных на формирование, закрепление, развитие практических навыков и компетенций по профилю соответствующей образовательной программы при реализации дисциплин (модулей), практики, иных компонентов образовательных программ, предусмотренных учебным планом
9	Электронное обучение, дистанционные образовательные технологии	Организация учебных занятий в виде онлайн-курсов, обеспечивающих для обучающихся независимо от их места нахождения и места нахождения КузГТУ, достижение и оценку результатов обучения путем организации образовательной деятельности в электронной информационнообразовательной среде КузГТУ, к которой предоставляется открытый доступ через информационно-телекоммуникационную сеть "Интернет"



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

#### 2.2 Нормативные документы для разработки образовательной программы

- Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации»;
- Приказ Минобрнауки России от 6 апреля 2021 г. № 245 «Об утверждении порядка организации и осуществления образовательной деятельности по образовательным программам высшего образования программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры»;

Приказ Министерства образования и науки РФ от 8 июня 2017 г. N 514 "Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 43.03.01 Сервис"

- Профессиональные стандарты;
- Устав КузГТУ.

## 2.3 Требования к материально-техническому и учебно-методическому обеспечению образовательной программы

#### Для изучения дисциплин может использоваться следующее программное обеспечение:

- 1. Google Chrome
- 2. 7-zip
- 3. Microsoft Windows
- 4. ESET NOD32 Smart Security Business Edition
- 5. Kaspersky Endpoint Security
- 6. Opera
- 7. Open Office
- 8. KOMΠAC-3D
- 9. Libre Office
- 10. GIMP
- 11. Mozilla Firefox
- 12. Браузер Спутник
- 13. Yandex

# 2.4 Особенности организации образовательной деятельности для обучающихся с ограниченными возможностями здоровья

2.4.1. Для обеспечения образования инвалидов и обучающихся с ограниченными возможностями здоровья (далее вместе - обучающиеся с ОВЗ) в КузГТУ созданы специальные условия обучения (воспитания), в том числе специальные образовательные программы и методы обучения, индивидуальные технические средства обучения и среда жизнедеятельности, а также предоставляются педагогические, медицинские, социальные и иные услуги, без которых лицам с ОВЗ невозможно (затруднено) освоение образовательных программ.

Обучающимся с ОВЗ обеспечена беспрепятственная доступность прилегающей к КузГТУ территории, входных путей, путей перемещения внутри здания, территория КузГТУ соответствует условиям беспрепятственного, безопасного и удобного передвижения лиц, указанной категории. Выбор мест прохождения практики для обучающихся с ОВЗ осуществляется с учетом требований их доступности, рекомендаций медико-социальной экспертизы относительно условий и видов труда, содержащихся в индивидуальной программе реабилитации инвалида.

Обучающиеся с ОВЗ могут обучаться по индивидуальному учебному плану и адаптированной образовательной программе с учетом их особенностей и образовательных потребностей. При необходимости возможно увеличение срока обучения на срок, установленный в соответствии с ФГОС для указанной категории лиц. При составлении индивидуального учебного плана и адаптированной образовательной программы могут предусматриваться различные варианты проведения занятий. С целью комплексного сопровождения обучающихся с ОВЗ привлекаются специалисты, имеющие соответствующую квалификацию.

2.4.2. Адаптированная образовательная программа разрабатывается с учетом индивидуальных программам реабилитации, абилитации исходя из конкретной ситуации и индивидуальных потребностей обучающегося с ОВЗ.

Образовательный процесс осуществляется с использованием специальной аппаратуры, мультимедийных и иных технических средств передачи и приема учебной информации, обеспечивается



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

печатными и (или) электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям здоровья.

В адаптированной образовательной программе предусматриваются адаптационные дисциплины (в составе вариативной части), устанавливается особый порядок освоения дисциплин (модулей) по физической культуре и спорту, определяются методы обучения, формы проведения текущего контроля успеваемости, промежуточной и итоговой (государственной итоговой) аттестации с учетом состояния здоровья, доступности и индивидуальных психофизических особенностей обучающегося с ОВЗ.

## 2.5 Государственная итоговая аттестация

В состав Государственной итоговой аттестации входит: выполнение и защита выпускной квалификационной работы .

Государственный экзамен: не предусмотрен.



16980ed9c2bcd2e853be2825de6fb41f

# 3. Рабочая программа воспитания и календарный план воспитательной работы

https://portal.kuzstu.ru/assets/docs/work program of education.pdf https://portal.kuzstu.ru/assets/docs/educational work schedule.pdf



# 4. Внесение изменений

№ изменения	Дата внесения изменения	Номера листов	Шифр документа	Краткое содержание изменения, отметка о ревизии	ФИО, подпись
1	2	3	4	5	6

